

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → В РБ хотят заморозить цены и опасаются форсирования реформ.
- 3 стр. → Смогут ли госрегулирование оживить экономику?
- 4 стр. → Еще одна партия — за ограниченную демократию.
- 5 стр. → Курс доллара на МВБ снова падает.
- 6 стр. → На рынке свободных ресурсов — отток средств.
- 7 стр. → Равенство сбережений и инвестиций.
- 11 стр. → Золото акций не считано.
- 12 стр. → Супермаркет хотят национализировать.
- 14 стр. → Не все масло, что желтое.
- 18 стр. → Подписку на "БР" можно включать в себестоимость.
- 20 стр. → Критикация земли: белорусский вариант.
- 22 стр. → Броня крещка, дорога и бесполезна.
- 25 стр. → Таможня-95 — оформление документов.
- 36 стр. → О новостях на рынке недвижимости — "Риэлтер".

Время — на час вперед. Ценам и зарплате — стоять!

КАЛЬКУЛЯТОРЫ
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ

CASIO
CITIZEN

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА
ТРИКО
МИНСК, ул. КОМСОМОЛЬСКАЯ, 15
ТЕЛ./0172/ 768213, 768163

Промышленники и власть

Директорат и реформы "поставили на место"

ВЫСОКИЙ ФОРУМ НЕ ПОМОГ ВЛАСТЯМ
И ДИРЕКТОРСКОМУ КОРПУСУ СТАТЬ БЛИЖЕ

Иницированное правительством и администрацией Президента республиканское совещание по проблемам промышленности и топливно-энергетического комплекса собрало в минувшую среду всю элиту промышленного корпуса Беларуси. Новая власть все еще "дуются" на хозяйственников, "пуговиной" связанных с прежними политиками. Но многие надеялись, что встреча наконец то изменит ситуацию.

А. Лукашенко заявил, что часто дергать промышленников на такие крупные мероприятия не будет, а установит четкий график: 1-2 раза в год. Но, подчеркнула, встреч лишь с руководством БНПА тоже не будет.

"Помогите построить котельню"

Напуганные жесткой наступательной интонацией главы государства промышленники, похоже, ступивались. И не пошли в наступление, как это было традиционно, когда на подобный форум являлся "ответчик" и хозяйственники с удовольствием "выпускали пар". Звучали традиционные... не требования, теперь уже просьбы: снизить налоги, убрать таможи, провести взаимозачеты. И даже до боли знакомое — помочь построить котельню.

Руководитель обувного АО "Луч" Вячеслав Верниковский, в отличие от коллег, обратился к Президенту с предложением: Александр Григорьевич, крутите торговлю, которая наотрез отказалась брать обувь. Просьба показалась Президенту симпатичной: "Крутануть, давить — это я как раз могу".

Однако А. Лукашенко не согласился с мнением президента АО "Амкор" В. Шлындикова, который сказал, что эти проблемы неразрешимы, пока торговля остается государственной. Реанимировать систему принуждения уже не удастся, убежден В. Шлындиков, поэтому пора забыть также и о дешевых ценах на сырье и нефть. Правительству республики надо срочно менять промышленную политику, ибо нынешняя совсем скоро "раздавит" предприятия. Например, цены на тепло для столичных предприятий ввиду того, что промышленность заставили платить фактически и за население, уже в 2-5 раз выше, чем в странах Европы.

Прошло время, когда директоров недолюбливали, но побаивались их ультиматумов. Теперь директоров пугают.

Президент пригрозил промышленникам, что если, не дай Бог, они необоснованно повысят зарплату или задержат цены, то сполна ответят за подхлестывание инфляции и дестабилизацию ситуации. Нет сегодня повода для повышения зарплат, заявил он. Кроме того, обратил внимание Президент, на 1 апреля только по Минпром на складах скопилось продукции на 1 трлн. 200 млн. рублей. "Месячная потребность оборотных средств лежит мертвым грузом, — разве можно плакаться на тяжелое финансовое положение?"

Кабинету министров и Нацбанку в связи с этим было приказано немедленно разработать механизм банкротства и приступить к его реализации.

Припугнув директоров банкротством, Президент поблагодарил их за главную, на его взгляд, заслугу: "вы выполнили страшно нерыночное требование о запрете увольнений и не допустили обвалных сокращений".

Выступающий заявил: не требуйте от Президента форсированных реформ — "сегодня в РБ около 3% безработных, неужели хотите, чтобы завтра их было 10%?" Но вслед за этим А. Лукашенко посетовал, что ему все труднее понимать хозяйственников, которые объясняют спад производства нарушением хозяйственных связей, недостатком оборотных средств, высокой банковской ставкой и грабительскими налогами.

Прекрасно зная отношение промышленников к комбанкам, Президент предложил вернуться к старой банковской системе. "Передайте мне банки — я их могу национализировать".

Президент принимает благодарность от руководителя оборонного предприятия Анатолия Харлапа за его твердую позицию в отношениях с Россией. Но затем недоумевает: "как можно было сохранять связи, которые складывались по указке сверху и в отрыве от потребительского спроса и реальных затрат на производство?" (Окончание на 2-й странице).

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА **fico®**

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

- МИН. ВКЛАД 5 млн.
- БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ
- РАЗМЕЩЕНИЕ НА ВЫХОДНЫЕ ДНИ

тел.(0172) **23-68-79**
23-68-68

Минск, пр. **МАШЕРОВА**, 7,10 этаж

fico® - INVEST

ЦЕНЫ И ТОВАРЫ СЕГОДНЯ

Еженедельный бюллетень коммерческой информации по Республике Беларусь

Допустим, Вы — любитель создавать себе трудности для того, чтобы потом их преодолевать.

Предположим, что Вам нравится, скупив в ближайшем киоске все рекламные издания, самостоятельно искать нужные Вам объявления среди сотен разрозненных страниц.

Вы не верите, что, воспользовавшись «Ценами и Товарами Сегодня», решите проблему за 1 минуту?

В таком случае статья на странице 23 — не для Вас.

Прощание с парламентом?

А напоследок я скажу...

Старания исполнительной власти обеспечить явку на пленарное заседание парламента минимального количества депутатов произвели обратный эффект — 268 депутатов приняли участие в работе сессии.

Большая часть парламентариев намерены переизбираться на второй срок, и бесспорно закончить свое депутатство, сложив полномочия под нажимом Президента, конечно, никому из них не хочется. Президент, похоже, переборщил в своих нападках на достаточно беззубый и аморфный парламент, так как нападки в большом количестве могут испортить избирательную кампанию даже лояльным.

За время, прошедшее между пленарными заседаниями, Президент пытался, но так и не смог сформировать себе опору в парламенте. Результат не заставил себя ждать — в первый же день депутаты кон-

ституционным большинством подтвердили неподписанный А. Лукашенко Закон "О Президенте", отклонив все предложения Президента поправки, касающиеся разграничения функций Президента и парламента. М. Гриб и В. Левчик без труда убедили депутатов существенно ограничить права Президента и его администрации. Так, теперь президент обязан выполнять постановления ВС, а администрация — это орган, на который возложены технические функции. Закон аукнется в новом парламенте, который обещает быть куда строже нынешнего. (Окончание на 2-й странице).

финансовая компания
ЛБА-Инвест

Телефоны в Минске:
772-902,
778-465.

Индексы потребительских цен на 21.03.95 г.

Наименование товара представителя	Индекс за предыдущий месяц	Индекс за период			Всего за период с начала месяца
		с 28.02 по 7.03	с 7.03 по 14.03	с 14.03 по 21.03	
Индекс потребительских цен всего	133,7	105,8	107,6	103,2	117,5
В том числе:					
Продовольственные товары	135,1	105,2	106,1	102,0	113,8
Непродовольственные товары	129,9	104,9	105,5	105,2	116,4
Услуги	130,3	111,0	119,4	102,1	135,3

По информации Минстата РБ

Директорат и реформы...

(Окончание.
Начало на 1-й странице).

На все — "добро" Президента

Эти и другие импровизации Президента с заранее подготовленным текстом сбили с толку многих свидетелей в зале: осталось непонятным, принимает ли новая власть в расчет аргументы в пользу государственной экономики или будет-таки строить рынок? Некоторых подмывало спросить Президента, как он относится к участию директоров в выборах. Табу Президент не провозгласил, но поостерег: по силам ли директорам тащить такой воз.

Логично, что директоры, которые берут собственность в свои руки, хотят взять и часть власти. Однако совещание показало, что монополия на власть будет сохранена. Президент дал понять: правила "игры" устанавливает он.

Это стало ясно, когда А. Лукашенко заговорил о приватизации. Многие промышленники уже успели испугаться недавнего указа Президента о приватизации, в котором говорится об акционировании предприятий. Но Лукашенко по-

росил промышленников стойти от пуга, когда им "выкручивали руки" и заставляли идти на приватизацию.

По инициативе Президента в указе внесен пункт о том, что приватизация будет проходить только с согласия трудовых коллективов. При этом Лукашенко уверял, что чиновничья приватизация и давления не будет. "Этот раньше Вячеслав Францевич решал, а ВС нажимал кнопки, кому и что продавать". Теперь окончательно добро на приватизацию будет давать Президент.

Коснувшись взаимоотношений с предприятиями негосударственной формы собственности, Президент говорил, что обязуется также выпустить в их дела, ибо там работают его избиратели. "Не должно быть, чтобы предприятия работали через дорогу, а зарплата у одного была в 4 раза больше, чем у другого". — без малейшей тени сомнения резюмировал глава государства, лишь перед этим убеждая зал, что мы строим рынок.

Совещание не ответило на главный вопрос — строим ли мы открытую экономику или авторитарное государство.

Татьяна МАНЕНКО.

В Мингосимуществе РБ

Как сообщило управление международного сотрудничества и информационного обеспечения приватизации Мингосимущества РБ,

- 20 марта в Мингосимуществе представлен новый заместитель министра — Некрасевич Василий Федорович;

- подписан приказ, направленный на исполнение Указа Президента РБ от 3 марта 1995 года № 101 "О мерах по усовершенствованию реформирования государственной собственности" в части координации работ по проверке материалов, связанных с отчуждением госимущества, сбору и анализу данных о выявленных нарушениях действующего законодательства в сфере приватизации;

- разработан проект концепции регулирования и контроля деятельности специализированных чеховых инвестиционных фондов;

- проведены рабочие встречи по вопросам реформирования государственной собственности с немецкой фирмой "ТОВ" и представителями Международной финансовой корпорации;

- с участием представителей Мингосимущества состоялись собрания акционеров АО "Автопровод" г. Шумин, "Белметалл" г. Минск, "Каскад-93" г. Минск, "Строймехсервис" г. Жодино, "Према" г. Могилев и других.

Официально

Нарушен закон

Госинспекция по ценным бумагам РБ доводит до сведения граждан и юридических лиц, желающих стать акционерами АО "Недвижимость на Черноморье", что продажа акций 2 выпуска производится с нарушением требований действующего законодательства.

Вопрос о незаконности действий общества находится на рассмотрении следственных органов.

Госинспекция отказала АО "Недвижимость на Черноморье" в завершении рекламного сообщения о проведении подписки на акции второй эмиссии, так как эмитент не выполнил ряд необходимых требований. Тем не менее в Солигорске полным ходом идет продажа бумаг АО, которые не могут считаться акциями, так как они не зарегистрированы. Естественно, что покупатель этих бумаг не сможет в законном порядке защитить свои права.

С 27 по 29 марта в ВК "Минскэкспо" (пр. Машерова, 14) — 1-я Международная выставка и семинар "Энергосбережение-95".

В ней принимают участие около 40 фирм из России, Украины, Германии, Дании, Голландии, Франции и Беларуси. Они представляют приборы учета расхода энергосистем, энергосберегающие осветительные приборы и устройства, технику, оборудование и технологии для различных отраслей промышленности.

Телефон: (0172) 327-033.

С 28 по 31 марта в Республиканском выставочном центре (ул. Я. Купалы, 27) — национальная выставка Республики Молдова "Молдова представляет", организованная посольством этой страны в Беларуси. На выставке будет демонстрироваться продукция сельского хозяйства, предприятий пищевой, машиностроительной, легкой и электронной промышленности. Во время выставки пройдет рабочий семинар "Бизнес в Молдове и деловые контакты".

С 28 по 31 марта во Дворце спорта (пр. Машерова, 4) — 2-я Международная весенняя специализированная выставка "Белорусский дом — 95" и информационная выставка для дачников и садоводов "Наш сад", организованная ВК "АСУНТА". Будут представлены строительные материалы, проекты дачных домиков и коттеджей.

Для дачников будет разработана продажа семян и саженцев.

ВК "АСУНТА": (0172) 262-579, 262-588.

С 29 марта по 1 апреля в ВК (ул. Я. Купалы, 27) — 9-я Международная универсальная выставка-ярмарка "Восток-Запад-Север-Юг". Тематика выставки — от станков и промышленного оборудования до ТНП.

В рамках выставки организована специализированная экспозиция "Лес и деревообработка".

"Центр XXI век": (0172) 273-085.



Созрели для стабилизации?

Правительство намерено инициировать подготовку указа Президента о запрете выплаты заработной платы свыше государственной тарифной ставки тем предприятиям, которые сполна не рассчитались с бюджетом. Эту проблему на пресс-конференции 20 марта премьер-министр Михаил Чигирь назвал одной из самых больных на сегодняшний день.

Заработная плата должна быть заработной, констатировал М. Чигирь, и можно ли ее считать таковой, если, к примеру, Минский моторный завод должен бюджету 20 млрд. рублей, а средняя зарплата за 15 февральских рабочих дней здесь составила около 900 тысяч рублей?

В связи с этим, похоже, правительство и собирается закручивать гайки. Вице-премьер Сергей Линг предложил ввести в готовящийся указ Президента специальный пункт о том, как будет распределяться прибыль. По его мнению, следует немедленно восстановить амортизацию и четко определить, какая часть прибыли направляется на инвестиции, а какая — на потребление.

Мы вынуждены констатировать, заявил С. Линг, что либерализация цен без адекватных шагов в экономике не дает должного эффекта — предприятия-монополисты по-прежнему повышают цены, не наращивая объемы производства. Правительство проанализировало ситуацию, связанную с недавним повышением цен на мясную и молочную продукцию в Минске, и выяснило, что необоснованно завышены цены на 10 пунктов на мясную продукцию. Руководство мясокомбинатов объяснило это откровенно — необходимостью удвоить зарплату.

Ситуация в республике уже созрела для того, чтобы стабилизировать цены и доходы населения через их замораживание, заявил С. Линг. По его словам, таким образом будет подавлена инфляция и стабилизируется экономика. В критические моменты именно так поступали все государства, убеждал журналистов вице-премьер.

На вопрос, не станет ли следствием замораживания цен и заработной платы установление фиксированного курса доллара, С. Линг категорично заявил, что это означало бы для экономики РБ тушкановый путь — а кто оплатит разницу между затратами и ценой? Вице-премьер убежден, что цены будут восстановлены с помощью экономических рычагов.

По словам премьера, предпосылки для этого уже созданы. Цены на энергоресурсы пока стабильны — следовательно, главный фактор инфляции, приходящий из-за рубежа, исчерпан. Курс доллара, который автоматически переносится на всю экономику, третий месяц стоит на месте без каких-либо интервенций со стороны.

Политика доходов, конечно, может подтолкнуть к инфляции, согласился С. Линг, но мы недавно повысили МЗП, покрыли затраты и считаем, что факторов для повышения зарплат больше нет.

Отвечая на вопрос, не проводит ли таким образом правительство протекционистскую политику в отношении белорусских товаропроизводителей, С. Линг сказал, что своего товаропроизводителя надо защищать ввозной пошлиной. Но если он "с нашего покупателя попытается брать двойную или тройную цену, мы просто откроем границы для более дешевых товаров из-за рубежа".

На пресс-конференции прозвучало, что 20 марта Президент подписал указ № 116 о введении акцизной марки на ввозимые из-за рубежа алкогольные напитки и табачные изделия. Министр финансов Павел Дик сообщил, что, согласно документу, с 1 апреля в РБ вводится новый порядок реализации этой категории импортных товаров. Ни одно предприятие, желающее продавать алкоголь

и сигареты, не сможет ввести свой товар, не приобретя в Министерстве финансов соответствующую акцизную марку. Торгующие фирмы, имеющие на своих складах эти товары импортного производства, должны будут снять остатки товара по состоянию на 1 апреля и в течение двух недель (льготный период) зарегистрировать их в налоговых инспекциях. После установленной даты все немаркированные товары конфисковываются с последующей их реализацией в доход государства.

Установлены ориентировочные размеры акцизов — 1,5 USD за литр спиртных напитков и 3 USD за тысячу штук табачных изделий. Акцизная марка представляет собой ценную бумагу с десятичными знаками, подделка которой будет не легче, чем белорусскую национальную валюту.

Введение акцизной марки позволит, по словам П. Дика, предотвратить нелегальный ввоз в РБ алкоголя и табачных изделий прежде всего низкого качества сортов, которые реализуются через мелкооптовую сеть. Что же касается дополнительных доходов в бюджет, то, по мнению министра финансов, они составят не более 20%. Учитывая, что введение более жесткого контроля приведет к снижению объема ввоза этих товаров, более точно оценить возможную прибыль государства сложно.

Касаясь взаимоотношений с МВФ, премьер отметил, что правительство в последнее время получало неблагоприятные телеграммы — МВФ выражал недоумение по поводу увеличения МЗП и тарифной ставки первого разряда, снижения учетной ставки Национального банка с 40 до 20%, объема денежной эмиссии, медленными темпами приватизации. Однако, как подчеркнул М. Чигирь, после анализа миссией фонда статистических данных о состоянии белорусской экономики, показателем НБ правительству удалось окончательно убедить МВФ в том, что принимаемые руководством РБ меры по выходу экономики из кризиса единственно возможны в нынешней ситуации. "Исходя из этого, я на 90 процентов уверен, что кредит по линии стандарт-бай РБ будет выделен", — сказал премьер.

Анализируя поездку правительственной делегации в исламскую республику Иран, М. Чигирь назвал ее "попыткой расширить экономические связи". При выборе своего маршрута, сказал премьер, мы исходили из того, что у Ирана были тесные связи с бывшим Союзом, там знакомы с технологией и оборудованием, выпускаемым в государствах СНГ. Кроме того, это государство располагает значительными запасами нефти и получает от ее реализации на мировом рынке до 18 млрд. USD в год, заметил М. Чигирь.

Итогом посещения Ирана, по словам премьера, стало подписание Меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве в области экономики, соглашения о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам, а также соглашение между Нацбанком РБ и Центральным банком Ирана, призванное упростить расчеты между государствами.

Татьяна МАНЕНКО.

А напоследок я скажу...

(Окончание.
Начало на 1-й странице).

После выступления Президента в парламенте, принявшего во время ответов на вопросы нервный и резкий характер, депутаты хоть и покидали зал во взвинченном состоянии, но про себя, похоже, вздохнули спокойно — ожидавшееся оглашение компромата на депутатов так и не состоялось — то ли копали плохо, то ли компромата нет, но смешные эпизоды двухгодичной давности, которые вспоминал Президент, и словом "компромат" назвать как-то неловко.

Сразу же после президентского разгрома и обвинений парламента во всех смертных грехах депутаты не приняли и отправили на доработку выдержанное постановление по президентскому Указу № 113, которым снят с работы главный редактор "Народной газеты" Иосиф Середич. Несмотря на явную незаконность этого решения, парламент просил Президента отменить Указ. Но Постановление не набрало нужного количества голосов. Быть может, в какой-то момент парламент дрогнул, но некоторые объясняют поведение парламентариев — за время своего депутатства Иосиф Середич успел испортить отношения со многими коллегами как из депутатского, так и из журналистского корпуса.

"Потерпев" от Президента, депутаты через два дня доставили и ему несколько неприятных минут, устроив парламентские слушания по делу о нападении на кандидата в президенты Лукашенко в Лиозненском районе. И нынешний председатель КГБ Владимир Егоров, и пропавший — Геннадий Лавичкин утверждали одно — то, что произошло в Лиозненском районе, покушением не было. Сейчас КГБ разрабатывает несколько версий — либо это инсце-

нировка покушения, либо чьи-то хулиганские действия, либо выстрел случайно или преднамеренно произведен кем-то из находящихся в машине попутчиков Президента. По делу допрошено 50 свидетелей, подключены российские спецслужбы. Однако у депутатов тут же возникли вопросы. Так, Геннадий Карпенко заявил, что Лукашенко до выборов делился с ним замыслом организовать покушение на самого себя, о том же во время президентской кампании заявлял по ТВ Вячеслав Кебич. Но Кебич почему-то следствием не допрошен, исчезли из дела и некоторые документы, относящиеся ко времени премьерства Вячеслава Францевича. На недоуменные вопросы, заданные депутатами по этому поводу, председатель КГБ ответил следующее: "Если вы считаете, что Кебич и Карпенко должны быть допрошены, мы это сделаем". В общем, то, что правда о выстрелах в Лиозненском районе станет известна не скоро, обрадовало депутатов — неопределенность с покушением — отличный козырь на выборах для многих из них.

Президенту не удалось протащить через парламент даже такой казался бы однозначный для парламентского большинства вопрос, как референдум о нежелательности им символики и о белорусском языке. Решение о дате референдума отложено до 11 апреля, и примет ли его парламент, неизвестно, так как вопрос передан для изучения в несколько комиссий, в том числе в Комиссию по законодательству, председателем которой, Дмитрий Булахов, однозначно высказался о неконституционности поставленных вопросов. Президент заявил, что над формулировками вопросов и эскизами гер-

ба и флага работали "лучшие умы". Звучит наработанное лучшим умом так: "Согласны ли Вы с приложением русского языка к статусу, равного с белорусским? Поддерживаете ли Вы предложения по установлению нового государственного герба? Поддерживаете ли Вы действия Президента, направленные на экономическую интеграцию с Российской Федерацией? Согласны ли Вы с необходимостью внесения изменений в Конституцию РБ, которые предусматривают возможность досрочного прекращения полномочий ВС Президентом РБ в случае систематического или грубого нарушения Конституции?" Предложения Президентом герб и флаг описать проще простого — это те же базисные герб и флаг, но без звезд, серпа и молота. Потому что они как-то не очень удачно, особенно герб.

Сосредоточившись на художественных особенностях символики, не все депутаты обратили внимание на четвертый вопрос, вынесенный на референдум. Сформулировав его таким образом, Президент поставил под сомнение всю работу, проведенную депутатами по цивилизованному разграничению полномочий и возвел в абсолют ст. 100 Конституции, которая может быть истолкована как предоставляющая Президенту неограниченные полномочия. Однако будет ли назначена дата референдума и приняты вопросы, зависит от хода стартовавшей избирательной кампании. Решение депутатов определяет настроения их избирателей.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Съезды

25 марта состоялся VI предвыборный съезд Объединенной демократической партии Беларуси. Большинство из приглашенных лидеров и представителей политических партий не смогли присутствовать на форуме ОДПБ, занятые, вероятно, организацией собственной избирательной кампании, но зато своим присутствием засвидетельствовали почтение российских союзников ответственным за международные связи партии "Выбор России" и ее фракции в Госдуме Аркадий Мурашев.

Съезд ОДПБ выдвинул кандидатов в депутаты ВС Беларуси и утвердил предвыборную программу.

В связи с перерегистрацией партии Минюстом (20 марта 1995 г. ОДПБ получила свидетельство № 015) Центральные совет и Центральная контрольная ревизионная комиссия были дополнены новыми членами.

25 марта в Могилеве состоялся II съезд Партии всебелорусского единства и согласия. Как сообщил корреспонденту "БР" еще перед съездом председатель ПВЕС Дмитрий Булахов, партия должна была подвести итоги своей деятельности, опре-

делить стратегию и тактику на предстоящих выборах, внести изменения в устав. Проведение съезда в Могилеве связано с правооглашенным ПВЕС принципом единства центра и регионов, как необходимого условия гармоничного развития общества. Первый съезд был в Гомеле, второй — в Могилеве, третий планируется провести в Витебске.

30 марта состоится III съезд партии "Белорусский научно-производственный конгресс". Несмотря на неопределенную перерегистрацию, БНПК планирует выдвинуть на съезде своих кандидатов в новый парламент.

Проблемы с перерегистрацией БНПК наблюдатели склонны объяснять личной антипатией А. Лукашенко к председателю партии А. Санчуковскому, помогающему на президентских выборах В. Кебичу.

По некоторым сведениям, на съезде может произойти смена официального руководителя БНПК, а в председатели прочат теперешнего исполнительного секретаря Василия Сильчука.

Так и тянет на знакомые тропы

Весна, набухают проекты

"Двойное" выступление на минувшей неделе Президента РБ, а также высказывания членов Кабинета министров, помимо прочего, можно рассматривать как первое "озвучивание" некоторых элементов долгосрочной концепции экономического развития республики, которую, как заявлялось ранее, официальные структуры должны представить взамен Программы неотложных мер, действие которой завершается в июле.

В своем выступлении в ВС А. Лукашенко сказал о намерении заморозить цену и зарплату, поддерживать паритет цен на продукцию сельского хозяйства, восстановить межотраслевые и межпроизводственные связи с Россией и постепенно оздоровить промышленное производство на этой основе. Было заявлено также, что Президент не намерен "необоснованно увеличивать темпы перехода к рынку", если это связано со сворачиванием социальных программ.

Оценим сначала целесообразность предполагаемых отдельных элементов экономической политики, прежде чем сделать вывод об ее общем векторе.

Выступая перед промышленниками, вице-премьер Валерий Кокорев попытался дать обоснование "стабилизации" цен: стабильный курс белорусского рубля более месяца, цены на сырье и энергию достигли верхнего предела и уже более месяца постоянны, есть возможность отказа от дорожающих российских ресурсов за счет закупок в западных странах. Таким образом, по логике вице-премьера, уже нет внешних факторов, вызывающих рост цен. Значит нет необходимости в свободе ценообразования. Эта свобода используется руководителями, чтобы покрывать свою безхозяйственность за счет цен и чтобы взвинчивать заработную плату. При этом из-за высоких цен они лишаются рынков сбыта, продают оборотные фонды...

Допустим, что г-н Кокорев прав (хотя на самом деле причины остановки предприятий гораздо глубже и серьезнее). Но ведь и руководители предприятий не болваны — кто же будет повышать цены так, чтобы вовсе остановить предприятие? Что же касается оборотных средств предприятий, то, очевидно, их "съела" инфляция, точнее через инфляцию они были перекачаны в бюджет и проданы всем народом. Но вот эту истину в Кабинете министров по-видимому еще не усвоили. Они не сообщали бы с гордостью о том, что бюджетный дефицит в 1994 г. меньше планируемого, если бы знали, что этот бюджет "съел" предприятия. Иначе не разводил бы руками г-н Кокорев: смотрите в легкой промышленности рентабельность куда уж выше — 35-40%, а результат — нулевой. Да, результат "нулевой", надо ответить Кокореву, потому что рентабельность на самом деле нулевая, поскольку месячная инфляция теперь тоже 35-40%.

Напрасно обвиняет В. Кокорев и банки, которые при высокой, по его мнению, ставке в 450-500% годовых уходят от выполнения своих функций, в то время как уровень инфляции за год, утверждает он, — 300%. Здесь наоборот, стоило бы задуматься, каким образом банки во-

обще выживают, ведь инфляция за 1994 год составила, по данным Минстата, 2,300% на потребительские товары (оптовые цены выросли еще больше). А выживают они за счет кредитования Нацбанком и коротких кредитов, когда даже 25% месячной ставки оборачиваются в этом случае (срок кредитования — один месяц) в 1,000% годовых. Если бы банки кредитовали из собственных средств производственные объекты, то они лопнули бы за несколько месяцев.

Правительство видит причины инфляции и остановки предприятий в либерализации цен. Поэтому вместо контроля истинных причин инфляции — финансово-бюджетной политики — может начаться контроль цен на товары и услуги.

Теперь, когда на подавляющее число товаров либерализация цен практически состоялась, возврат к ценовому контролю означал бы отступление от политики реформ вообще. Такое отступление было бы сейчас бесмысленным, ибо предприятия уже уперлись в потолок цен, который, не будучи инфляцией, уже больше не рос бы.

Контроль за ценами ("сдерживание") означал бы также перевод инфляции из открытой формы в скрытую, что существенно усложнило бы борьбу с этим злом (проблема "денежного навета" и т. д.).

Еще одно направление ценовой политики правительства — паритет цен на продукцию сельского хозяйства. Напомним, что недавний указ Президента освобождает закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию. Правда, в это верится с трудом, так как опделенные ведомства уже получили задание "разработать механизм формирования" "свободных" закупочных цен.

Паритет цен, за который так ратуют аграрники, означает, что затраты колхозов и совхозов плюс некоторая прибыль должны быть возмещены за счет цены на их продукцию.

В таком понимании паритет цен достигим только при условии, во-первых, сворачивания свобод во внешнеэкономической деятельности. Потому что паритетные цены будут через год примерно в 3 раза выше цен импортного продовольствия. Во-вторых, при паритетных ценах колхозы и совхозы смогут продать 1/3 того, что они сегодня производят (потребление мяса, например, может упасть с 63 кг в 1994 г. до 25-30 кг, как в Эстонии).

В общем, либо колхозов и совхозов не будет, либо не будет паритетных цен, а будут цены рыночные. Проблемы АПК можно решить только по пути глубоких реформ экономики, а не разговорами о паритетных ценах.

В понятие паритетных цен закладывают иногда соотношение мировых или каких-то других цен. Например, аграрники требуют сейчас держать соотно-

шение цен на 1 л молока и 1 л бензина в пропорции 2:1. Но такое копирование пропорций, как "у них", совершенно бесполезно для нас. Там на 1 л молока общество затрачивает ("полные" затраты!) в 2-3 раза бензина меньше, чем у нас. Поэтому рыночные цены у нас будут отражать совсем другие пропорции. (Если, конечно, коренным образом не реформировать АПК).

Таким образом, желаемый паритет цен можно поддерживать, если подавить рыночное ценообразование и свободу внешнеэкономической деятельности.

Один из постоянных элементов нынешней экономической политики правительства — оздоровление экономики на основе восстановления экономических связей с Россией. Казалось бы, этого желают политики и Россия, и Беларусь. В то же время статистика показывает, что идет перераспределение внешнеэкономических связей обеих республик на развитые страны. Идет процесс экономической дезинтеграции, обусловленный чисто экономическими законами и предсказанный нами еще несколько лет назад в "БР". И если этот процесс сейчас остановить, то резко упадет жизненный уровень и в России, и в Беларуси. Тогда вообще будет не до реформ.

Из вышеизложенного следует, что у правительства пока нет стратегической линии в реформировании экономики. По-прежнему надежды на дешевое российское сырье (в будущем его не будет вообще, либо оно будет по ценам выше мировых), набившие оскомину разговоры о паритете цен. Никак не соответствуют продвижению на пути реформ и намерения "сдерживать" цены, не спешить с темпами.

Встреча с промышленниками напоминала добрые старые времена партхозактивов. Речь шла об усилении государственного регулирования в инвестиционной деятельности, создании национальных ФПГ, "самообеспечение" республики продукцией машиностроения, химии и т. д. Докладчики рапортовали, что ведутся работы "по расширению номенклатуры и улучшению качества"...

Но ни Президент, ни представители правительства не сказали, что экономический рост сейчас наблюдается только в тех посткоммунистических странах, которые встали на путь решительных рыночных реформ. Что во всех этих странах достигнутый рост обеспечивался прежде всего за счет частного сектора, которого у нас нет. Не было серьезных разговоров об ускорении приватизации, развитии рынка ценных бумаг и т. д.

В политической жизни республики сейчас намечается курс к авторитарному правлению. Если такое случится, то это не будет, как мы видим, проклятием современных менеджмент и маркетинга, укрепление дисциплины среди руководителей, применение экономических мер воздействия к тем, кто еще не понял в каком обществе он живет. В-третьих, это рациональное использование средств для оплаты труда, поскольку разницы в зарплате на предприятиях огромна

Леонид ЗЛОТНИКОВ, обозреватель "БР".

Промышленный бомонд республики собрался по приглашению Президента на рабочее совещание 22 марта с одним вопросом в повестке дня: как жить дальше? В соответствии с ритуалом, на нем присутствовали высшие руководители республики, некоторые министры, генеральный прокурор (?), председатели Высшего хозяйственного суда и Национального банка, областные "вертикальные".

Совещание открыл Президент, который потребовал от участников быть краткими в своих выступлениях и говорить по схеме: проблема, кто виноват, пути выхода.

После этого с большим докладом выступил куратор промышленности и топливно-энергетического комплекса вице-премьер Валерий Кокорев. Он подчеркнул основные проблемы подведомственных ему отраслей — зависимость от внешних источников сырья, слабую инвестиционную активность, медленную структурную перестройку промышленности, особенно в плане расширения экспортных производств и производства товаров народного потребления, низкую конкурентоспособность нашей продукции.

Далее, как водится, г-н Кокорев дал целевые установки: поиск средств для инвестиций на самих предприятиях, привлечение иностранных кредитов, а также использование негосударственных источников финансирования внутри страны.

Особое он остановился на проблеме оборотных средств, отметив, что они уменьшаются при росте рентабельности предприятий, поскольку последние работают преимущественно на склад. Не преминул г-н Кокорев и "лягнуть" при этом банковскую систему, заметив, что банки получили "индугуляцию" от своих учредителей — промышленников в форме коммерческой самостоятельности, а отсюда — чехарда с валютными курсами, высокие процентные ставки и т. д. Досталось и Национальному банку за плохую организацию расчетов внутри республики, неприменение санкций к коммерческим банкам за задержку платежей.

Далее докладчик остановился на своем (и надо полагать Кабинета министров) видении макроэкономических путей выхода из создавшегося положения. Во-первых, борьба с инфляцией за счет сокращения издержек производства (сырьевые на падение курса белорусского рубля и рост цен на сырье и энергоносители уже не работают), совершенствование технологий для снижения материальных затрат на единицу продукции вплоть до применения экономических санкций за выпуск энерго- и материалоёмкой продукции. Во-вторых, это развитие современных менеджмента и маркетинга, укрепление дисциплины среди руководителей, применение экономических мер воздействия к тем, кто еще не

понял в каком обществе он живет. В-третьих, это рациональное использование средств для оплаты труда, поскольку разницы в зарплате на предприятиях огромна

(от 200 тыс. до 1 млн.) и никак не связана с доходностью. Коротко г-н Кокорев прошелся по проблеме приватизации, признав, что решать ее следует не наскоком, не шаблонно, с учетом интересов государства и трудовых коллективов (директора в этом месте весьма оживились), с учетом ошибок России и без расчета на скорые и большие дивиденды.

После вице-премьера слово было предоставлено некоторым директорам. Их выступления в общем были схожи и сводились в основном к следующему: уменьшить налоги, снизить драконовские цены на тепло- и электроэнергию, упростить таможенные процедуры, защитить от наплыва более дешевых и качественных западных товаров, поставить на место торговлю и частных предпринимателей.

Откровенно говоря, слушали их невнимательно, за исключением, пожалуй, г-на Шлындикова, руководителя "Амкодора", с которым Президент выступил в дискуссии.

Все с нетерпением ожидали выступления самого Президента. Он выступил последним и, будучи не ограниченным во времени, позволил себе задержаться на трибуне аж на 2 часа и 10 минут.

Нельзя сказать, чтобы Президент порадовал собравшихся чем-то новым, но надо отметить его достаточно высокую откровенность. Он от всей души поблагодарил производителей за благополучно прожитую зиму и заявил, что теперь мы прорвемся, ибо иного нам не дано. Если оставить в стороне постоянные отклонения от заранее написанного текста, то в целом позицию Президента по отношению к промышленности можно свести к следующим моментам: о сырьевых на цены на сырье и энергоносители — забудьте, стабильный курс валюты будем поддерживать из всех сил, заработную плату без разрешения — не подымать, рост цен — ограничить.

Очень неплохо понял г-н Лукашенко и ситуацию с восстановлением прежних хозяйственных связей и объединением денежных систем: "спрос и предложение требуют структурных преобразований", общая денежная система — иллюзия. Вполне резонно он отметил, что льготные кредиты будут только за счет бюджета, а положительная процентная ставка — это еще и средство борьбы с коррупцией. Заодно пообещал

внедрить механизм санации и банкротства предприятий. Касательно высоких налогов Президент справедливо заявил, что изменить общую величину налогообложения в этом году не может, но пообещал упростить саму систему их взимания.

Однако большая часть времени у Александра Григорьевича ушла на заочную разборку со своими политическими противниками. Как всегда в выражениях он не стеснялся.

В принципе, на очередном эмоциональном выступлении Александра Григорьевича можно было бы не заострять внимания, если бы не одно обстоятельство. Пережив относительно спокойной зимы, расправившись с инакомыслием в прессе и на телевидении, дождавшись последних дней работы парламента, Президент довольно концентрированно изложил свое понимание экономических проблем и пути их решения.

Здоровый крестьянский опыт подсказывает ему необходимость лавирования между братским, но бедным Востоком и чуждым, однако, богатым Западом. Отсюда некие элементы рыночной терминологии и желание навести порядок железной рукой на азиатский манер. Кстати, Александр Григорьевич публично заявил о своем намерении в ближайшее время подписать указы о монополии государства на торговлю цветными металлами и о регистрации коммерческих фирм. Логично также предположить, что на этом он не остановится.

В конечном итоге, Беларусь имеет все шансы предложить миру новую экономическую модель, в которой одновременно будет существовать ограниченное количество рыночных структур, возглавляемых доверенными лицами, и мощный административно-контрольный аппарат, регламентирующий все и вся.

В качестве материальной основы процветания избранных и сравнительно пристойного существования большинства явятся коллективистские по существу и акционерные по форме предприятия — нечто типа нынешних колхозов, но только в промышленности. При решающем, естественно, голосе госчиновников в их управлении. И самое печальное в этом то, что в каком-то кратковременном периоде (три-четыре года) подобный способ ведения хозяйства может оказаться более эффективным, нежели дикий капитализм времен первоначального накопления капитала, связанный с переделом собственности у большинства наших соседей.

Пока это только предположения, но общая схема их реализации просматривается уже довольно четко.

Валентин АДАМОВ.

Кредитам, похоже, препятствует политический аспект

В минувший четверг в Кабинете министров РБ состоялась встреча с миссией Международного валютного фонда, которая посещала Беларусь с целью продолжения переговоров о предоставлении республике очередных траншей кредитов фонда.

Как стало известно редакции, руководитель миссии г-н Генри Лори в беседе с белорусским руководством повторил прежние экономические причины, по которым МВФ не форсирует предоставление республике кредита STEND-BY: до сих пор, в час-

тности, не выполнены обязательства по отпуску цен и не повышена до 40 процентов ставка рефинансирования в то время, как инфляция в феврале составила 33,7 процента.

Вместе с тем, наблюдатели отметили, что нынешняя миссия достаточно

формально отнеслась к изучению предоставленного ей цифрового материала по состоянию экономики Беларуси и заявила, что продолжит переговоры о предоставлении кредита лишь в июле, после парламентских выборов. Все это позволяет предположить, что положительное решение вопроса о кредитах натолкнулось на беспокойность МВФ политической стабильностью в Беларуси.

Строительные материалы из Европы



1. Модульные здания под ключ.
2. Внутренние перегородки "KNAUF".
3. Потолки "KNAUF".
4. Штукатурки, шпаклевки, клеи "KNAUF".
5. Подвесные потолки "Armstrong".
6. Подвесные алюминиевые потолки "Alena".
7. Разнообразные потолочные светильники и другое осветительное оборудование.
8. Отделочные алюминиевые панели для стен "Alena".
9. Алюминиевые радиаторы "Aklimat" (Словения-Германия).
10. Жестяные радиаторы "Vogel&Noot" (Австрия).
11. Смесители "Armat" (Словения) и "Nordic" (Швеция).
12. Оборудование для санузлов (Швеция).
13. Различные терморегуляторы и вентили.
14. Разнообразные зеркала и зеркальная плитка (Германия).
15. Обои и стеклообои.
16. Двери.

Наш адрес: 220072, г. Минск, ул. Ф. Скорины, 27, тел.: (0172) 32-45-19, 39-50-24, факс: (0172) 32-56-83.

Фактор "нэньки"

БЕЛОРУССКО-УКРАИНСКИЕ ОТНОШЕНИЯ: ДОЖДЕМСЯ ЛИ САММИТА?

В конце февраля Фонд имени Льва Сапегу и украинский Фонд "Возрождение" провели для белорусских журналистов выездной семинар, целью которого было ознакомление с политической и социально-экономической ситуацией на Украине. Это мероприятие совпало с началом Украинской серии дипломатических шагов, прямо или косвенно затрагивающих и интересы Беларуси: объявлено о визите в конце апреля Президента Украины в Латвию, Президента Литвы на Украину, а также Президента США в Киев на обратном пути из Москвы (10-11 мая).

Неоднократно заявлял о намерении совершить плодотворный визит в Киев и белорусский Президент. Правда, до сих пор это намерение не получило воплощения. Наблюдатели склонны оценивать такое промедление как существенную недоработку во внешней политике РБ. Тем более, что отношения Беларуси и Украины имеют особое значение после подписания Беларусью пакета договоров с Россией.

Киев стоит Москвы

Особенно чувствительны для Беларуси моменты противостояния "нэньки-Украины" и "матушки-России".

Выход Украины в свое время из СССР настолько глубоко подорвал основы экономической и военной мощи России, что сделал в принципе невозможным поддержание геополитической устойчивости РФ. Напомним, в частности, что именно на Украине располагались два из четырех заводов по производству межконтинентальных баллистических ракет, два из четырех крупнейших танковых производств и самая крупная в СССР военная верфь в Николаеве.

Выход Украины из полного подчинения Москве создал, помимо прочего, ряд тяжелых стратегических проблем. После выполнения договора ОБСЕ у Украины сохранились около 8 тысяч танков. По другим видам обычных вооружений степень понесенного Россией урона и соотношение сил двух стран примерно такое же. У России к моменту выполнения договора ОБСЕ через 3-5 лет в Европе сохранится примерно 15 тысяч танков.

Потеря Украины означает существенное ослабление всей системы обороны западной границы России и делает трудновыполнимой задачу военного прикрытия Беларуси и Прибалтики в потенциальном конфликте с применением обычных родов войск.

Конечно, собрать никто не собирается, но даже учитывая подобные соображения, можно понять новую расстановку сил в Европе. С выходом Украины из бывшего СССР Москва лишается перспектив возврата к границам по Бугу и возможности своего имперского возрождения.

Выгодно ли соседство с "могилищником"?

Украина волею истории выступила не только одним из могилщиков бывшего СССР, но и возрождения былого величия России вообще. Это можно проиллюстрировать исходом спора по поводу судьбы дислоцированного на территории Украины ядерного потенциала бывшего СССР.

Потребовался приезд в Москву и Киев в начале 1994 года Президента США, чтобы Украина заявила о согласии остаться безядерным государством и вывести свое ядерное оружие в течение 7 лет партиями по примерно 200 боеголовок в Россию для уничтожения. В обмен Киев получил со стороны США и России гарантии территориальной целостности и невмешательства во внутренние дела Украины. Таким образом, впервые на территории бывшего СССР на ключевом для себя направлении Россия была вынуждена допустить в

качестве арбитра США.

Позднее, осенью 1994 года в Будапеште Украина, Беларусь и Казахстан подписали Договор о нераспространении ядерного оружия также с гарантиями со стороны США, России и Англии (в международном контексте Англия сегодня олицетворяет ЕС). Таким образом и Беларусь получила гарантии территориальной целостности и невмешательства во внутренние дела, "выбитые" Киевом у России и Запада угрозой сохранения украинской бомбы.

Теперь в течение семи лет любое реваншистское правительство в России в ответ на попытку прямого давления на Украину с целью включения в состав России рискует получить санкционированное США и Англией (ЕС) сохранение Украиной невывезенного еще ядерного потенциала. И уже поэтому можно быть уверенным, что никакое правительство России на подобный конфликт не решится. Ведь у Франции, Англии и Китая всего по 200-250 боеголовок, и этого вполне достаточно, чтобы считать их великими державами.

Сегодня изменилась функция блока НАТО в Европе. Сейчас любое имперское возрождение России непосредственно сдерживается на Североатлантическом блоком, а Украиной.

Кстати, подтверждает эту мысль и сегодняшнее уклонение Москвы от поддержки пророссийски настроенного бывшего президента Крыма Мешкова в ходе разрывавшегося конфликта с республиканскими властями. Изменение крымской Конституции украинским ВС в начале марта не привело к жестким действиям со стороны Москвы. А до январского заявления 1994 года по поводу своего ядерного разоружения Украина сталкивалась с резкими демаршами Москвы по поводу Крыма едва ли не каждый месяц.

После оставшихся для ядерного разоружения Украины шести лет международная ситуация изменится. ЕС реализует первую фазу Маастрихтской интеграции. У Евросоюза появятся значительные свободные средства для инвестирования в России и на Востоке вообще. И лишь после этого можно будет ожидать исчезновения угрозы подобных катаклизмов в принципе.

Отсюда можно сделать вывод: благоприятный вывод: независимость РБ, как и других бывших западных республик СССР, — не более, чем следствие существования независимой Украины.

Проблемы от ошибок

Любое сближение Беларуси с Россией в логике описанного развития событий может рассматриваться на Украине как удар по ее интересам. В частности, соглашения по поводу Таможенного союза, а главное — проект проведения через территорию РБ двух газопроводов из Ямала в Германию не могут не вызвать недовольства Киева.

Нет нужды еще раз доказывать выгоду для Беларуси ямалских газопроводов: через территорию РБ на Запад пойдет не 2% экспорта российского топлива трубопроводами, а около 30. Тем самым резко уменьшится значе-

ние Украины как транзитного государства для ЕС и России и, соответственно, вырастет значение Беларуси.

Согласно версии официальных лиц, РБ планирует вдвое увеличить общее потребление газа. Беларусь может рассчитывать на более внимательное отношение к себе западных и российских финансовых организаций, на больший приток западных инвестиций... Уже сегодня есть признаки того, что многие силы на Западе устраивают любую внутриполитическую ситуацию в Беларуси, в том числе и в области демократии и различного рода свобод, если она только не будет препятствовать осуществлению европейских коммуникационных программ.

Однако следует иметь в виду, что Украина в состоянии создать РБ немало проблем в порядке реакции на сближение с Россией. Таким уязвимым местом Беларуси остается, например, возможность начала украинскими правыми пропагандистской кампании вокруг вопроса о принадлежности к белорусской нации и культуре коренного населения Западного Полесья. Сегодня подобная пропаганда сдерживается самим Киевом и особенно украинской оппозицией во главе с Рухом. Подобное пропагандистское наступление может быть особенно опасным в условиях культивирования Президентом антибелорускости.

Другие меры воздействия Украины на РБ просчитываются слабее, но они есть. Скажем, Украина может направить часть своего транзита в балтийские порты через Польшу, в обход Беларуси.

Будущее — за согласованными действиями

Главной же потерей Беларуси от охлаждения отношений с Украиной может стать утрата потенциально возможных выгод от сотрудничества с южной соседкой. В частности, от ухудшения условий выхода на украинский рынок.

Симптомы такого ухудшения уже есть. Если с Россией у РБ договор о таможенном союзе, то с Украиной до этого еще далеко. Тем самым густонаселенные районы этой республики все более отдаются конкурентам. А именно: белорусская радиоэлектроника вытесняется электроникой из Юго-Восточной Азии, текстиль — турецким, белорусские транспортные коммуникации замещаются польскими. Не лучше и перспектива.

Украина обладает значительной долей сельского населения на своем западе. В деревне там проживает около 45% населения, то есть примерно 5 миллионов человек. Обычная развитая европейская страна имеет 3-12% сельских жителей. А, значит, любая экономическая стабилизация на Украине означает быструю урбанизацию на ее западе.

Белорусский урбанизационный потенциал на Западе несколько ниже — около 40% и гораздо меньше в абсолютных цифрах — до 2 миллионов человек. В случае начала экономического роста в РБ и на Украине, а это когда-либо наступит, встанет вопрос об экономической специализации промышленности в западноукраинских и западнобелорусских регионах.

Собственных источников сырья здесь мало. Поэтому ясно, что промышленность не может быть ориентирована на потребление значительных объемов привозного сырья. Сырье может идти только с востока, и на Украине оно неизбежно будет преимущественно оседать в промышленном Донбассе, где уже лет двадцать как истощились собственные сырьевые ресурсы. В Брест или Гродно завозить же

таллопрокат даже при советской власти было невыгодно. Вряд ли это станет выгоднее при рынке.

Из опыта европейских регионов, проходящих урбанизацию, видно, что, скорее всего, это будут сборочные цеха по производству радиоэлектроники или машиностроительной продукции из полуфабрикатов. Беларусь перед распадом СССР уже занимала третье место в Союзе после Москвы и Питера по мощи высокотехнологического комплекса. Сегодня белорусскую радиоэлектронику российские конкуренты со своего сузившегося рынка уже вытесняют. А поскольку на Западе она мало конкурентна, единственная надежда на страны третьего мира и соседей.

Согласится ли Украина пропустить, скажем, белорусскую электронику на свои рынки или станет развивать потенциал своих западных регионов — вопрос не праздный.

Потому уже сегодня логично планировать на перспективу сохранение и наращивание белорусского присутствия на украинском рынке радиоэлектроники и точного машиностроения, а также договориться о согласовании хотя бы в общих чертах направлений экономической специализации новых промышленных регионов двух стран.

Беларусь, считают некоторые специалисты, могла бы, например, пойти по пути постепенного сворачивания сельского хозяйства на зараженных радиацией землях Полесья, а Украина — развивать свое сельское хозяйство и переработку сельскохозяйственной продукции в расчете и на белорусский рынок. Нет смысла Украине терять парабатанные в Донбассе и на своем юге технологии в области крупного машиностроения. Подобные производства на еще более высоком технологическом уровне, рассчитанные на потребности и Беларусь, могли бы возникнуть при обоюдном согласовании на украинском Западе. Для стимулирования этого процесса РБ в состоянии манипулировать своим геополитическим расположением, коммуникациями и потенциально хорошим доступом к балтийским портам.

Еще одной проблемой от охлаждения отношений с Украиной для Беларуси может стать ухудшение доступа к черноморским портам. Особенно в связи с подготовкой Украины к строительству в районе Одессы крупного морского нефтеперевозчика. Планируется, что он будет рассчитан на прием 40 миллионов тонн сырья в год. Это примерно годовое потребление Украины. Сегодня в Одессе уже есть свой терминал на 12 миллионов тонн. Значит, новый терминал вполне может послужить и Беларуси, если не упустить момент.

Ничего хорошего не сулят и возможные осложнения с реализацией РБ проектов проникновения на рынок Ирана и рынки стран Азии вообще. Хотим мы того или нет, а наиболее простой доступ к ним — через территорию Украины, ее порты. Кроме того, у Украины достаточно и своих незагруженных производств, способных эти рынки заполнить...

Учит ли Беларусь в своей политике относительно Украины все эти и многие другие нюансы? Сможет ли быть достаточно гибкой, чтобы не только не рассориться, но и извлечь выгоду от партнерства сразу с двумя своими могучими соседями?

Наверное, результат решения этой дипломатической задачи может стать еще одним серьезным тестом на профессиональную зрелость внешнеполитического ведомства нашего молодого государства.

Юрий ШЕВЦОВ.



"Мы — за власть существующую"

В. Радзивил:

Завершается подготовка к учредительному съезду Белорусской конституционной демократической партии. Мы публикуем интервью, данное председателем оргкомитета будущей партии Вадимом Радзивилом обозревателю "БР" Леониду Злотникову.

— Сейчас партий хватает на любой вкус. Почему вы решили создать еще одну?

— Любая партия стремится прийти к власти. Мы же хотим укрепить существующую власть.

— Так вы создаете "партию Президента"?

— Мы создаем партию по собственной инициативе, а не по чьей-либо указке. Мы будем поддерживать Президента, пока он будет придерживаться им же намеченного курса экономических и политических реформ.

— Есть три ветви власти. Вы поддерживаете каждую из этих ветвей или только некоторые из них?

— Наша главная цель — это стабильность общества. Сегодня она обеспечивается президентской вертикалью. Но стабильность, конечно, это не самоцель, а условие экономического развития. Сегодня президентская команда как раз и создает предпосылки стабилизации общества и экономического подъема. Никто не будет отрицать, например, что последние указы Президента направлены на развитие рыночной экономики. Например, указ о приватизации, о введении свободных закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию. Сдерживается инфляция (как никогда скромная поддержка АПК этой весной) и т. д. Президент идет на выполнение рекомендаций МВФ, открываются пути нашим товарам в ЕС после поездки А. Лукашенко в Бельгию (даже Россия не имеет такого прорыва на рынки Европы) и т. д. Я надеюсь, что будет заключен договор о дружбе и сотрудничестве с Ираком и другими арабскими странами, обладающими богатыми ресурсами. А это, заметьте, лишний козырь в руках в отношениях с Россией.

Таким образом, последние события показывают, что Президент, повторяю, создает условия для эффективной рыночной экономики. И мы его в этом поддерживаем.

— А что вы скажете об ужесточении контроля за средствами массовой информации, ведущего к ограничению свободы слова, усилению роли силовых ведомств? Разве это не ведет к авторитарному режиму и ограничению демократии?

— А что сказал, что переход к эффективной рыночной экономике невозможен при авторитарном режиме? Примеры Чили и Южной Кореи показывают такую возможность. Более того, многие российские политики и политики сейчас пишут, что переход к рыночной демократическим путем невозможен из-за менталитета народа.

Как написал политолог Радзиховский в "Известиях": "нам бы еще пройти период "просвещенного абсолютизма", через который прошла Европа в XVIII веке. Да и вы, Леонид Константинович, в недавней статье "На волне популярной революции" пишете, что и у нас "чрезвычайный" социализм или "дикый капитализм" может стать постоянным порядком" по той же причине.

Что же касается снятия И. Середича с должности редактора, то я его хорошим журналистом не считаю. При нем "Народная газета" сильно пожелтела, стала органом национал-социалистов, а не ВС.

Например, разве можно помещать в массовой газете такие слова как "наш народ не имеет своей церкви", а имеет православную русскую" (из публикации А. Козловича). И разве это не разжигание межрелигиозной розни?

Вот еще пример. В статье "И люди опять ушли в болото жизни" (22-24 октября 1994 г.) описывается собрание рабочих совхоза, которые не смогли снять своего директора. В итоге из общего хора вышел классический пшик. Как сказал один из жителей Петрашеч, "покукарекали и разошлись". И

будет "кукарекать" дальше. Болото быта не отпустит. Народ снова согнулся перед своим "начальником". В принципе, так ему и надо. Чтоб дошел до "точки кипения". Иначе ему хорошей жизни не видать. Подобного рода примеров, кроме того письма, которое послужило поводом для указа Президента о снятии И. Середича, можно привести множество.

— Допустим, вы правы. Но нарушен закон, поскольку газета является органом Верховного Совета и редактора назначал он. Есть, наконец, суд.

— Да, закон нарушен, но Президент вынужден был пойти на этот шаг, чтобы пресечь подталкивание к "точке кипения", к бунтам. Нормы Конституции этим указом не превышены, а если законодательство противоречит Конституции, то оно должно быть отменено. Конечно, гораздо лучше было бы посадить Середича в тюрьму за призывы к насилию. Но, вы сами знаете, дела такого рода кончаются ничем. Вспомните, сколько судебных процессов в России над откровенными фашистами кончились их оправданием.

Давайте будем откровенны. Сегодня в стране нет того среднего слоя, который является фундаментом демократии. Вместо слоя собственников есть маргинализированные массы, которые сегодня могут выбрать болтунов, обещающих к концу года увеличить реальную зарплату в 4 раза и довести до 100 долларов в месяц.

К власти могут прийти и те, кто требует "конфискации имущества, присвоенного вопреки интересам страны и прав трудящихся" (из доклада председателя Рабочего союза Беларуси Г. Капаника на первом съезде рабочих). Заметьте, конфискация не на основе законодательства и, исходя из "интересов страны", как в 1918 году. Тогда строительство социализма началось заново, только без тех природных ресурсов, которые уже прошли.

Таков возможный исход демократических выборов. Лучше уж авторитарный режим, как в Южной Корее или в Китае, когда слой собственников создавался при некотором ограничении демократии. Потом, созрев, средний класс разрывал авторитарную оболочку, и в стране устанавливается демократия. Так произошло в Южной Корее, так произойдет и в Китае. Сознательно этот процесс был проведен в Чили. Наша партия, конечно, за установление демократии. Но мы — реалисты. Мы понимаем, что путь к ней не прост.

— Спасибо за откровенность, Вадим Михайлович. Поскольку вы — инициатор создания БКДП, скажите несколько слов о себе.

— Журналист по образованию. Создатель сети ломбардов в Беларуси. Принимаю участие в мероприятиях по привлечению в республику иностранного капитала. Политическая позиция — убежденный центрист, готов к диалогу, а не конфронтации со всеми политическими силами республики. Поддерживаю контакты с белорусской диаспорой в Москве, с российскими политиками, например, с Аркадием Вольским. Выступаю за тесные отношения со славянскими народами.

Во время президентских выборов работал в штабе А. Лукашенко. В то время основная моя цель была отстранить от власти В. Кебича.

Пользуясь случаем, хочу обратиться к честным, умным и с твердой позицией гражданам республики с призывом присоединиться к учредителям партии.

Контактные телефоны: (0172) 27-08-10, 60-11-52.

Профи — нынче дефицит

До недавнего времени в Беларуси существовал всего один центр по обучению банковских работников (при Белпромстройбанке), который готовил порядка 900 специалистов в год. Заявок же на курсы подавалось около 2000.

С 1 февраля при Ассоциации комбанков действует хозрасчетный банковский учебный центр. На прошлой неделе центр провел свой первый семинар по теме "Рекламная деятельность банка". Около 20 комбанков прислали своих представителей. С докладами выступали эксперты известных белорусских рекламных агентств, преподаватели (теоретики рекламного дела) БГУ.

На прошлой неделе состоялась совместная совещание сотрудников МВБ и НББ. Оказывается, в настоящее время нигде в Беларуси нельзя получить специальность кассира пункта обмена валюты. Нынешние же кассиры далеко не всегда смогут уверенно отличить фальшивые ку-

пюры от подлинных и т.д. В ближайшее время Центр откроет постоянно действующие курсы по подготовке данных специалистов.

В апреле пройдет семинар, посвященный банковской безопасности. В числе приглашенных — представители иностранных фирм (производителей систем и средств безопасности, необходимых в банковском бизнесе), сотрудники МВБ, НББ и др.

Учебный центр намерен работать весьма активно — семинары предполагается проводить раз в неделю. Тем для обучения, слава богу, предостаточно.



Скентикам назло

Курс доллара на МВБ не только не вырос за последнюю неделю — он упал в четверг до 11.600. За американской валютной последовала и немецкая, курс которой снизился до 8.120. А падение российского рубля стало уже привычным — за неделю с 2,50 до 2,35 (на 6%).

Почти два месяца (с 30 января по 22 марта) доллар стоял на отметке, которую успели выучить все коммерсанты республики — 11.670. Как долго скептики и аналитики, не верящие в чудеса финансовой стабилизации, ждали его повышения? Но не дождался — 23 марта курс вместо подъема снизился до 11.600. Стоит ли теперь заучивать эту цифру?

Увы, игра Нацбанка и исполнительной власти в "стабилизацию белорусского рубля" находит все меньше понимания в рядах болельщиков. Предприятия-экспортеры несут от этой "стабилизации" огромные потери, банковская система едва балансирует на

грани убыточности, продукты собственного производства уступают дорогу дешевому импорту, а опалевшие от инфляции граждане не могут спасти свои сбережения даже в валюте (ибо кто гарантирует, что "стабилизация" продолжится еще месяц?).

Зато импортеры ликуют, особенно нефтяные — освобожденные от налогов и прилавокные государством. Не слишком ли дорого обходится республике их сверхприбыли? Кажется, этот вопрос никто даже не ставит...

Однако безграничная вера в неизменность государственной политики уничтожения предприятий-экспортеров не

свойственна дилерам валютной биржи. Уже в пятницу 24 марта оборот МВБ по доллару упал с 6 до 3 млн. USD, по российскому рублю — с 19 до 10 млрд. RUR. Это значит, что дилеры не рассчитывают на скачок курса в ближайшие дни, но и продавать USD по 11.600 считают бессмысленным: лучше просто попридержать валюту.

Можно прогнозировать, что оборот останется на низком уровне, а курс не изменится. Пока не изменится политика. Что касается немецкой марки, то ее курс вполне

соответствует сложившемуся на мировых рынках соотношению USD/DM с учетом беспрецедентного падения доллара в последнее время. Ну, а падение российского рубля связано с постоянным снижением его курса в Москве (на 24 марта — 4.856). И все равно RUR нам слишком дорог: на 1,5% дороже, чем через кросс-курс по USD. Даже здесь Минску трудно угнаться за Москвой...

Александр БУРДА.

Состояние финансового рынка РБ

24.03	Курс НБ РБ	Торги на МВБ	Курс в КБ		Внебанковский рынок	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11.600	11.600	11.650	12.000	12.150 *	12.550 *
DM	8.282,76	8.210	8.010	8.480	—	—
RUR	2,35	2,35	2,13	2,50	2,34 *	2,44 *
KRB	0,080	0,080	—	—	0,079 *	0,086 *

* Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безлимитный расчет; для валютных валют — средний курс валютных операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации "RONAS".

Тел.: 31-10-97, 31-10-23. Факс: 32-87-15

E-mail: alex@ron.belpak.minsk.by

Ходят компании по мукам

Наблюдавшееся осенью минувшего года противостояние между комбанками и финансовыми компаниями апогея, хвала здравому смыслу, так и не достигло. Однозначно направленные со стороны банковского лобби действия по затягиванию веревки на шею "обнаглевших" ФК, похоже, свелись на нет.

Да, отнимают ФК у банков лакомый кусочек клиентуры. Сегодня, однако, банки по данному поводу нервничают меньше, нежели вчера. В офисах ФК телефоны разбиваются. Это банки. Они просят денег. Замечена тенденция: коснись банковского рынка "напряженка" — тут же возникает необходимость в партнерах. О том, что конкуренты мешают, банкиры вспоминают, как правило, в добрые (для себя) времена. С другой стороны, опыт (уже даже отечественный) показывает, что лучших результатов достигают и ФК, работающие в тесной связке с банками.

Ежели закону о финансовых услугах суждено появиться в нашей стране, это вряд ли будет по душе банкам и особенно — крупным (небольшим, как правило, более мобильным), по которым к тому же ударило распоряжение НБ об ограничении объема межбанковских кредитов в проведении активных операций. Вполне вероятно в таком случае новый всплеск негативных эмоций. Впрочем, поживем — увидим. Во всяком случае радикальные противоречия между Ассоциацией комбанков и Белорусским финансовым союзом г-н Купчин (президент АКБ), по его словам, не видит.

Так и не признанные дети государства

О том, что к закону о банках и банковской деятельности НБ готовит изменения и дополнения, ФК знали. И, соответственно, разрабатывали собственные предложения. Однако отечественный закон очень похож на российский брата. Последний, правда, добрее: получение лицензий ограниченного спектра действия разрешает, чем и воспользовались многие ФК в России.

Экстренное появление проекта изменений в закон оказалось полной неожиданностью даже для многих сотрудников НБ. Ни слова в данном документе о ФК не было. Логично предположить, что текст проекта держался в тайне, после чего мгновенно "просочился" все комиссии ВС, оказался на сессии и был благополучно принят.

Итак, Нацбанк определил за собой практически полный контроль за финансовым рынком, в том числе и за рынком ценных бумаг. Справляться же со взятыми на себя полномочиями НБ явно не успевают.

С удивлением восприняли ФК ответ Нацбанка на их запрос по поводу проведения трастовых операций. Оказывается, НБ, оставив за собой право выдачи лицензий на банковские виды деятельности, поставил вопрос о пе-

редаче функций по организации и контролю за деятельностью ФК Министерству финансов. В Минфине такого отдела до сих пор нет. А когда будет — неизвестно. НБ не устает советовать ФК перерегистрироваться в банки, набирать к концу 1995 года 2 млн. ЭКЮ и спокойно работать. Пустяки какие. По некоторым сведениям, даже эксперты МВБ данную планку считают слишком высокой поставленной: республика бедна, здесь просто нет таких денег.

ФК ждут солнца и падения курса

И банки и ФК — финансовые инструменты, обслуживающие торговлю и производство. Ни то, ни другое в нынешних условиях не развивалось. При инфляции 40% в месяц и стабильном курсе доллара экспорт не выдает, импортные операции — достаточно рискованны, валютные спекуляции — невозможны. Сокращается деловая активность клиентуры, что отражается и на показателях балансов ФК.

К последствиям проверок Управления по надзору за деятельностью комбанков (НБ), прокатившимся по эшелону ФК в конце минувшего года, добавилась реакция бизнесменов на Указ Президента № 32 о регулировании экспортно-импортных и валютных операций. В указе ни слова не говорится о том, что ФК быть запрещено. Однако новые правила выламывают руки ФК и их клиентам.

Клиентура ФК все же остается многочисленной. Не мудрено: как бы МВБ ни старалась, работать оперативно у нее не получается. К примеру, купить на бирже пустячную сумму в 0,5 млрд. российских рублей можно, но с трудом — набрав ее у 5 или 7 банков. При этом операция по проплате растягивается недели на три. У клиента — просрочка кредита. Подобной роскоши с задержкой платежей ФК позволить себе не могут. Надежность же операций давно работающих на рынке мягких валют ФК, по мнению некоторых экспертов, ничуть не ниже, нежели у МВБ.

В настоящее время по понедельникам и средам МВБ проводит экспериментальные торги, когда деньги собираются на корсчете биржи (клиринговый центр). Однако даже 4 дня (почти календарная неделя) для клиента все равно слишком долгий срок.

Проблема рейтинга

Финансовые операции во многом схожи с банковскими. Однако на ФК распространяется бухгалтер предприятий, что предстает-

ляет собой огромное неудобство. Подобная проблема актуальна, кстати, и в России.

Бухучет предприятий не предполагает наличие такого, к примеру, показателя, как объем активных операций. Невозможно определить структуру активов и их надежность. В собственном капитале компаниям необходимо различать основные средства, форму вложения нераспределенной прибыли и т.д.

Отечественная пресса пытается рассчитывать рейтинг комбанков по методике В.Кромона (Россия). Однако, по мнению некоторых специалистов, данная методика, во-первых, не совершенна, во-вторых, должна учитывать местные условия. Просто просмотрев на структуру активов уверенно сказать, какие из них на самом деле более или менее рискованны — невозможно.

Таким образом, и комбанки, и ФК заинтересованы в создании хорошей методики. Некоторые ФК уже привлекают аналитиков, специалистов по статистике и обработке информации.

Честь превыше

На белорусском рынке появилось уже несколько ФК, главное для которых — поддержать свой имидж ("раскрутиться") законом не так просто; весьма показательно, что солидные ФК зарегистрировали свои товарные знаки в патентном ведомстве либо, как минимум, подали заявку на приоритет), профессиональный уровень, сэкономить время.

В сложившейся в связи с известным указом ситуации серьезные ФК (если понимают, что не в силах самостоятельно оградить клиента от вероятных проблем с растаможиванием его груза и т.д.) благородно предпочитают объясниться с клиентом и предложить ему обратиться в банк. За последние два с половиной месяца многие ФК понесли прямые убытки.

Созрел соблазн уйти в подполье

В недалекой перспективе, таким образом, вполне состоятелен прогноз о расщеплении ФК. Самые крупные и прочные из них наверняка смогут пережить трудные времена, освоить новые рынки (приватизация, работа с Ц/Б и т.д.). Менее устойчивые либо прекратят свое существование, либо уйдут в подпольный бизнес, который рано или поздно неизбежно столкнется с подпольем другим...

Смешно было бы ожидать от ФК искреннего ответа на вопрос о степени их криминализации. Однако, по мнению некоторых экспертов, данная проблема достаточно серьезно стоит уже сегодня.

Елена ФАЛЕЙ.

Финансовый союз защищает своих подопечных

Трогательной истории о том, как финкомпаниям готовы пойти навстречу (легализовать их деятельность), да никак вот не соберутся, конца пока не видно. В ноябре прошлого года, как сообщал "БР", был создан Белорусский финансовый союз (БФС), объединивший граждан, работающих в области финансовой деятельности (подобные союзы существуют в России, Латвии, на Украине).

Британский закон — белорусскому рынку

В Англии действует закон о финансовых услугах, подразумевающий ФК полноправными участниками финансового рынка этой страны. В ближайшее время БФС ожидает с почтой оригинал данного закона (что подделать, если размер з/п в НБ не выдержал соблазна его сотрудника купить брошюру данного закона за 70 ф.ст., когда тот находился в командировке в Британию).

Скорее всего проект отечественного закона будет носить аналогичное название. Рабочая группа по его выработке в БФС пока не создана. Однако, по предварительным данным, толковые отечественные юристы за эту работу взяться готовы.

"Черный список" — тоже защита

В планах БФС — гарантировать надежность ФК, представители которых состоят его членами, для чего он намерен проводить аудиторские проверки компаний, отвечать за их ликвидность, устойчивость, платежеспособность, отстаивать интересы последних в судах.

Ассоциация комбанков, как сообщал "БР", была инициатором создания коммуникационной сети, одна из баз данных кото-

рой содержала бы информацию о неблагонадежных потенциальных клиентах банков. Выработывалась и система критериев благонадежности. Учрежденный 25 комбанками (в том числе НБ) и МВБ Белорусский межбанковский расчетный центр, осуществляющий комплексное информационно-вычислительное обслуживание своих участников, в настоящее время уже обладает необходимым инструментарием для запуска указанной базы данных. Разумеется, информация будет распространяться исключительно среди банков, которые подпишут соответствующее соглашение.

БФС, естественно, тоже заинтересован в подобной практике. В настоящее время с БМРЦ ведутся переговоры. А пока честные бизнесмены финансового мира обмениваются сведениями о предполагаемых сомнительных партнерах обычным способом, без компьютера.

А платить кто будет?

На очередном Совете БФС, который состоится в конце марта, будет поставлен вопрос о выходе из организации 5-6 членов БФС, что связано с неуплатой членских взносов (согласно уставу, вступительный взнос для членов составляет 100 ЭКЮ; размер ежемесячного взноса — 20 ЭКЮ).

"Подги-найди тот ножичек" — лицензию Нацбанка

В настоящее время в Беларуси действует Положение НБ о доверительных операциях (трасте). Документ касается исключительно комбанков. В первоначальном варианте Положения в свое время присутствовала глава о лицензировании трастовой деятельности иных юридических лиц, управляющих имуществом, но она не была утверждена. Если бы данное Положение НБ все же дополнил необходимой финкомпаниям формулировкой, это стало бы первым официальным признанием ФК как таковых.

"БР" не имеет сведений, поубавилось ли упреждающе у ФК — намерены ли они продолжать лоббировать собственные интересы в данном направлении. Почему бы им не предложить Нацбанку "прокатить пробный шар": выдавать ФК временные лицензии (сроком, к примеру, на год) на осуществление деятельности по доверительному управлению финансовыми средствами? Вряд ли стоит предполагать, что данное обстоятельство может вызвать массу неконтролируемых сделок: НБ просто обяжет ФК представлять отчеты по проведению трастовых операций в той форме, какую сам и придумает. К тому же сама процедура получения лицензии заключена в жесткие рамки, раздвинуть которые мелким компаниям-воришкам будет сложно: сдать экзамены на профпригод-

ность руководителю и главному — не ханжам, да и плата за выдачу и пролонгацию лицензий — далеко не копеечная.

С ноября прошлого года в ВС находится проект закона о доверительных операциях (трасте), в котором сказано, что специализированная трастовая компания и иные предприятия, зарегистрированные в соответствии с законодательством РБ, осуществляют трастовые операции в качестве управляющих имуществом на основании лицензии, выдаваемой НБ и Минфином. Порядок указанного лицензирования определяется Кабинетом министров. Прерогатива остается за Нацбанком. Пока от данного документа один лишь вред — он зря пылится где-то на полке.

Панацея как она есть

Подлинная экономическая наука сложна и так же недоступна постороннему человеку, как и, например, фармакология. Но публицистика полна простых рецептов: велик соблазн найти панацею от кризиса. Может быть, краткий анализ дискуссии между Юрием Минэком и его оппонентами уберет кого-то от этого соблазна.

Деньги для производства

Начнем с программной статьи Ю. Минэка "Антиинфляционные деньги" ("Белорусская деловая газета" № 5/95).

Рецепт Ю. Минэка довольно прост: экономикой спасет не уменьшение денежной массы, а наоборот — массированная денежная поддержка производства. Доказательства тоже просты: поскольку денежная масса уменьшилась, а инфляция выросла, то уменьшение денежной массы ведет к росту инфляции. Это известная логическая ошибка: "после — значит, по причине".

Но у Ю. Минэка, вероятно, не было лучших доказательств, не считая "элементарного положения монетаризма, требующего установления равновесия между ценами, товарной и денежной массами". Конечно, если все товары продать за все деньги, то так и будет, но для большей части наших денег и товаров это не более чем розовая мечта, что совершенно очевидно всем оппонентам Ю. Минэка.

Основываясь на эмоциональном рассказе о том, как и почему производству не хватает денег, Ю. Минэк делает вывод: производству надо дать денег — производству даст прирост товарной массы; рост товарной массы, опередив рост денежной, подавит инфляцию. К тому же деньги для производства будут откачиваться из торгового оборота, что само по себе снизит цены.

Такая причинно-следственная связь, видимо, казалась автору очевидной. Поэтому он сосредоточился на способах обеспечения производства деньгами:

- создании инвестиционных счетов, средства на которых индексируются Нацбанком соразмерно инфляции и используются только на инвестиции в производство;

- выпуске государственных ценных бумаг, оборот которых снабжает производство деньгами;

- установлении 2,5-5% годовой ставки по долгосрочным кредитам в производство.

Дабы все служило производству, предлагается опереться на госконтроль.

Следующая статья Ю. Минэка называлась "Лжемонетаризм! Вас труба зовет, а Отчизна дает отбой" ("БДГ" № 7/95).

В ней Ю. Минэк вспоминал, что в элементарном положении монетаризма присутствует "скорость оборота денежных средств", и продемонстрировал свои арифметические способности, решив, что снижение в 3 раза — это в 6 раз больше, чем снижение на 50%.

Рецепт спасения экономики остался прежним: "тормозить излишний рост денежных средств в торговом обороте и стимулировать их приток в производственный оборот, обеспечивающий расширение товарного предложения".

Денег не давать

Вероятно, из-за того, что статьи Ю. Минэка задевали Нацбанк, комментарий Станислава Богданкевича в "БДГ" № 9/95 назывался "Есть ли разум у этого специалиста?".

С. Богданкевич проигнорировал вводимое Ю. Минэком различие подходов к обеспечению деньгами производства и торговли. Он предпочел говорить о деньгах вообще, а также о способах их заработать (продавая продукцию и разорить неплательщиков). Утверждение, что денег просто недостаточно, осталось без опровержения. "Нет желания", "низко-

пробные статьи" Ю. Минэка — "это не анализ информации, а анализ... извилины в голове". Все говорят: нет денег, а вы платите — так можно обобщить слова С. Богданкевича, называющего принуждение должников посредством издания указов рынком. Так и написано: "Это рынок, а все остальное — болтовня". Не хватает, мол, воли, а не денег.

Шефа поддержал Валерий Дашкевич со статьей "Беспринципность или беспринципность?" ("БДГ", № 11/95).

В. Дашкевич выявил классовые корни теорий Ю. Минэка — страсть промышленников к дешевым кредитам. Следом, естественно, партийная критика — "кейнсианство" и либо наивный человек, либо злоумышленник, ставящий своей целью погубить национальную экономику". И принципы вместо доказательств:

- банки не должны кредитовать несостоятельных покупателей;

- дополнительные деньги реализацию не улучшат;

- "все предлагают использовать деньги, которых нет", лучше думайте, как заработать.

Итак, доказывание и опровержение того, что как-то производству деньгами снижает инфляцию, не состоялись.

Лекарственные ставки

Одновременно с В. Дашкевичем против Ю. Минэка выступили популярные журналисты Александр Бурда и Марк Бернштейн со статьей "Кому не нравится горькое лекарство?" ("БР", № 6/95).

Эти авторы приписали Ю. Минэку выпуск новых денег — "минэковок", поддержали ярлык "кейнсианство" и постулировали: по мере массового выпуска деньги обеспечатся.

Репетиты Ю. Минэка признаны мечтами, ибо дешевизна инвестиционных кредитов приведет к взяткам, подделкам документов и убийствам, а не развитию производства. То есть абсолютизации госконтроля противопоставляется абсолютизация человеческой порочности — нет нужды анализировать рецепт, если врачи совершенно непригодны.

А в централизованно установленных банковских ставках авторы упустили начало рынка. Действительно ли наших рыночников удовлетворяет административно-командная имитация рынка, где жесткие законы рынка заменяет жесткая политика С. Богданкевича?

Вывод журналистов: "жесткая денежно-кредитная политика необходима как лекарство. Можно обсуждать дозу... Нельзя отрицать само лекарство". Неужели авторам безразлично, что одно и то же лекарство дают всем без разбору?

Грубая игра в аргументы

Грубости оппонентов вызвали Ю. Минэка из равновесия. В статьях "Суждение с пристрастием и безразличностью" ("БДГ", № 17/95) и "Отрава в виде лекарства" ("БР", № 10/95) он ответил: "самодурство", "диверсия", "посмешище", "вселенский позор", "антигосударственный переворот".

И поскольку аргументы Ю. Минэка остались без ответа, он их повторяет, запутывая вдобавок замысловатой формулой индексации денег:

"просчет цен в твердую валюту" + "индексация..." в соответствии с курсом обесценивающейся денежной единицы" = "сумма инвестиционных денег будет расти, представляемая

ими стоимость товарной массы по отношению к твердой валюте останется неизменной".

Только многочисленные "инструкции" Ю. Минэка способны даровать ясное понимание вышеизложенного.

Но оппонентам не интересны его инструкции, они отказываются понимать общие места. Так, А. Бурда и М. Бернштейн в статье "Эскулап от кейнсианства" ("БР", № 10/95) "не понимают", как деньги делаются на капиталы, как инвестиции отделить от остальных расходов, и не отличают инвестиции в торговлю и услуги от инвестиций в материальное производство. "Кроме того, трудно понять, почему ни в одном учебнике не употребляются термины "торговый оборот" и "инвестиционный капитал".

Остается только позавидовать журналистам, которые прочли все учебники и почерпнули в них не только обширные "незнания", но и то, что:

1) никакой инструкцией (горе вам, бюрократы!) нельзя затруднить перетекание денег из производства в торговлю, ибо деньги — всеобщий эквивалент;

2) деньги — средство обращения либо нет;

3) деньги — не средство накопления при высокой инфляции (даже если их продолжают накапливать не всегда эффективными способами?).

Но кроме "незнания" и трех азбучных истин у журналистов в арсенале есть еще и сила абстракции. Она использована против рецепта Ю. Минэка: "деньги пойдут на инвестиции, значит, товаров станет больше и цены снизятся". Для успеха критики авторы абстрагируются не только от человеческой порочности, но и от деталей теории Ю. Минэка, оставляя только изначальные "дополнительные деньги" — а это дополнительный спрос и инфляция.

Увы, это не критика Ю. Минэка, и даже не критика кредитов сельскому хозяйству, потому что и в том, и в другом случае множество самых существенных элементов не умещается в понятие "дополнительные деньги".

От простого к сложному

Вся дискуссия вертится вокруг одного уравнения:

(Цена)х(Количество товаров) = (Количество денег).

Не нужно быть математиком, чтобы утверждать: при увеличении количества денег (и только) цены увеличиваются. В рамках уравнения это — правильный вывод. Но прав и тот, кто говорит нечто более сложное: увеличение количества товаров при меньшем увеличении количества денег (в товарах приросли деньги, пуценные в расширенное производство) ведет к уменьшению цен. Это утверждение нельзя опровергнуть предыдущим, ибо они — одинаково верные выводы из одного и того же уравнения.

Но само уравнение окажется неверным, если вспомнить, что не все товары проданы и не все деньги истрачены (задействованы). Уравнение придется переписать следующим образом:

(Цена)х(Количество товаров, проданных за деньги) = (Количество истраченных денег).

Теперь увеличение количества товаров или денег само по себе не влияет на цены. И дискуссия между Ю. Минэком и его оппонентами становится оторванной от действительности, поскольку опирается на слишком абстрактное уравнение, не учитывающее факторы, влияющие на реализацию товаров за деньги.

Но и это не все. Надо вспомнить, что кроме "зайцев" есть другие деньги и есть бартер. Усложнение уравнения с учетом этого ведет нас в такие дебри, где разговор об общем количестве денег и товаров можно считать профанацией. Кроме того:

1) Стоимость денег, как сто-

имость любого товара, зависит не только и не столько от их количества, но и от качества (не путать с качеством купюр). При прочих равных условиях (включая неизменность эмиссии) деньги дешевле и дороже в зависимости от того, насколько они хороши в сравнении с другими деньгами, ценными бумагами и бартером. (Кстати, долларов в мире больше, чем "зайцев", которые гораздо хуже).

Каждое функциональное назначение денег сказывается на их стоимости. Соотношения и количественные характеристики подобных влияний следует высчитывать на компьютерных, а не выводить в результате мимолетных размышлений над простейшей формулой.

Причем способность денег приносить деньги выражается величиной банковских ставок, то есть одна из способностей денег оценивается в деньгах. Если эта способность снижается быстрее стоимости денег в целом, то и банковский процент будет ниже инфляции. Поэтому устанавливать его на уровне инфляции — значит навязывать цену выше рыночной и тем самым подрывать работу рыночных механизмов.

2) Деньги вытесняются бартером и другими деньгами (или, наоборот, вытесняют бартер и другие деньги). Причем не только факторы, определяющие стоимость денег, но и совершенно случайные факторы могут способствовать распространению денег. При прочих равных условиях расширение сферы функционирования определенных денег требует их дополнительной эмиссии, а сужение — изъятия из обращения. И не исключено, что дополнительная эмиссия иногда способствует экспансии денежной единицы, как разное количество способствует распространению видов.

3) Деньги служат только тем, у кого они есть. И для того, чтобы рассчитать уровень цен на отдельные товары, надо тщательно учитывать распределение лиц по уровню денежного благосостояния. Если при прочих равных условиях разрыв между бедными и богатыми возрастает, то цены соответственно растут, а количество реализуемых товаров уменьшается, ибо все большая денежная масса обслуживает все меньшее количество потребителей.

4) Скорость как денежного, так и товарного обращения способна существенно изменить величины, фигурирующие в формуле. При прочих равных условиях, если скорость денежного обращения повышается, а скорость обращения товаров остается неизменной, инфляция вырастет. И наоборот.

5) Количество товаров напрямую не связано с количеством затраченных на их производство денег. Материальные и денежные затраты на производство плохого товара могут быть в 2 раза больше, а выручка от его реализации в 2 раза меньше, чем затраты и выручка при производстве товара лучшего. Но для окупации затрат рублевый товар захочется продать за лямку. При успешном давлении "производителей", превративших 4 рубля в один, на исполнительную власть и банковскую систему 400% инфляции обеспечено.

Не все факторы, влияющие на ценность денег, перечислены выше. Но может быть, достаточно, чтобы участники спора оценили свои способности учитывать их и соотносить.

К некоторым вещам надо все-таки относиться как к чему-то неподвластному обыденному сознанию и воле, и тогда серьезные проблемы удостоются серьезного отношения.

Александр СОКОЛОВ.

■



Свободные деньги

Во второй половине марта стоимость ресурсов на рынке свободных денежных средств выросла более чем в 3 раза.

По состоянию на вечер 17 марта, несмотря на подъем ставки по "коротким" деньгам до 700-750 пунктов, количество потенциальных покупателей как по числу заявок, так и по их объему значительно превосходило количество продавцов.

По мнению экспертов, одной из причин этого "аппетита" стал бумеранг событий месячной давности, когда незадолго до установления Нацбанком новых ставок рефинансирования, процентная ставка на рынке свободных ресурсов достигала 600% годовых по инвестициям на месячный срок.

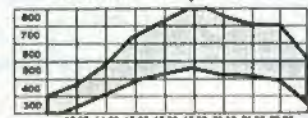
Низкие процентные ставки в последующий период (вплоть до 13 марта они держались на уровне 130-150 пунктов) привели к тому, что многие участники финансового рынка оказались в затруднительном положении. В ситуации, когда ресурсы дорожали буквально по минутам, а многие коммерческие банки "влетели" в дебиторскую задолженность, произошел значительный сброс валюты на МВБ, в какой-то мере облегчивший положение Нацбанка, вынужденного поддерживать курс расчетного билета долларными инъекциями.

На внебиржевом рынке резко возросло предложение крупных пакетов чеков "Имущество". Одной из причин это-

го роста, на наш взгляд, явилась потребность в средствах для спекуляций на "коротких" деньгах в условиях выгодной конъюнктуры.

В преддверии 21 марта многие участники рынка финансов ожидали увеличения ставок рефинансирования, учитывая ряд факторов, в том числе и наметившийся рост курса наличной СКВ. Надежды не оправдались, и уже ко вторнику ставки на рынке "коротких" денег стабилизировались, а в последующие дни наметилась тенденция к их резкому снижению, что, вероятно, в конце концов приведет к оттоку средств инвесторов из этого сегмента финансового рынка.

Динамика роста процентной ставки на рынке свободных средств



Заштрихованный сектор отражает доходность по инвестициям сумм от 20 до 500 млн. сроком от 2 до 30 дней.

Аналитический отдел ЗАО "Белинтраст".
Тел.: (0172) 34-58-41, 34-58-26.

Ставки по кредитам

Информационно-коммерческая фирма "ФинКонсалт" в сентябре прошлого года заключила соглашение с девятью крупнейшими белорусскими банками, а также с Нацбанком РБ об информационном обмене. "ФинКонсалт" выступает в качестве определителя средних объявленных ставок по межбанковским кредитам спроса (BIBID) и предложения (BIBOR). В ближайших планах ИКФ "ФинКонсалт" — расширить число участников соглашения, что позволит определять средние ставки по межбанковским кредитам в Беларуси более объективно.

Обзор ставок по межбанковским кредитам						
Дата	Срок, процентная ставка (%)					
	1 день	3 дня	7 дней	14 дней	21 день	30 дней
Ставка BIBOR						
20.03.95	638	667	635	600	—	—
21.03.95	650	695	750	600	—	—
22.03.95	683	717	700	—	—	—
23.03.95	400	440	475	460	—	—
24.03.95	250	367	400	450	450	490
Ставка BIBID						
20.03.95	283	307	300	—	—	—
21.03.95	375	327	360	—	—	—
22.03.95	350	285	315	400	350	380
23.03.95	250	287	307	260	—	—
24.03.95	100	150	165	200	230	250

ИКФ "ФинКонсалт", тел.: (0172) 34-20-71, 34-21-51.

СКВ-gaigжест

Лондонская валютная биржа 21.03.95 г. продемонстрировала свою причастность к "словесной войне", которую ведут сейчас по отношению к твердым валютам официальные лица и биржевые аналитики. Как утверждают последние, очевидных изменений в экономической политике стран и политике вообще, способных вызвать существенные сдвиги в теперешнем соотношении биржевых курсов основных твердых валют, не произошло. Однако отдельные комментарии со стороны официальных лиц способны вызвать изменения курсов валют, даже когда для этого нет объективных причин. Так, например, президент Бундесбанка м-р Ханс Тайтмайер утверждает, что курс доллара сегодня несколько занижен по отношению к его объективному экономическому рейтингу, однако, как считает глава Банка Франции, для того, чтобы курс стал более или менее "корректным", Федеральный резервный банк США должен предпринять определенные действия.

В результате на торгах 21 марта доллар вырос с 1,3973 DM до 1,4125 DM. Фунт стерлингов также повысил курс с 2,2105 DM до 2,2321 DM.

Кросс-курсы валют						
21 марта 1995 г.	англ. фунт ст.	долл. США	нем. марка	фр. франк	дат. крона	итал. лира
англ. фунт ст.	1	1,580	2,232	7,902	8,938	2690
долл. США	0,633	1	1,413	5,091	5,657	1703
нем. марка	0,448	0,708	1	3,540	4,004	1205
фр. франк	1,266	1,999	2,825	10,0	11,31	3404
дат. крона	1,119	1,768	2,497	8,841	10,0	3010
итал. лира	0,037	0,059	0,083	0,294	0,332	100,0
яп. йена	0,709	1,121	1,583	5,604	6,339	1908
ЭКЮ	0,817	1,291	1,824	6,456	7,302	2198

фр. франк, дат. крона — 10,00, итал. лира — 100,00, яп. йена — 1000,00

По материалам Financial Times
подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Деньги: где взять и сколько?



Ни обмануть, ни отобрать

Сбережения и вложения

Во всех делах нужна определенность. Что касается экономики, то ее состояние и перспективы лучше всего оценивать цифрами. Например, чтобы определить, какая из двух Германий — социалистическая или буржуазная — развивалась более успешно, достаточно сравнить динамику производства среднегодового ВВП: в 1939 году в восточных землях, где впоследствии была образована ГДР, он составлял 1.380 RM, в западных меньше — 1.185 RM. А в 1990 году доход работника на Западе вдвое превышал доход восточного коллеги, а совокупный доход семьи был выше уже в четыре раза.

Первая определенность. Чтобы Восточная Германия не превратилась в немецкую Сицилию, разрыв необходимо стремительно сокращать. Это вряд ли удастся сделать в течение 15 лет даже при условии "нулевой демографии" и трехкратного превышения экономического роста на востоке страны.

Вторая определенность. В Германии все знают, что смысл объединения страны заключается в интеграции бывшей соцэкономики в социальное рыночное хозяйство. Не существует сомнений и относительно источников финансирования этого процесса — перекладка капиталов с Запада и стремительное реформирование на Востоке.

Третья определенность. Если бы ГДР отставала от ФРГ на четверть века по чисто количественным показателям, то ее можно было относительно быстро интегрировать.

Но в экономике двух стран существовали качественные различия. Например, на предприятия помимо хозяйственно-экономических возлагались и социальные задачи. Это содержание спортплощадок, садов и яслей, дискотек, жилья и поликлиник. Причем, речь идет не о дополнительных коммунальных услугах, как на Западе, а о компенсации отсутствующих территориальных коммунальных структур.

Таким образом, дело не сводится к конкуренции фабрик, расположенных по разным берегам Эльбы. Главное — это ликвидация социальной бедности на Востоке. Восстановить различие в доходах работников гораздо проще, чем поднять до европейского уровня больницы, богадельни, университеты, транспортные пути и телефонные сети, то есть все то, что определяет качество жизни.

Пятая определенность. Объединение страны будет стоить очень дорого. Только для поддержания городов и деревень бывшей ГДР в нормальном эксплуатационном состоянии нужно 150-180 млрд. DM. Для реконструкции железных дорог потребуется более 110 млрд., дорожной сети — еще 130 млрд., телекоммуникаций — более 300 млрд., машиностроения — 160 млрд. DM.

Шестая определенность. Для нашей страны характерно пребывание в состоянии хронической неопределенности. Тем не менее, какая-то ясность уже существует. Мы, например, не можем ожидать, что в обозримом будущем наш работник станет получать зарплату западного коллеги. Значит денег нам надо меньше. Пока не собираемся мы и жить по западным стандартам. Но если хотя бы работать, как на Западе, то нам и вовсе не нужны никакие кредиты. Можно зарабатывать.

Любой экономический кризис преодолевается за счет инвестиций. Есть деньги, вкладываемые в производство, есть хозяин, разумно их использующий, — будет результат.

Существует два способа стимулирования инвестиций и сбережений: плановый и рыночный. В плановой экономике государство заставляет население делать сбережения, а предприятия — инвестировать. Но ничего хорошего в конечном итоге не получается.

Пока государству удается диктаторскими методами вынуждать население сберегать деньги, а предприятия — их использовать, до тех пор сохраняется источник экономического роста. Но как только исчезает диктатор, экономика, понуждаемая командами, разваливается. Все живут одним днем, не думая о будущем, не обеспечивая его ресурсами.

Сегодня здравомыслящим людям понятна пагубность экономической свободы наплевистости (самостоятельности нет), а ответственности нет) и необходимость полной свободы, обеспечивающей рыночное стимулирование сбережений и инвестиций.

Население также не делает сбережения в виде денежных вкладов в банки и другие финансовые учреждения. Для одних это невозможно из-за низких доходов, другие не доверяют банкам и не считают выгодными для себя подобные операции.

Поэтому стимулирование населения к сбережениям должно обеспечиваться не только за счет выгодной для вкладчиков и жесткой для банков политики Национального банка, но и либеральной экономической политики правительства. Если действия властей несправедливы, никакой высокой процент не заманит вкладчиков и банк всерьез и надолго.

А как стимулировать инвестиции? Первый атрибут

инвестора — это юридические права собственника. Собственник, по определению, является полноправным хозяином. Но сегодня таких прав нет ни у частных, ни у государственных предприятий. Более того, постоянно урезаются и те, которые есть.

Второе — это экономическая самостоятельность и ответственность, обеспечиваемые невмешательством государства во внутреннюю деятельность. Сегодня частник — юридически полный хозяин, почти ничего не может сделать легально: высокие налоги заставляют его уходить из производства в коммерцию, откуда — в "полутень" экономики.

Государственные предприятия, имеющие меньший налоговый пресс, также не могут инвестировать расширенное воспроизводство: если цены и норма рентабельности государством регулируются, то возможная сверхприбыль изымается. Предприятия к тому же не свободны в формировании фонда оплаты труда, выборе партнеров и т. п.

Третье, что важно для стимулирования частных инвестиций, — это торможение темпов роста инфляции. При нынешних темпах инфляции никакие долгосрочные инвестиции невозможны.

Четвертое — создание конкурентной среды. Наше высокомонополизированное хозяйство потребует больших усилий по раздроблению гигантов, по созданию множества небольших самостоятельных предприятий. Обратной стороной их экономической свободы должно стать банкротство.

Политика государства, таким образом, направляется

не на формирование какого-то аморфного рынка, а на рождение тысяч самостоятельных и ответственных экономических субъектов: потребителей, обладающих правом выбора в использовании доходов, и производителей, полностью отвечающих за результаты своей деятельности. Задачей государства является создание условий для самостоятельного и ответственного экономического поведения тех и других.

Условием экономического роста является также гармонизация устремлений вкладчиков и инвесторов. Если у вкладчиков желание к сбережениям сильнее желания предпринимателей к инвестированию, то часть сбережений не используется и рост экономики тормозится. В таком случае желания вкладчиков и инвесторов быстро выравниваются за счет понижения нормы процента. Кредиты становятся дешевле, а инвестиции — выгоднее. В противоположной ситуации, когда стремление к инвестициям сильнее стремления к сбережениям, поведение предпринимателей и вкладчиков также выравнивается, но за счет повышения нормы процента.

Проблемы сегодняшней экономики вызваны нарушением баланса сбережений и инвестиций. Для инвестиций катастрофически не хватает сбережений. Люди не несут деньги в банк. Они не верят ни банку, ни государству. Предприниматели также не несут деньги в банк, предпочитают использовать их нелегально. Государственные предприятия не несут деньги в банк потому, что им нечего нести.

У государства есть два выхода. Первый — как можно быстрее освободиться от груза ответственности за действия госпредприятий, отпустив их на "вольные хлеба" и зарабатывание инвестиций собственным тру-

дом. Второй — соединить потоки сбережений и инвестиций в один, наведя порядок в финансовой сфере.

Конкретная политика показывает, что государство не спешит пока избавляться от непосильного груза ответственности, не форсирует приватизацию и даже стремится присвоить то, что ему уже не принадлежит. Оно не доверяет директорам и предпринимателям, видит в них обманщиков и спекулянтов и обкладывает их такими налогами, после чего им понежеле приходится становиться обманщиками.

Но государство не может жестко обходиться с потребителями: не может удерживать зарплату, не может заставить покупать облигации государственного займа, не может заставить работать людей даром с тем, чтобы отобранные средства влить в производство.

Единственное, что может сделать государство — это повысить цены на потребительские товары, выдавая это за либерализацию. Какая же это либерализация цен, если дело в том, чтобы заткнуть дыры в государственном бюджете, "изыскать" средства для госпредприятий?

Такая политика никогда не решит проблемы равенства сбережений и инвестиций, а только усугубит ее. Государственное невмешательство в экономику гораздо полезнее, чем сегодняшние кавалерийские атаки правительства. Экономика — не дивизия и не армия, экономика — это миллионы самостоятельных людей, которых не заставишь действовать по приказу.

Людмила ГРЯЗНОВА, зам. председателя ОДПБ.

Заработал — отдай дружку!

Бедные передовики

На Оршанском мясоконсервном комбинате вводится в строй цех по производству детского питания, который, по сообщениям прессы, должен полностью обеспечить потребности внутреннего рынка в этом виде продукции. Точность данного прогноза несомненна, если учесть, что сами эти потребности под воздействием деструктивных факторов все больше сужаются. И перед комбинатом вполне может встать дилемма: работать "на склад", или закрывать новое производство.

Представляется, что в спорах по вопросу о привлечении инвестиций в нашу экономику и их предпочтительном использовании, которые разгорелись в последнее время, мифологические мотивы подавляют рациональные. В частности считается, что универсальная сила денег ограничивается в нашем случае только их недостаточным количеством. Но до сих пор никто так и не дал ответа, сколько денег все-таки потребуется.

В любом случае их нужно гораздо больше, чем сможет дать инвестор, для которого благотворительность не имеет самостоятельного значения. А большинство наших госпредприятий, независимо от предстоящих трансформаций отношений собственности, на плыву можно удержать только с помощью безоглядной благотворительности. Этим собственно и занято правительство, которое по долгам убыточных предприятий заставляет платить население и "передовиков капиталистического производства" — относительно благополучные фирмы.

Если коротко, то основными препятствиями для инвестирования, помимо инфляции, являются следующие: практически полное отсутствие в экономике частной собственности, доминирующее положение крупных предприятий, отягощаемое монополиями региональных моноструктур, и материальная ответственность пред-

ное подосознание.

Пока же уровень средней зарплаты значительно (по некоторым оценкам — до 50 %) снижается за счет скрытой безработицы. Так, на Барановичском производственном хлопчатобумажном объединении потери рабочего времени достигли 67% табельного фонда, на Бобруйском шинном комбинате — половины, на Гомельском — почти половины, а на Гродненском заводе карданных валов — более трети. Практически на всех промышленных гигантах потери рабочего времени в два и более раза превышают средние по промышленности, которые в прошлом году составили 10,6% табельного фонда, что, в свою очередь, в полтора раза выше потерь 1993 года.

На том же Оршанском мясоконсервном комбинате использование производственных мощностей упало по сравнению с 1990 годом на 38% при практически полном сохранении численности. Среднемесячная зарплата за год составила 80 тыс. руб., почти достигнув среднего уровня по стране.

В то же время строительство цеха детского питания страдает от недостаточности и несвоевременности выделения бюджетных средств: за прошлый год "недоосвоено" 7,067 тыс. руб. в ценах 1991 года, а на погашение валютного кредита из бюджета "недополучено" 348 тыс. DM. Для ввода в строй нового производства в нынешнем году в дальнейшем зарубежье необходимо закупить недостающее и не имеющее аналогов в СНГ оборудование на сумму 3,3 млн. DM, в близком зарубежье — на сумму 1,080 тыс. руб. в ценах 1991 года.

У комбината нет достаточных собственных и кредитных оборотных средств для своевременных расчетов с поставщиками скота, которые, имея "блестящие" перспективы в связи с

вводом нового цеха, пока вынуждены сокращать производство.

По мере приближения цен потребляемого в производстве сырья и топлива к мировому уровню, все регионы для нас становятся "Западом", в том смысле, что условия торговли на всех рынках, включая традиционные, будут определяться мировым рынком. Естественно, будут какие-то местные варианты, но не они определят погоду.

Мировой рынок путем принудительной интеграции определит место Беларуси в международном разделении труда, в каких бы направлениях ее не ориентировали политики. Речь можно вести только о том, чтобы сопутствующие этому обстоятельства были не слишком неприятными.

Пока же над здравым смыслом преобладает игра в приоритеты, в которой мало кто обращает внимание на реальные интересы предприятий и их возможности. Мясопродукты, например, объявляются "стратегическими", и производитель не может свободно торговать своей продукцией, а значит покупать необходимое для производства оборудование.

Другой пример. Освоение производственных мощностей на слесарском заводе "Модуль" совпало с началом стихийной конверсии. Имевший узкую специализацию как филиал минского "Калибра" он в одночасье лишился 95% заказов.

По этой причине "генерал от ВПК", директору "Модуля" П. Кунцевичу пришлось проявить незаурядные предпринимательские качества. Первую валюту удалось заработать, организовав на заводе колку грецких орехов для одной из болгарских фирм. Неважно на каком заказе, но заработать, а не "выбить". Впоследствии была разработана и внедрена оригинальная технология по изготов-

лению садовой мебели, которая поставляется на экспорт в Германию, Швейцарию, Австрию и Голландию.

При этом удельный вес экспортной продукции, продаваемой за СКВ, в общем объеме реализации вырос с 5,6% в 1992 до 98,8% в 1994 году. В цене продукции стоимость материалов составляет только пятую часть, а валютная выручка: в 1993 г. — 980 тыс. DM; год спустя — уже около 3,5 млн. DM.

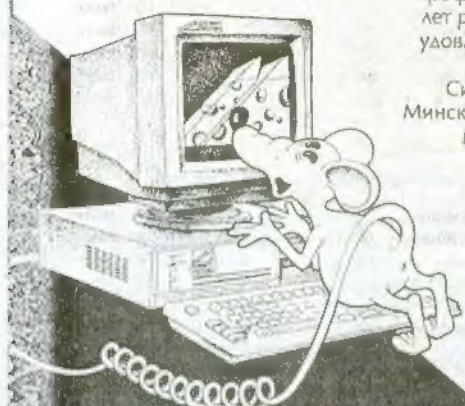
Вслед за экономическим результатом пришел социальный: завод не только восстановил на работе всех достойных того работников, но и дополнительно создал около 400 эффективных рабочих мест. Для такого города как Слуцк это более, чем впечатляюще.

Тем не менее, в октябре 1993 года завод был выставлен Госкомимуществом для конкурсной продажи. До сих пор мотивы такого неожиданного для этого консервативного ведомства поступка не выявлены. На заводе полагают, что распорядителей госсобственности подвело непонимание сути приватизации. Можно продать заинтересованным лицам станки и оборудование, но нельзя при этом "прихватить" завоеванный П. Кунцевичем западный рынок.

В том, что сумма годовой валютной выручки "Модуля" практически совпадает по величине с необходимой для ввода в действие цеха на Оршанском комбинате, конечно, больше игры случая, чем логики. Тем не менее и здесь отражается неизбежная закономерность, когда любой ценой стремятся отнять заработанное и отдать тому, кто работать не может.

Константин СКУРАТОВИЧ.

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС



Лучшие компьютерные технологии в сочетании с четырьмя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов. Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией HotLine. Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложных сетевых проектов.

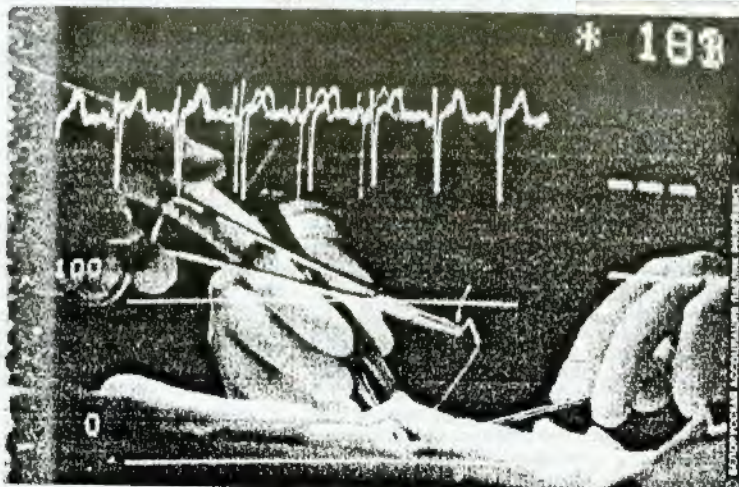
3Com

HEWLETT
PACKARD
Authorized Reseller
American Power Conversion
EUROPE

ТОНКИЙ ВКУС ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419
САММИТ Hot Line: (0172) 973-323, 342-772
САММИТ Support BBS: (0172) 973-819

ОПЕРАЦИИ НА ВЫСОКОМ УРОВНЕ



ЭТИКЕТКИ
САМО-
КЛЕЯ-
ЩИЕСЯ.

Другая
рекламная
продукция
(визитки,
фирменные,
бланки).

Телефон:
(0172)
53-69-27.

ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ - высочайший уровень безналичных
ALBARO&A финансовых операций со странами
СНГ, Балтии и другими регионами
Тел./факс (0222) 22-75-23, 22-76-30 (отдел финансовых операций)

Продаем!

Этикеточная
бумага:

STUDIO LABEL 82 см, 80 г. - 1.250 \$
PRINTOVER 82 см, 80 г. - 1.730 \$
KAUBILPRINT 84 см, 70 г. - 1.800 \$

Газетная
бумага
(финская)

80, 84 и 100 см. - 45 г. - 780 \$

Тел.: (0122) 22-16-54
Факс: (0122) 22-14-30
Контактный телефон
в Минске: 35-12-01.

SUKIN

KIPRIANA
TOURS

ВЫ ПОМНИТЕ,
КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ БЫЛИ В СКАЗКЕ?
10, 20 лет назад?

КОМПАНИЯ "КИПРИАНА ТУРС"
ПОМОЖЕТ ВАМ ВСПОМНИТЬ.

Всего за 298\$ вы попадете на Кипр, страну нескончаемых удовольствий и длительных воспоминаний. Великолепное место для отдыха и расслабления, заставляющее Вас забыть о времени, наслаждаясь свежим морским бризом и средиземноморским солнцем. Итак, песчаные пляжи, кристально чистое море, дружелюбные люди и необыкновенные пейзажи - разве это не Сказка. Наши адвокаты дадут Вам профессиональные консультации по вопросам приобретения недвижимости и открытия оффшорных компаний на Кипре.

Рады увидеть вас уже сегодня по адресу:

Минск, пр. Машерова 23, офис 426,
Тел.: (0172) 76-81-84, 76-83-60, 76-85-16. Тел/факс: (0172) 26-96-87.

БЕЛОРУССКИЙ БИРЖЕВОЙ БАНК

НА УСЛОВИЯХ ВЗАИМНОГО ДОВЕРИЯ



Адрес:
г. Минск
ул. Сурганова 6
Телефон: (0172) 68-80-77
Факс: (0172) 35-36-43

Организация
реализует:

- * Шины — 220x508, 205/70P14, 300x508, 290x508, 260x508, 310x406, 530x610;
- * Электропозвучик 1 т. (Болгария);
- * Автомагнитола "Гродно-302";
- * Селитра аммиачная.

Телефоны:
(0172)
52-17-14,
59-69-51.

PC WORLD
Belarus

Издается по лицензии американской корпорации IDG

IDG
INTERNATIONAL DATA GROUP

КОМПЬЮТЕРНЫЙ МИР

Национальный ежемесячный журнал

- Как спланировать покупку компьютера
- Как разумно купить компьютер
- Как использовать компьютер с максимальной продуктивностью

Журнал издается по лицензии американской корпорации IDG. Среди изданий корпорации — всемирно известные PC World, ComputerWorld, InfoWorld, MacWorld, Publish и многие другие (в том числе российские "КомпьютерУорлд-Москва", "Сети", "Мир ПК"). Национальные варианты PC World выходят в 48 странах на 23 языках.

Журнал для каждого, кто работает на персональном компьютере - от начинающих пользователей до профессионалов

Приглашаем разместить у нас
Вашу рекламу

тел. (0172) 203 889 факс 264 810

МИР ПРИЗНАННЫХ
СТАНДАРТОВ

attache
COMPUTER CENTRE

Минск, ул.Кульман, 2.
Тел.: (0172)329-332. Факс:(0172) 326-463.

Возможна продажа в рассрочку,
кредит, лизинг.

ОТЛИЧНОЕ РАБОЧЕЕ МЕСТО

NTT



NTT
NEW TECHNOLOGY SYSTEMS

Минск: 239-265, 230-780,
235-528, 769-080

Брест: 427-114. Витебск: 377-500. Гомель: 539-842. Гродно: 453-421. Могилев: 226-977. Борисов: 326-61.
Молодечно: 731-20. Мозырь: 253-53. Новополоцк: 501-11. Пинск: 246-44. Солигорск: 536-44.

NTT - ЭТО КАЧЕСТВО. NTT - это комплектующие высочайшего качества ведущих мировых производителей: процессоры - Intel, AMD; мониторы и память - GoldStar; жесткие диски - WESTERN DIGITAL; дисководы, принтеры - EPSON; видеокарты - Trident, WESTERN DIGITAL.

NTT - ЭТО НАДЕЖНОСТЬ. Каждый компьютер интенсивно тестируется (более 100 тестов) и обеспечивается гарантией производителя до 30 месяцев.

NTT - ЭТО ВЫСОКОКЛАССНЫЙ СЕРВИС. Наличие специальной сервисной службы и мощного склада запасных частей позволяет нам осуществлять сервисное обслуживание в течение 48 часов с выездом наших специалистов на место в городах, где есть наши представители (во всех областных центрах Беларуси).

NTT - ИМЕННО ТО, ЧТО ВАМ НЕОБХОДИМО. Мы выполним любой Ваш заказ: каждый компьютер собирается точно в соответствии со спецификацией, указанной клиентом (более 30 тысяч конфигураций) по самым лучшим ценам.



ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ГВАРАНТИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН				
			HD	DD											
ТИП / MHz	своя	установл.	вкл. дозв.	FD	съемн.	гид./мех.	электр. доступ	гид.	LA	разн. форм.	память	шриф.	Мед. Агр.		
КОМПЬЮТЕРЫ															
1	Компьютерный класс						под заказ	от 1600	12	ИПОВТ	327139				
2	Экранная MC 1504	640	3.5"	21	mono		монитор Hercules, с пакетом программ	380	12	БН	646467 / 646584				
3	COMPAQ	8086	5.25"	21	mono		видеокарта Hercules, с пакетом программ	190	3	ЮПС	235523 / 262652				
4	EPSON	8088/10	5.25"	21	VGA		видеокарта EGA, с пакетом программ	290	3	ЮПС	235523 / 262652				
5		8088/10	5.25"	40	VGA		2 ftd, mouse	435	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373				
6		286/7 20	5.25"	42	VGA		mouse	604	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373				
7	SUNRISE	286/20	5.25"	42	VGA		любые конфигурации по ценам TAIH	579	12	SUNRISE	344356 / 344470				
8	NTT	386	5.25"	100	IDE/ISA	18	Intel	491	12	ИНФОРМАТИКА	10232 / 535801				
9	ADING	386/7 5X/25	1	16	IDE	13	IDE, GoldStar, Epson, Seagate	615	12	АДИНГ	783512				
10	EC1583.11	386/5X/25	2	16	IDE	14	IDE, GoldStar, Epson, Seagate	680	12	ИПОВТ	312687 / 313549				
11	NTT	386/5X/33	2	16	IDE/ISA	12	IDE, GoldStar, Epson, Seagate	527	12	ТАИР	239265 / 239528				
12	NTT	386/5X/33	2	16	IDE/ISA	12	IDE, GoldStar, Epson, Seagate	652	12	ТАИР	239265 / 239528				
13	NTT	486/5X/33	128	64	3.5" 170	IDE/ISA	12	IDE, GoldStar, Epson, Quantum	738	24	ТАИР	239265 / 239528			
14	IT	386/5X/40	1	16	3.5" 100	IDE	15	AMD, Seagate, GoldStar, Panasonic, сертифицир.	553	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341			
15	SUNRISE	386/5X/40	1	16	3.5" 100	IDE/ISA	15	GoldStar monitor, серт. ПО	685	12	SUNRISE	344356 / 344470			
16	ICS	386/5X/40	1	16	3.5" 120	IDE	12	mouse Philips, ISA	565	15	ИнтерКомСервис	306401			
17	DANNOVA	386/5X/40	1	16	3.5" 170	IDE/ISA	14	mouse Philips, ISA	579	15	ДАЙНОВА	302356			
18	DANNOVA	386/5X/40	1	16	3.5" 170	IDE/ISA	14	mouse Philips, ISA	616	15	ДАЙНОВА	302356			
19	DANNOVA	386/5X/40	1	16	3.5" 170	IDE/ISA	14	mouse Philips, ISA	708	15	ДАЙНОВА	302356			
20		386/5X/40	2	16	3.5" 40	IDE	14	mouse	673	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373			
21		386/5X/40	2	16	3.5" 107	IDE	14	GoldStar monitor	719	15	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078			
22	American Logic	386/5X/40	2	16	3.5" 107	IDE	14	сертификат, измен. конфиг.	746	36	АмериканЛогик	523312 / 525428			
23		386/5X/40	2	16	3.5" 180	IDE/ISA	14	ISA, IDE, Pad, mouse	770	12	ПЕРС.Технологии	361467 / 368361			
24	DANNOVA	386/5X/40	2	16	3.5" 170	IDE/ISA	14	mouse	743	15	ДАЙНОВА	302356			
25		386/5X/40	2	16	3.5" 170	IDE/ISA	14	mouse	771	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373			
26	SUNRISE	386/5X/40	2	16	3.5" 210	IDE/ISA	14	GoldStar monitor, серт. ПО	760	12	SUNRISE	344356 / 344470			
27	OPTIMUS	386/5X/40	2	16	3.5" 240	IDE	14	Datas, оуад	610	18	РИЦП	268429			
28	MAS	386/5X/40	2	16	3.5" 260	IDE/ISA	12	ISA	788	18	МАС Электроникс	351201 / 351209			
29		386/5X/40	2	16	3.5" 210	IDE	15	AMD, Seagate, GoldStar, Panasonic, сертифицир.	889	15	ИНФОТЕХ	660122 / 668482			
30	IT	386/5X/40	128	4	32	107	IDE	15	сертификат, измен. конфиг.	786	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341		
31	American Logic	386/5X/40	128	4	32	107	IDE	14	любые изменения конфигурации	886	36	АмериканЛогик	523312 / 525428		
32		386/7 DX/40	128	4	32	130	IDE/ISA	14	ISA, GoldStar, Epson, Quantum	890	24	САММИ	687447		
33	NTT	386/7 DX/40	128	4	32	3.5" 170	IDE/ISA	12	mouse Philips, ISA	688	12	ТАИР	239265 / 239528		
34	DANNOVA	386/5X/40	6	4	170	IDE/ISA	14	ISA	748	15	ДАЙНОВА	302356			
35	DANNOVA	386/5X/40	6	4	170	IDE/ISA	14	ISA	840	15	ДАЙНОВА	302356			
36	NTT	386/5X/40	128	4	32	170	IDE/ISA	12	ISA, GoldStar, Epson, Quantum	845	12	ТАИР	239265 / 239528		
37		386/5X/40	128	4	32	170	IDE/ISA	12	mouse	869	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
38	HiTech	386/5X/40	128	4	64	210	IDE	14	mouse	768	18	Выс.Технологии	207029 / 207911		
39		386/5X/40	128	4	64	210	IDE	14	mouse	881	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
40	HiTech	386/5X/40	128	4	64	210	IDE	14	mouse	895	18	Выс.Технологии	207029 / 207911		
41	SUNRISE	386/5X/40	128	4	64	210	IDE/ISA	14	GoldStar monitor, серт. ПО	900	12	SUNRISE	344356 / 344470		
42	NTT	386/5X/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	ISA, GoldStar, Epson, Western Digital	909	12	ТАИР	239265 / 239528		
43		386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	mouse	916	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
44		386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	mouse	953	24	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078		
45	VALEX	386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	Assembled in USA, ISA, Trident 9000, mouse	985	12	ПЕРС.Технологии	361467 / 368361		
46	MAS	386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	CPU AMD	900	18	МАС Электроникс	351201 / 351209		
47	ICS	386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	AMD, Trident, GoldStar	843	15	ПИЛИТРИМ	368481		
48	MAS	386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	ISA	845	15	ИнтерКомСервис	306401		
49	DANNOVA	386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	GoldStar, оуад	889	15	ДАЙНОВА	302356		
50	OPTIMUS	386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	ISA, IDE, Pad, mouse	891	18	РИЦП	268429		
51		386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	ISA, IDE, Pad, mouse	900	12	ПЕРС.Технологии	361467 / 368361		
52	Magnum Office	486/5X/25	2	128	3.5" 120	IDE	11	Green PC, AcerView 33D, CWA	1108	24	МИКРО ЭКСПРЕСС	347515			
53	ACER PK450	486/5X/25	128	4	32	170	IDE	14	CD-ROM, sound	1050	12	ПРОГРАММА	327139 / 327430		
54	BM202	486/5X/25	4	32	170	IDE	14	PS/2P 6381, Intel, ISA/ISA	940	12	ПРОГРАММА	327139 / 327430			
55	IBM	486/5X/25	4	32	170	IDE	14	Green VLB	1063	36	COMTRIS	611211			
56	OLIVETTI M4-40	486/5X/25	4	32	170	IDE	14	Green VLB	1063	36	COMTRIS	611211			
57		486/5X/25	4	32	170	IDE	14	Green VLB	1063	36	COMTRIS	611211			
58	CHAMPION	486/5X/25	4	32	170	IDE	14	Green VLB	1063	36	COMTRIS	611211			
59		486/5X/25	4	32	170	IDE	14	Green VLB	1063	36	COMTRIS	611211			
60	INTEL	486/5X/25	4	32	170	IDE	14	Green VLB	1063	36	COMTRIS	611211			

ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM		НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
	ТИП / MHz	cache	установка	max. объем	тип / объем	разрешение	разрешение	разрешение	разрешение	разрешение				
151 Vectra N2	486 DX2/50	opt.	8	64	3.5" 210	Fast IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1875	ЕВРОКОНТАКТ	454552
152 HP Vectra VL2	486 DX2/50	opt.	8	64	3.5" 270	Fast IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1740	ЕВРОКОНТАКТ	454552
153 HP Vectra M2	486 DX2/50	opt.	8	64	3.5" 270	Fast IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1945	ЕВРОКОНТАКТ	454552
154 NTT	486 DX2/50	256	8	64	3.5" 340	IDE/MB	12	SVGA	1	MB	DT	1222	ТАИР	209265 / 235528
155 HP Vectra XM2	486 DX2/50	256	8	64	3.5" 340	Fast IDE	12	SVGA	1	MB	DT	2355	ЕВРОКОНТАКТ	454552
156 NTT	486 DX2/50	256	8	64	3.5" 340	IDE/MB	12	SVGA	1	MB	DT	1291	ТАИР	209265 / 235528
157 HiTech	486 DX2/50	256	8	128	3.5" 540	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1432	Выс. Технологии	207029 / 207911
158 NTT	486 DX2/50	256	16	64	3.5" 730	IDE/MB	9	SVGA	1	MB	DT	1692	ТАИР	209265 / 235528
159 OPAL	486/7 SLC2/66	16	4	64	3.5" 170	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1222	ИВА	325122 / 625173
160 HP Vectra VL2	486 DX2/66	128	8	64	3.5" 210	IDE/ISA	12	SVGA	1	MB	DT	1279	ТАИР	209265 / 235528
161 NTT	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 210	IDE	14	SVGA	1	MB	DT	871	ТАИР	209265 / 235528
162 HiTech	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 210	IDE	13	SVGA	1	MB	DT	1095	Выс. Технологии	207029 / 207911
163 ADING	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 210	IDE	13	SVGA	1	MB	DT	1100	ИВА	325122 / 625173
164	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 210	IDE	13	SVGA	1	MB	DT	1100	ИВА	325122 / 625173
165 SUNRISE	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 210	IDE/ISA	14	SVGA	1	MB	DT	1125	Выс. Технологии	207029 / 207911
166 DIVERSIFIED	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 210	IDE/ISA	9.7	SVGA	1	MB	DT	1150	КУНИЛИ	520705
167 BoABM	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 210	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1225	BoABM	347972 / 348105
168 IT	486 DX2/66	256	8	32	3.5" 210	IDE	14	SVGA	1	MB	DT	1271	НИКОТЕХ	236281 / 267341
169 CHAMPION	486 DX2/66	256	8	32	3.5" 210	IDE	13	SVGA	1	MB	DT	1309	ПРОГРАММА	328735 / 324343
170 HP Vectra VL2	486 DX2/66	128	8	64	3.5" 210	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1465	ЕВРОКОНТАКТ	454552
171 NTT	486 DX2/66	128	8	64	3.5" 270	IDE/ISA	12	SVGA	1	MB	DT	1068	ТАИР	209265 / 235528
172 ICS	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 270	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1099	ИнтерКомСервис	306401
173 DANOVA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 270	IDE/ISA	12	SVGA	1	MB	DT	1131	ДАЙНОВА	302356
174 NTT	486 DX2/66	128	8	64	3.5" 340	IDE/MB	12	SVGA	1	MB	DT	1115	ТАИР	209265 / 235528
175 American Logic	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 340	IDE/ISA	12	SVGA	1	MB	DT	1133	Американские Технологии	323312 / 525428
176 OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 340	IDE/ISA	9	SVGA	1	MB	DT	1138	СЕМИПАН	372540 / 373721
177 DANOVA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 340	IDE/ISA	12	SVGA	1	MB	DT	1165	ДАЙНОВА	302356
178 OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 340	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1205	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
179 OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 340	IDE/ISA	9	SVGA	1	MB	DT	1341	СЕМИПАН	372540 / 373721
180 OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 345	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1037	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
181 OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 345	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1099	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
182 OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 345	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1499	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
183 BoABM	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 352	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1238	BoABM	347972 / 348105
184	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 405	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1203	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078
185 UNITEC	486 DX2/66	256	8	3.5" 420	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1203	COMTRIS	611211	
186 STRATUM	486 DX2/66	256	8	48	3.5" 420	IDE	13	SVGA	1	MB	DT	1203	ЭЛКО	346609 / 206708
187 UNITEC	486 DX2/66	256	8	3.5" 420	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1315	ПРОГРАММА	328735 / 324343	
188 MAS	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 420	IDE/MB	12	SVGA	1	MB	DT	1360	МАС Электроникс	351201 / 351200
189 HIGHSCREEN	486 DX2/66	8	4	3.5" 420	IDE/MB	12	SVGA	1	MB	DT	1437	БЕРСА Компьют.	626267 / 628111	
190 Packard Bell 450B	486 DX2/66	8	4	3.5" 420	IDE/MB	12	SVGA	1	MB	DT	1437	ООО ЛБ	320097	
191 BoABM	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 528	IDE	10	SVGA	1	MB	DT	1331	BoABM	347972 / 348105
192	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 540	IDE	10	SVGA	1	MB	DT	1256	НОВЫЙ ВЕК	660122 / 668402
193 OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 540	IDE/ISA	11	SVGA	1	MB	DT	1415	СЕМИПАН	372540 / 373721
194 OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 545	IDE	9	SVGA	1	MB	DT	1241	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
195 SUNRISE	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 545	IDE/ISA	13	SVGA	1	MB	DT	1435	НИКОТЕХ	344556 / 344470
196 OPTIMUS	486 DX2/66	256	8	128	3.5" 545	IDE	13	SVGA	1	MB	DT	1265	PHILIP	268429
197 AST Bravo	486 DX2/66	64	8	64	3.5" 270	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1303	ТехноПаркСети	452087
198 DANOVA	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 270	IDE/ISA	12	SVGA	1	MB	DT	1321	ДАЙНОВА	302356
199 HP Vectra M2	486 DX2/66	opt.	8	96	3.5" 270	Fast IDE	12	SVGA	1	MB	DT	2135	ЕВРОКОНТАКТ	454552
200 HP Vectra XM2	486 DX2/66	256	8	96	3.5" 270	Fast IDE	12	SVGA	1	MB	DT	2380	ЕВРОКОНТАКТ	454552
201 OPTIMUS	486 DX2/66	256	8	96	3.5" 340	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1343	ДАЙНОВА	302356
202 DANOVA	486 DX2/66	256	8	96	3.5" 340	IDE/ISA	12	SVGA	1	MB	DT	1786	РЕСТА	784100
203 HP Vectra M2	486 DX2/66	256	8	96	3.5" 340	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1591	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
204 Optimus SA Intel	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 345	IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1415	BoABM	347972 / 348105
205 BoABM	486 DX2/66	256	8	64	3.5" 3									

На прошлой неделе сделок с акциями практически не было. Только торговля ГКО несколько оживляла ситуацию на фондовой бирже.

4.000 облигаций по 90 600 руб., вторая — с 4.000 облигаций по 90 185 руб. Объем сделок с ГКО за прошлую неделю составил 2.018.958.600 руб.

Всего на торгах БФБ с 6 по 22 марта было заключено 9 сделок с ГКО 5 выпуска на сумму 6,68 млрд. рублей.

Чековый опцион

**Копировки чеков
"Имущество" на 24.03.95 г.**

предоплати, можуть принести доход.

Комплек- сбанк	1 200	—	—	—
ИФА	1 200	1 500	1 650	10 000
"Бул. Н.в.рест.	1 000	—	1 650	25 000

Бур. И.вес.	1 250	1 650	25 000
"Г.а.тактика"	—	1 300	1 600
Витебск	—	—	—
ПРИФ	1 150	—	—

Виткомбанк	1 050			
Витфонд	1 050			
"Витфин"	900			
Комплек- сбанк	1 100	1 650	30 000	

Транс-Ин- вест	1 150 1 200	1 150	850	
Безгроз- содбанк	1 050			

ИПСБ Первомайское (Г.Д.)	900	-	-	-
Гомель				
"БелАско"				

ООО "БелАККО-М. бел"	1 000	1 400	1 800	100 000
ООО "Драг-Минер"	1 100 1 000**	1 100	2 500	-
ООО "Пол-"	800	-	1 500	10 000

«Хар-Инвест»	800	—	1 600	10 000
«Финансовый Экспресс»	1 100	—	—	—
«Крона»	1 100	—	1 650	5 000
«Агроинвест»	1 100	—	—	—

Агроинвест (г. Жлобин)	1 100 / 1 100*	1 600	1 700	3 000
"Финансы и Активы"	1 030	—	—	—

* зачисление производится на счет в Сбербанке

Служба информации ассоциации "BONAS".

Телефоны: Минск —
(0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891;
Гомель — (0232) 535-100.

Гомель — (0232) 535-100;
Брест — (01632) 64-797.

Ставки	Мин. пакет	Цена
0	2 300	1 650

en	10 000	1 100
en	10 000	1 600

Цена опциона	Страйк-цена за чек	Количество чеков в опционе (шт.)
500 000		

500 000	1 650	10 000
---------	-------	--------

ей, тел.: (0172) 621-603.

С начала февраля компания "Сиготроникс Инвест Менеджер" ("СИМ") проводит котировку акций специализированного инвестиционного фонда "Сиготроникс Инвест". За это время курс продажи и покупки вырос на 2,4%.

В целях создания равных условий для всех акционеров в фонде приняты решение осуществлять продажу акций по цене, которая определяется с помощью специальной методики. Решено установить фиксированный курс акций по отношению к их золотому содержанию на 15 ноября 1994 г.

Номинальная стоимость акций фонда равна 10 тысячам рублей. Согласно расчетам, 10 тысяч рублей соответствовало 15 ноября 0,1036925 г золота. Эта величина и берется в качестве некоторого "золотого эквивалента" акции

По существующему в РБ законодательству степень участия акционера в управлении обществом, а также право на получение дивидендов определяется количеством принадлежащих ему акций (1 акция — 1 голос на общем собрании акционеров).

Однако в условиях инфляции акционеры, покупающие акции в разные сроки, оказываются в неравных условиях, так как те, кто купил акции позже, вносят в уставный фонд расчете на одну акцию меньшую сумму, чем те, кто приобрел акции раньше. Получается, что, внося фактически разный вклад в уставный капитал фонда, акционеры приобретают равные права (и наоборот).

Цена акций фонда рассчитывается управляющей компанией ежедневно в денежных единицах РБ по курсу продажи золота на Лондонской бирже цветных металлов и курсу доллара, устанавливаемому Набанком РБ. Если разница курсовой стоимости предыдущей и последующей котировок превышает 5%, то рыночная стоимость изменяется в соответствующую сторону. Управляющая компания имеет право корректировать котировку с учетом динамики изменения курса доллара НБ РБ в пределах 2% от номинальной стоимости.

Так как в течение февраля и марта 1995 года курс доллара в РБ и цена золота на Лондонской бирже цветных металлов не испытывали резких изменений, то и курс акций фонда колебался в пределах 1-2%

Эмитент	Ценная бумага	Номинал	Компания	Покупка	Продажа	Объем в млн руб.
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	-	1 400	120
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	1 000	2 000	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	500	-	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	ФД "Траст-Активы"	1 000	-	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	"Инвестиционные технологии"	1 000	-	318
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	"Николь-Инвест"	1 300	-	с/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	ФД "Траст-Активы"	2 000	-	с/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	АО "Интер-Ньюс"	1 000	-	с/н
АКБ "Дукат"	акции I, II выпусков	1 000	"Финансы и Активы"	5 500	9 000	н/н
АКБ "Дукат"	акции	1 000	АО "Интер-Ньюс"	1 000	-	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	-	2 100	50
АКБ "БелПСБ"	акции, III и IV выпусков	100	"Albarossa"	400	-	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	600	-	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	500	-	с/н
АКБ "Магнитбанк"	акции II выпуска	1 000	"Albarossa"	1 500	1 000	с/н
АКБ "Магнитбанк"	акции II выпуска	1 000	АО "Интер-Ньюс"	2 300	-	с/н
АКБ "Магнитбанк"	акции III выпуска	1 000	"Наш Фондовая Ассоциация"	-	1 000	с/н
АКБ "Беларусский народный банк"	акции	1 000	ФД "Траст-Активы"	1 000	-	с/н
АКБ "Поиск"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	350	-	с/н
АКБ "Поиск"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	200	-	с/н
АКБ "Поиск"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	300	800	20
АКБ "Поиск"	акции	100	"Наш Фондовая Ассоциация"	300	700	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	700	2 000	210
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	1 000	2 000	243
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Николь-Инвест"	600-900	1 700-2 000	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	600	-	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции I, II выпусков	100	"Эгал-Инвест"	400	-	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции III выпуска	100	"Наш Фондовая Ассоциация"	700	-	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III, IV выпусков	100	"Эгал-Инвест"	300	-	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	ФГ "Буг-Инвест"	300	-	с/н
СИФ "Дукат-Инвест"	акции	2 500	"Финансы и Активы"	-	2 500	н/н
СИФ "Останей"	акции	2 500	"Финансы и Активы"	-	250	н/н
СИФ "Неделя мечты"	акции	2 500	"Финансы и Активы"	-	2 500	н/н
СИФ "Трастовый"	акции	2 500	"Финансы и Активы"	-	2 500	н/н
СИФ "БелАСКО-Инвест"	акции	1 000	"Доминатор-Солвент"	-	1 200	50
СИФ "Белэкономинвест"	акции	2 500	"Доминатор-Солвент"	-	3 000	2 800

СИФ ПРИФ	акции	1 000	"Аспасия"	—	900 / 2 500	с / н
СИФ "Синг-промиш-Инвест"	акции, I выпуск	10 000	Компания СИМ	14 935	15 682	с / н
ИТК "Актив & N Inc"	акции	20 000	"Ориентир-Центр"	—	20 000	н / н
АО "Интер-Ньюс"	акции, I выпуск	2 500	АО "Интер-Ньюс"	—	10 000	75
АО "Минский фарфоровый завод"	акции	5 000	ФД "Траст-Активы"	3 000	—	с / н
АО "Конму-марка"	акции	10 000	ФД "Траст-Активы"	8 080	—	с / н
АО "Газопараул"	акции	5 000	ФГ "Буг-Инвест"	15 000	—	с / н
АО "Брест хлебопродукт"	акции	5 000	ФГ "Буг-Инвест"	7 500	—	с / н
АО "Брест-хлебопродукт"	акции	5 000	"Град-Инвест"	7 600	—	с / н
АО "Барановичи-древ"	акции	1 000	ФГ "Буг-Инвест"	15 000	—	с / н
АО "Минский маргариновый завод"	акции	10 000	ФГ "Буг-Инвест"	6 000	—	с / н
АО "Лидо-красочный завод"	акции	5 000	ФГ "Буг-Инвест"	3 000	—	с / н
АО "Лидо-красочный завод"	акции	5 000	"Рамос Интернешнл"	5 000	—	с / н
АО "Лидо-красочный завод"	акции	5 000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	4 000	—	с / н
АО "Борнмак"	акции	10 000	ФГ "Буг-Инвест"	11 000	—	с / н
АО "Борнмак"	акции	10 000	"Град-Инвест"	11 500	—	с / н
АО "Борнмак"	акции	10 000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	10 000	—	с / н
АО "Борнмак"	акции	5 000	ФГ "Буг-Инвест"	12 000	—	с / н
АО "Торгово-промышленный союз"	акции	1 000	"Николай-Инвест"	11 000	—	с / н
АО "Торгово-промышленный союз"	акции	1 000	ФД "Траст-Активы"	12 000	—	с / н
АО "Ориент-материалы"	акции	2 500	"Град-Инвест"	3 500	—	с / н
АО СМТ "Беларусь-автоматой"	акции	1 000	"Град-Инвест"	2 300	—	с / н
АО "Экомол"	акции	2 000	"Град-Инвест"	2 700	—	с / н
АО "Ступинская мажорановая фабрика"	акции	10 000	"Град-Инвест"	12 500	—	с / н
АО "Пушковский холдинг хлебопродуктов"	акции	10 000	"Град-Инвест"	11 500	—	с / н
АО "Трансэкспедитор"	акции	10 000	"Град-Инвест"	11 500	—	с / н
АО "Березовский комбинат кормового завода"	акции	10 000	"Град-Инвест"	11 500	—	с / н
АО "Компания Рамос"	акции, I выпуск	1 000	"Рамос Интернешнл"	—	1 000 000	с / н
АО "Компания Рамос"	акции, III выпуск	1 000	"Рамос Интернешнл"	—	1 000	с / н
Бел Агро Пром Тов Виржа	акции	500	"Аспасия"	—	300 000	с / н
Бел Агро Пром Тов Виржа	акции	500	"Рамос Интернешнл"	—	300 000	с / н
БФБ	акции	5 000	"А. Ватсона"	1 500 000	—	с / н
БФБ	акции	5 000	"Град-Инвест"	—	5 000 000	с / н
БФБ	акции	5 000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	2 500 000	—	с / н
БФБ	акции	5 000	"Аспасия"	—	4 200 000 / 4 500 000	с / н
БФБ	акции, I выпуск	5 000	"Сейкай Траст"	2 000 000	—	с / н

Цена покупки акций фонда на 24 марта составила 14.935 рублей. Так как одна акция фонда по номиналу эквивалентна 4 чекам, то стоимость 1 чека "Имущество", вложенного в акции фонда первого выпуска, приравнена таким образом к 0,025923 г золота, или к 3.733 рублям, что намного выше рыночной цены чека. Эта разница цен открывает возможности физическим лицам и профессиональным участникам рынка ценных бумаг для проведения высокорисковых операций с акциями фонда на вторичном рынке. В компанию "СИМ" уже обращались с предложением приобрести акции фонда за чеки

Однако подписка на акции фонда первого выпуска уже завершена, и акции на чеки не обмениваются. Вторая же эмиссия пока не сделана. Управляющей компанией и правлением фонда предусматриваются специальные меры, которые позволят исключить возможность нанесения ущерба фонду при проведении различных операций с его акциями на вторичном рынке.

Пока трудно сказать, насколько успешной с точки зрения привлечения средств и защиты инвестора окажется методика котировки акций, выбранная "Сиготроникс". В конечном итоге, только способы и направления вложения денежных средств и чеков будут определять успех фондов.

Владимир ТАРАСОВ,
обоарезатель "БР".

Владимир ТАРАСОВ,
ободреватель "БР".

Агентство финансовых новостей,
тел.: (0172) 621-603.

Торговый дом "На Немиге" хотят национализировать

НА ФОНЕ ВЯЛОТЕКУЩЕЙ ПРИВАТИЗАЦИИ В РБ НАЧАЛАСЬ СХВАТКА ЗА ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЛАКОМЫХ КУСКОВ УЖЕ ПРИВАТИЗИРОВАННОЙ СОБСТВЕННОСТИ

21 марта руководство столичного Торгового дома "На Немиге" провело пресс-конференцию, на которой сообщило журналистам, что власти собираются национализировать расположенный в центре Минска современный супермаркет европейского уровня, равного которому в республике нет.

У Торгового дома "На Немиге" своя история. Минчанам хорошо памятен долгострой на Немиге — огромный торговый центр, спроектированный еще в конце 70-х как "Детский мир". К середине 1991 года стало ясно, что у города нет средств закончить строительство. Для решения проблемы было предложено создать СП с целью привлечения иностранных инвестиций. Его назвали "РоденМинск", в состав учредителей вошли нидерландская фирма "Пианофортекс", Мингорисполком, городское управление торговли и концерн "Белпроминвест", который позже трансформировался в ООО "Белфортекс". СП было зарегистрировано 8 августа 1991 года, а через 8 месяцев сессия горсовета приняла решение о прекращении государственного финансирования строящегося объекта.

делились так: Мингорисполком — 52,67%, "Белфортекс" — 16,44%, "ЛНБ" — 19,08%, СП "РоденМинск" — 11,87%.

По словам С. Гуриновича, год назад "Белфортекс" стал требовать выделить ему торговую площадь для самостоятельной эксплуатации, хотя вопрос его о вхождении в состав СП ни разу не ставился. И после категорического отказа, как заявил на пресс-конференции директор СП "РоденМинск", предприятие стало подвергаться многочисленным проверкам — прокуратуры города, налоговой инспекции, ревизионной комиссии. Контрольная палата осуществляет проверку уже в течение 10 месяцев. Кстати, в плане ее работы на первое полугодие из 6 вопросов 3 посвящены СП "РоденМинск". Штрафные санкции за три года деятельности СП составили сумму, равную половине процента от доходов.

По результатам проверки Контрольной палаты 2 февраля нынешнего года вышел Указ Президента "О предотвращении необоснованной приватизации". Мингорисполкому поручено до 1 марта привести в соответствие с законодательством решения, касающиеся передачи субъектам негосударственной формы собственности объекта по ул. Немига, 8.

Комментируя этот указ, Председатель Комитета по борьбе с коррупцией в органах государственной власти и управления администрации Президента Ю. Малунов обвинил СП "РоденМинск", созданное для реализации инвестиционного проекта по строительству объектов торговли, в том, что своей цели оно не достигло, ибо зарубежные инвестиции в республику не привлечены. Отмечено, что деятельностью СП осуществляется с нарушением нормативных актов и без сформированного уставного фонда. Сделан упрек Мингорисполкому, поскольку он не использовал своего права привлечения инвестиций на конкурсной основе. Кроме того,

приватизации во время создания СП дало Контрольной палате право утверждать, что СП что-то "прихватавило". Юрист убеждена, что в деятельности "РоденМинск" нет "прихватавления", а есть создание новой собственности.

В ближайших планах СП "РоденМинск" — открытие универсама "Немижский", в котором запланирован продовольственный отдел и предприятие быстрого питания по типу "Комби, С". Готовится проектная документация на куполообразное застекление платформы на втором этаже комплекса, где предполагалось разместить зимний сад, зону отдыха, лавильоны. В планах — открытие на Немиге еще одного продовольственного магазина и ресторана, цеха по производству детского питания. Для дальнейшей нормальной работы СП необходимо 20-30 млн. USD. Есть договоренность, что при гарантиях правительства или Национального банка кредиты будут выделены банками Швейцарии и Испании.

Когда создавалось СП, в республике еще не было закона о разгосударствлении и приватизации (он появился в феврале 1993 года) — действовал закон об инвестиционной деятельности. В нем сказано, что инвестор по своему усмотрению подбирает себе соинвестора, но имеет право провести торг или конкурс, если не нашел инвестора сам. Вышедший в 1993 году закон о приватизации уже говорил, что нужен конкурс, но к этому времени мы уже Торговый дом открыли", — сказала И. Громова.

С. Гуринович заметил, что в СП отсутствует только один документ, который требует закон — договор между горисполкомом и участниками инвестиций. Но есть договор между УКСом, который представлял горисполком, и участниками инвестиционного процесса. Именно из-за этой "заковыки", считает директор СП, формально и разгорелся весь сыр-бор.

По словам С. Гуриновича, СП четырежды направляло документы на перерегистрацию в МВЭС — непонятно, по каким причинам они откладывались. "А мы отклонили по формальным признакам, там заявка не там поставлена", — заявил сотрудник этого министерства директору СП. Сам же С. Гуринович предполагает, что кому-то было выгодно, чтобы документы не прошли.

И. Громова считает, что Хозяйственный суд должен принять решение о перерегистрации и не признавать "Белфортекс" учредителем. "Если Хозяйственный суд будет выигран, у нас останется один учредитель — управление торговли Мингорисполкома, — говорит И. Громова. — Следующий шаг — создание АО, куда бы вошли предприятия-поставщики, белорусские и иностранные компании". Преобразование в АО, считает руководство СП, позволит сохранить ему организационную систему и определить право создателей этого коллектива.

Благодаря усилиям дирекции СП долгострой был превращен в супермаркет западного образца. Достаточно пройти по его залам, увидеть товары, почувствовать стандарты обслуживания, чтобы согласиться, что это — самый современный универсам в Беларуси. Кому же в таком случае выгодно пагубение страстей? Этот вопрос рефреном звучал на пресс-конференции. Отвечая на него, С. Гуринович сказал, что принятая очевидная попытка передать собственность теми силами, которые могут определять ход приватизации в республике.

Татьяна МАНЕНКО.

Ваучеризация закончилась

В Чешской Республике закончился шестой раунд второй волны массовой приватизации, который стал завершающим этапом программы ваучерной приватизации. А уже с 1 марта акции, купленные в течение второй волны, начали обращение на Пражской бирже.

Для первой волны массовой приватизации в бывшей единой Чехословакии на продажу выставилось 1.491 предприятие общей стоимостью около 300 млрд. чешских крон. Кроме масштабов и высоких темпов для ваучерной приватизации Чехии характерны некоторые особенности.

Здесь были разделены различные аспекты приватизационной программы. Министерство приватизации занималось подготовкой и отбором предприятий, а Центр массовой приватизации и Министерство финансов — распределением и выдачей чеков. "Разделение властей" преследовало цель: ускорить процесс и повысить эффективность работы и контроля за бюджетом организаций.

Отбор и подготовка предприятий для приватизации осуществлялись в сжатые сроки благодаря тому, что предприятия по собственной инициативе готовили приватизационные планы и представляли их на рассмотрение в Министерство приватизации и Фонд по управлению государственным имуществом.

В отличие от большинства постсоциалистических стран, где получение приватизационных чеков осуществлялось бесплатно или по низким ценам, в Чехии были установлены относительно высокие цены. Правительство исходило из того, что в этом случае население лучше осознает ценность чеков и проявит больший интерес ко всему процессу, а государство не только покроет свои расходы по приватизации, но и получит некоторую прибыль (за счет стимулирования спроса на акции объектов приватизации).

Инвестиционные фонды в Чехии могли приобретать до 40% акций одного предприятия, однако фонды одного основателя — 20%.

Во время первого этапа приватизации цены на акции определялись на основе балансовой стоимости и публиковались до начала приватизации. В случае недостаточного спроса на акции, цены на них корректировались в ряде раундов, пока спрос и предложение не уравновесивались (что потребовало пяти раундов во время первой волны). ИФ имели возможность аккумулировать приватизационные чеки только во

время предварительного раунда, когда ни один объект приватизации еще не был выставлен на продажу. Во время последующих раундов, если спрос превышал предложение менее чем на 20%, заявки от частных лиц удовлетворялись полностью, а заявки от ИФ — пропорционально. Если же предложение превышало спрос, полученные заявки удовлетворялись по предложенной цене, а остаток акций выставлялся на продажу по более низкой цене на следующем раунде. Непроданные в результате 5 раундов акции остались пока в руках государства. Торги осуществлялись через государственную компьютерную сеть.

Затем в программу были внесены некоторые коррективы. Во второй волне приватизации смогли участвовать уже не только ИФ, являющиеся акционерными обществами, но и закрытые и открытые товарищества (в которых право голоса имеет только директор). В отличие от первой волны, реализованные акции передавались покупателям после каждого раунда.

По итогам заключительного этапа массовой приватизации из 861 предприятия, предложенного для второй волны, 268 проданы полностью, а в 402 компаниях реализовано около 99% акций.

ИФ удалось разместить все свои ваучеры, за исключением 0,13%. Индивидуальным инвесторам не удалось пристроить 45%, или 33 миллиона своих ваучеров.

Два инвестиционных фонда, учредителем которых стал Агробанк, аккумулировавшие 309 миллионов инвестиционных чеков, купили акции 97 предприятий химической, телекоммуникационной, энергетической и перерабатывающей отраслей.

В Чехии только треть государственной собственности передана в руки новым владельцам, большая же часть предназначена для прямой продажи или для бесплатной передачи муниципальным властям. Большинство предприятий, которые не затронула приватизация, будут проданы по конкурсу.

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ.

Помогут приватизироваться

Фирмы и консультанты, прошедшие аттестацию в Минасимуществе на право проведения работ по реформированию собственности предприятия

Консультационные фирмы (индивидуальные консультанты)	Виды работ	И. И. О. директоров, телефоны
ООО "Финко-Консалт", г. Минск	Весь комплекс работ по разгосударствлению и приватизации	Кузнецова Раина Александровна Тел. 20-41-39 20-48-51
АО "Международный центр аудита и консалтинга", г. Минск		Контвикова Александра Николаевна Тел. 32-50-83
ООО "Арига-3", г. Минск		Панковский Анатолий Иванович Тел. 66-15-19
Консультант Иванова Людмила Федоровна, г. Минск		Тел. 61-76-63
Консультант Губинский Виталий Иванович, г. Гомель	Весь комплекс работ (кроме оценки имущества)	Тел. 32-70-19
Закрытое АО "Атлас Инвест", г. Минск		Гавин Игорь Геннадьевич Тел. 34-50-12
Международное закрытое акционерное общество "Финанс-инвест", г. Минск		Климент Дмитрий Леонидович Тел. 63-49-74
ООО "Финанс-инвест", г. Минск		Станислав Игорь Борисович Тел. 26-11-11
Закрытое акционерное общество "Достоинство", г. Минск	Весь комплекс работ (кроме оценки имущества и аудита)	Бусыко Виталий Николаевич Тел. 36-91-94
О. "Экономический институт" института "Дорстройтех", г. Минск		Филиппов Игорь Васильевич Тел. 34-11-33
Консультант Ковалевич Игорь Николаевич, г. Витебск		Тел. 37-21-64
ООО "БелАудитИнвест", г. Минск		Тарлецкий Александр Игоревич Тел. 21-64-47 77-65-20
ИИО "ЦентрИнвест"	Весь комплекс работ	Орлова Ирина Михайловна Тел. 21-75-04, 21-78-23
ООО по оказанию аудиторских и консультационных услуг "СоюзАудит"		Першина Валентина Ивановна
Давгер Георгий Константинович		Безченко Жанна Александровна Тел. 26-43-44
Совместное белорусско-американское предприятие "БелАльфи-Аудит"		Лемеш Яков Матвеевич Тел. 34-17-62 34-17-22
Институт независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов (ЗАО "ИИП")		Постовский Валерий Владимирович Тел. 20-31-14
ЗАО "Спринг", г. Минск		Опотько Александр Михайлович Тел. 29-39-28
ПКО "Эринс" (ООО), г. Минск		Быкова Татьяна Петровна Тел. 20-97-78
Научно-аудиторская фирма "Эдип", ЛТД, ООО, г. Минск		Арсенов Василий Васильевич Тел. 68-82-21
ООО "Амкор-Нисон"		Розина Татьяна Матвеевна
ЗАО "Финвайт"		Варавко Владимир Васильевич Тел. 25-16-31
ЗАО "Гермес-Бел", г. Минск		Баранова Лилия Модестовна Тел. 39-49-90
ООО "Трастэксперт"		
Консультанты: Горбачевский Михаил Меерович, (г. Минск, пр. Рокоссовского, 114 198), Онуфрий Олег Евгеньевич, (г. Бобруйск), Рахоненко Николай Сергеевич, (г. Бобруйск), Белоружин Владимир Дмитриевич, (г. Минск)		

Конъюнктура и цены



Ликеро-водочные и винно-коньячные изделия; мелкооптовый оборот

Месяц — срок небольшой, однако коммерческий рынок ликеро-водочных и вино-коньячных изделий весьма чутко реагирует на изменение конъюнктуры.

Представляется, что после недавнего подорожания потенциал роста цен на отечественные спиртные напитки исчерпан на продолжительный срок. Еще одно "урегулирование" и Петрофф и Сидорофф выйдут нашего производителя с рынка.

С 20.02.95 г. греческие дорогие коньяки подешевели на 4-15%, "Белый анис" — на 10-15%, только "Солнечный берег" подорожал на 10-13%.

Цена дорогих вин не изменилась, а шампанское в преддверии весны подешевело на 8-10%. После подорожания отечественных водок у импортных открылось второе дыхание: "Петров" — +4, "Барбаросса" — +15.

Усредненные цены предложения (Минск, 21-26.03.95г.)

Наименование	Цена	Валюта
Бренди и коньяки		
Бренди "Солнечный берег", 0,5 л, Болгария	1,3	USD
Бренди "Тамарис", 0,5 л	13.000	BRB
Бренди "Солнечный берег", 0,7 л, Болгария	0,95-1,15	USD
Коньяк "Атлас", 0,7 л, 3 звездочки, Греция	4,0	USD
Коньяк "Белый Анис", 0,5 л, Молдова	2,0-2,3	USD
Коньяк "Класс", 0,7 л, 5 звездочек, Греция	5,0	USD
Вина		
Вермут "Гельмштин" бел./роз. 0,7 л, 16 град. США	1,5	USD
Вермут "Чино Чино Сан" в асорт., 1 л, Болгария	3,50	USD
Вино марочное "Верес", 1 л, Венгрия	1,5	USD
Вино "Капучино", 0,7 л, Испания	2,0	USD
Вино крепленое "Аромат Садов", 0,7 л, Украина	0,4	USD
Вино "Лунафер", 0,7 л, Молдова	5.500	BRB
Вино марочное "Изабелла", 0,7 л, Молдова	7.500	BRB
Вино марочное "Роза Молдавии", 0,7 л, Молдова	1,0	USD
Вино "Прометей", 0,5 л, Молдова	0,32	USD
Вино "Рене Барбье" красное, розовое, 0,75 л	5,35	USD
Вино "Сангрия", 7 градусов, 1 л	1,5	USD
Вино "София" в асортименте, 0,75 л, Болгария	2,40	USD
Вино сухие белые, Болгария, 0,7 л	0,85-1,1	USD

Вино сухие типа "Каберне", 0,7 л, Болгария	0,75-1,2	USD
Вино сухое "Мукаш", 0,7 л, Болгария	0,75-1,2	USD
Вино "Токай", 0,75 л, Италия	3,05	USD
Вино элитное в асортименте, 0,75 л, Германия	3-3,1	USD
Вино элитное "Золотые Капли", 0,75 л, Германия	3,0	USD
Шампанское "Струна", 0,7 л, Италия	1,35-1,5	USD
Шампанское "Бриж", 0,75 л, Испания	11,0	USD
Шампанское "Дюбуа", 0,75 л, Испания	4,55	USD
Шампанское "Карта Невада", 0,75 л, Испания	8,40	USD
Шампанское "Кордон Negro", 0,75 л, Испания	8,98	USD
Шампанское "Советское полусухое", 0,75 л	1,5	USD
Шампанское "Тройка", 0,7 л, Венгрия	1,8	USD
Водочные изделия		
Водка "Селенко", 0,7 л	1,33	USD
Водка "Звезда", 1 л, 45%, Голландия	21 180	BRB
Водка "Александр 1", 1 л, Германия	1,20-1,25	USD
Водка "Барбаросса", 1 л, Германия	1,55	USD
Водка "Белорусская", 0,5 л	0,7	USD
Водка "Данска", 1 л	11 13	BRB
Водка "Дюневая", 1 л, Франция	2,5	USD
Водка "Егоров", 1 л, Германия	1,3	USD
Водка "Лихованная", 0,5 л	0,7	USD
Водка "Линия Империи", 0,5 л	1,04	USD
Водка "Петров", 1 л, Германия	0,75-1,4	USD
Водка "Питерская", 1 л	1,51	USD
Водка "Русская", 0,5 л, Витебск	7 800	BRB
Водка "Смирнов", 1 л	4 516 0	USD
Водка "Столичная", 0,5 л, Украина, экспорт	12 000	BRB
Водка "Титко", 0,75 л, Болгария, Италия	15 000	BRB
Водка "Толстой", 1 л, Германия	0,75-1,55	USD
Водка, Финляндия, 1 л	1,55-2,0	USD
Ликеры		
Ликер "Баниш"	2,30	USD
Ликер "Амаретто" фруктово-ягодный, 0,7 л, Италия	3,55	USD
Ликер "Мандариновый", 0,7 л, Германия	1,7	USD
Ликер "Яблоко", 0,7 л, Германия	1,83	USD
Ликеры фруктово-ягодные, 1 л, Канада	5	USD
Ликеры, 0,5 л, Венгрия	1,5	USD

Infomarket. 1995.

Базы данных:

"Производители РБ",
"Промышленность Балтии",
"Россия и Украины",
"Беларусь коммерческая".
Телефон: (0172) 69-58-51.

Технически сложные товары, розница

Стояние доллара наиболее заметное влияние оказывает на рынок сложнотехнической техники. Если в обороте, посвященном продуктам питания, отмечалось, что они дорожают независимо от стабилизации курса СКВ, то с техникой картина прямо противоположная. Большинство изделий осталось в той же цене. Вывод: цены уперлись в покупательную способность населения. Его подтверждаются и немногочисленные примеры подорожания в этой группе: "подтянулись" в основном дорогие изделия, значительная часть которых покупается для перепродажи в России и Польше. Это кофемолки, миксеры, механические часы, утюги... И если в апреле, как обещает правительство, доллар не двинется, то цены на сложнотехнические изделия, скорее всего, останутся прежними: поднимать их просто бесполезно.

рождения в этой группе: "подтянулись" в основном дорогие изделия, значительная часть которых покупается для перепродажи в России и Польше. Это кофемолки, миксеры, механические часы, утюги... И если в апреле, как обещает правительство, доллар не двинется, то цены на сложнотехнические изделия, скорее всего, останутся прежними: поднимать их просто бесполезно.

Цены в госторговле г. Минска

Наименование товара	Розничные цены в тыс. руб. (USD)			Изменение цен в %
	16.03.94	22.02.95	22.03.95	
Телевизор "Горизонт" 51T1418D	119,84	2 900 (248,5)	2 900 (248,5)	1 975
Телевизор "Горизонт" 51T1418D	175,76	3 782,3 (324)	—	2 052
Телевизор "Горизонт" 51T1510D	180,04	3 948,8 (338)	3 948,8 (338)	2 093
Автоматическая "Гродно-304"	26,0	420 (36)	420 (36)	1 515
Холодильник "Минск-126-1"	182,4	3 396,0 (291)	3 396 (291)	1 762
Холодильник "Минск-130-3M"	—	4 354,0 (373)	4 354 (373)	—
Холодильник "Минск-215-M-1M"	168,0	3 029,0 (259,6)	3 029,0 (259,6)	1 703
Морозильник "Минск-131"	177,6	2 900 (248,5)	3 335 (285,7)	1 778
Старая бытовая машина "Росинка"	141,29	3 122,0 (267,5)	3 122,0 (267,5)	2 112
Старая бытовая машина "Мира"	21,3	624 (53,5)	700 (60)	1 186
Швейная машина "Чайка-143"	104,5	2 100 (180)	2 100 (180)	1 409
Печь СВЧ "Пилот", Гомель	180,0	1 785 (153)	1 785 (153)	842
Эл./миксер "Вихрь"	11,035	195,0 (16,7)	195,0 (16,7)	1 667
Эл./миксер МРВ-1Е	10,75	193,56 (16,5)	450,9 (38,6)	4 094
Кофемолка (термопласт)	4,75	58,5 (5,14)	97,5 (8,39)	1 452
Соковыжималка "Садовья"	12,31	196,3 (16,8)	196,3 (16,8)	1 495
Кухонный процессор "Кукара"	35,1	—	208 (17,8)	593
Эл./дрель (Белвар)	40,13	645,4-950,7 (81,3)	950,7 (81,3)	1 269
Эл./плитка 4 комф.	5,46	—	—	1 907
2 комф.	11,7	213,4 (18,3)	213,4 (18,3)	1 724
Эл./кипятильник 0,5 Вт	—	—	15 (2,1)	—
Эл./кипятильник 1,2 Вт	—	24,5 (2,1)	15,3-24,5 (2,1)	—
Фотоаппарат "Эпикон", 35 см.	3,75	109,5 (9,38)	109,5 (9,38)	2 820
Фотоаппарат "Зенит ЕТ" с объективом "Гелиос 44-7"	10,35	300,43 (25,7)	300,43 (25,7)	2 803
Эл./утюг (Белвар)	5,67	150,0 (12,9)	200 (17)	33
Эл./утюг (Гомель)	—	74,7 (6,4)	74,7 (6,4)	—
Эл./мисорубка без шнурков	20,915	300,15 (25,7)	300,15 (25,7)	1 335
Часы наручные мужские "Электроника"	1,51	48,4 (4,1)	48,4 (4,1)	2 817
Часы наручные кварцевые женские	2,53	70 (5,9)	77,2 (6,6)	2 951
Часы наручные механические женские хроно	2,86	91 (7,8)	91 (7,8)	3 082
Часы наручные механические мужские	1,8	61,5 (5,3)	90 (7,7)	60
Часы будильник эл.-мех. "Славя"	—	50,4 (4,2)	—	—
Часы будильник мех. "Славя"	—	53,2 (4,5)	86 (7,3)	62
Пылесос "Автоматик-2000"	—	2 080 0 (178)	2 080 0 (178)	—

Нефть и нефтепродукты:

Страсти по нефти

С начала 1995 г. развитие событий на рынке нефти и нефтепродуктов России, а значит и СНГ определялось главным образом противоречивым взаимодействием следующих факторов:

- колебаниями спроса на российскую нефть в Европе;
- сокращением добычи нефти и ростом издержек нефтяников;
- спадом деловой активности на нефтяном рынке в ожидании документов, регулирующих поставки за границу;
- борьбой вокруг проблемы либерализации экспорта.

Уже в декабре 1994 г. вследствие роста спроса в Европе наметилось приближение цен на уральскую нефть (так на профессиональном жаргоне называют тяжелую, богатую сернистыми соединениями российскую нефть) к ценам на традиционно более дорогую легкую нефть (бренит-смесь), поставляемую из стран Персидского залива. Разница, которая обычно составляла примерно 40-50 центов за баррель, в январе уменьшилась до 10-20 центов.

Среди прочих причин этого явления в качестве основных называются следующие: неудовлетворенный спрос на сырьевом рынке на дешевое сырье с повышенным содержанием серы, сокращение поставок "кислых" сортов нефти из стран Персидского залива.

Ужесточение экологических стандартов в странах ЕС заставило европейских нефтепереработчиков увеличить инвестиции в оборудование для высококачественной переработки нефти.

Для того, чтобы быстрее окупить затраты, предпочтение отдается более дешевому сырью. Кроме того, ряд технологий переработки предусматривает получение в качестве побочного продукта серы и ее соединений, являющихся ценным химическим сырьем.

Другим фактором, повлиявшим на переориентацию рынка, явился прогноз развития нефтедобычи в Латинской Америке, где были открыты богатые залежи именно сернистой нефти.

Авторитетные эксперты на Западе в силу этого предсказывали увеличение доходов российских экспортеров дополнительно на 400 млн. USD в год.

К факторам краткосрочного действия следует отнести некоторое сокращение поставок нефти из России в конце 1994 — начале 1995 г., вызванное ожиданием правительственного постановления, регламентирующего экспорт нефти и нефтепродуктов.

В конце января сигналы о повышении спроса достигли производителей в России, что совпало с выходом Постановления правительства РФ "О вывозе нефти и нефтепродуктов за пределы таможенной территории России с 1 января 1995 года". И на средиземноморский свободный рынок (основной рынок для российской нефти) хлынула нефтяная река. Всего за первые два месяца 1995 г. Россия вывезла 17,7 млн. тонн нефти, в том числе в дальнее зарубежье 14,5 млн. тонн, что на 26% больше, чем за соответствующий период 1994 г. Очень быстро вместо дефицита образовался избыток, а так как разрыв в ценах на уральскую нефть и более качественные легкие сорта был минимальным, закупки российской нефти начали сокращаться.

Однако есть все основания считать, что этот спад будет краткосрочным, так как цены на наличную бренит-смесь опять существенно оторвались от стоимости уральской нефти (табл. 1).

Поскольку вопросы регулирования нефтяного экспорта из России будоражили всех имеющих отношение к экономике всю вторую половину 1994 г. и начало 1995 г., есть резон несколько подробнее рассмотреть соответствующие документы, так как их положения будут влиять на развитие большинства республик бывшего СССР в течение длительного периода.

Упомянувшееся выше постановление "О вывозе..." отменило квоты и лицензии на экспорт нефти.

В окончательный вариант не вошло долго бывшее предметом неспяточного борьбы положение об обязательной поставке 65% добытой нефти для внутренних нужд РФ. Ставка вывозной пошлины на первый квартал устанавливалась в размере 23 ЭКЮ за тонну вместо прежних 30.

Однако, вместо квот была введена процедура допуска к экспортным нефтепроводам, а объемы транспортировки нефти определялись согласно объему ее добычи. Предусматривалось и сохранение на неопределенное время института спецэкспортеров.

Главной мерой тарифного регулирования экспорта взамен квотирования должна была стать процедура регистрации экспортных контрактов. Обязательной стала проверка количества и качества вывозимой продукции, а также соответствие цен на нее мировому уровню.

Не требуется большой проницательности, чтобы предположить, что результатом реализации всех этих мер явилось бы расширение поля для чинов-

ничных злоупотреблений. Госквоты, связанные с выполнением обязательств России по межправительственным соглашениям, сохраняются и на 1995 г. Распределение их между экспортерами должно производиться на конкурсной основе. Подчеркивается право на госквоту одновременно получают право закрепиться у "трубы" — что и является главным стимулом для участников, особенно для (Продолжение на 14-й странице).

1. Уровень цен на наличную нефть на европейском рынке по заключенным сделкам по состоянию на конец указанных месяцев*		
Месяц	USD/баррель	
	бренит-смесь*	уральская**
декабрь 1994	15,95	15,80
январь 1995	16,78	16,68
февраль 1995	17,30	16,50

* Северный черноморский рынок наличного товара (Амстердам-Роттердам-Миллерс).

** Средиземноморский рынок наличного товара.

По данным журнала "Коммерсант".

2. Уровень внебиржевых цен предложения на нефть и нефтепродукты в РФ по состоянию на 02.03.95 г.		
Наименование вида товара	Цена за тонну	
	тыс. руб. РФ	USD*
Нефть сырая (без оптимизации транспорта)	190	42,22
Бензин А-76 (этилированный)	962,2	213,82
Бензин А-76 (этилированный)	983,1	218,47
Бензин А-92 (этилированный)	1 129,6	251,02
Бензин А-92 (этилированный)	1 100,1	244,47
Дизельное топливо (без оптимизации транспорта)	692,1	153,8
Дизельное топливо (без оптимизации транспорта)	770,9	171,41
Авиакеросин ТС-1	579,2	128,71
Мазут М-100	425,2	72,27

* По курсу ММВБ на соответствующую дату.

3. Уровень внебиржевых цен на нефтепродукты (Минск 21-28.03.95 г.)		
Наименование товара	Условия поставки	Цена за единицу (USD/литр)
A-76	заправка с АЗС, Минск, безнал.	0,17
A-76	Минск, Фанитоль бензовоз, безнал.	0,155
A-92	заправка с АЗС, Минск, безнал.	0,19
A-93	Минск Фанитоль с доставкой, бензовоз, безнал.	0,175
Дизельное топливо	Минск, Фанитоль с доставкой бензовоз безнал.	0,145
Дизельное топливо	заправка с АЗС	0,155
Дизельное топливо	Минск, Держинск, склад, бензовоз, безнал.	0,141

4. Уровень биржевых цен предложения на нефть и нефтепродукты в РФ на 09.03.95 г.

Биржа	Наименование товара	Кол-во (тонн)	Цена за тонну		Место складирования	Форма оплаты
			руб. РФ	USD*		
rtsb	Авиакеросин ТС-1	370 00	532 000,00	117,05	г. Рязань	по дог.
tnref	Бензин А-76	2 500,00	660 000,00	145,21	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Бензин А-76	250,00	773 000,00	170	г. Нижний Новгород	предоплата 100%
tnref	Бензин А-92	2 500 00	830 000 00	182,62	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Бензин АИ-93	2.500,00	920 000,00	202,42	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Дизельное топливо ДТА	2 500,00	520 000,00	114,41	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Дизельное топливо ДТЗ 0,2	2 500,00	515 000,00	113,31	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Дизельное топливо ДТЗ 0,5	2 500,00	510 000,00	112,21	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Дизельное топливо ДТЛ 0,2	2 500,00	417 000,00	91,75	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Дизельное топливо ДТЛ 0,2	250,00	683 500,00	150,39	г. Нижний Новгород	предоплата 100%
tnref	Дизельное топливо ДТЛ 0,5	2 500 00	400 000 00	88	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Дизельное топливо ДТЗ-03-35 ГОСТ 105-82	1 000 00	445 000,00	97,91	Моск. обл.	предоплата 100%
tnref	Мазут М-100	2 500 00	200 000 00	44	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Мазут М-40	2 500,00	200 000,00	44	г. Пермь	предоплата 100%
tnref	Мазут М-40	10 000,00	296 000,00	65,13	г. Нижний Новгород	предоплата 100%
rtsb	Масло М-10-Г2	120,00	2 000 000,00	440	г. Нижний Новгород	по дог.
rtsb	Масло М10Г2К	100 00	2 470 000 00	513,45	г. Рязань	по дог.
rtsb	Ма. 10 МВ	100 00	1 448 000 00	318,59	г. Рязань	по дог.
rtsb	Масло моторное КАМАЗ, КРАЗ М1022К	1.000 00	1 650 000,00	363,04	г. Москва	любая
rtsb	Масло осевое	100,00	439 073,00	96,61	г. Ярославль	любая
rtsb	Масло трансформаторное	100,00	1 230 000,00	270,63	г. Ярославль	предоплата 100%
rtsb	Масло универсальное для карбюратор ЗИЛ ГАЗ М86	3 000,00	1 450 000,00	319,03	г. Москва	любая
tnb	Нефть сырая	50 000,00	250 000 00	55	г. Сургут	по дог.
tnb	Нефть сырая	100 000,00	—	55	Вост. Сиб.	безнал.
rtsb	Нитрол	100,00	383 897,00	84,47	г. Ярославль	предоплата 100%
tnref	Топливо печное	2.500,00	250 000,00	55	г. Пермь	предоплата 100%
rtsb	Топливо реактивное ТС	2.500,00	410 000,00	90,21	г. Омск	предоплата 100%
rtsb	Уайт-спирит в цистернах февраль	100,00	801 000 00	176,24	г. Абакан	предоплата 100%

Как обеспечить качество импортируемого сливочного масла

В конце 1994 — начале 1995 г., в связи с дефицитом сливочного (коровьего) масла, отмечается значительная активность на рынке этого товара. Наличие неудовлетворенного платежеспособного спроса значительно расширяет реализацию сливочного масла на коммерческих условиях. Становится выгодным закупать масло за границей для последующей продажи в РБ. В этих обстоятельствах особое значение приобретает правильное оформление контракта, в частности тех его разделов, которые содержат требования к потребительским свойствам, качеству, условиям доставки и хранения этого достаточно нежного продукта.

В порядке оказания методической помощи приводим выдержки из реальных контрактов на поставку сливочного масла, касающиеся технических условий на продукт, санитарно-гигиенических и ветеринарных требований к качеству.

Технические условия на сливочное несоленое масло

Масло должно быть изготовлено из натуральных, пастеризованных сливок, выработанных из молока от здоровых коров, что должно подтверждаться органом санитарного надзора страны происхождения.

Добавление в масло каких-либо консервирующих веществ не допускается. Качество масла должно отвечать следующим условиям:

- содержание жира — не менее 82%;
- содержание влаги — не более 16%.

По органолептическим показателям масло должно отвечать следующим требованиям:

- а) запах — чистый, характерный для данного вида масла, без посторонних привкусов (кормовой, кислотный, прогорклый);
- б) консистенция — при температуре 10-12 градусов по Цельсию — плотная, однородная, поверхность масла на разрезе слабо блестящая и сухая на вид или с наличием одиночных мельчайших капелек влаги; при разрезе масло не должно крошиться;
- в) цвет — от белого до светло-желтого, однородный по всей массе масла. Масса нетто монолита — 25 кг. Температура в монолите масла в момент перегрузки на погрузочной станции должна быть не выше

минус 6 градусов по Цельсию. Возраст масла на дату отгрузки — не более 3 месяцев со дня изготовления товара

Ветеринарные требования на сливочное масло

К ввозу в Республику Беларусь допускаются продукты, полученные от здоровых животных из хозяйств, благополучных по инфекционным заболеваниям, в том числе туберкулезу, бруцеллезу, ящуру, сибирской язве.

В молочных продуктах должны отсутствовать патогенные микроорганизмы, что подтверждается выдачей ветеринарного сертификата о пригодности их в пищу человеку без каких-либо ограничений, подписанного ветеринарным врачом, состоящим на государственной службе.

Примечание:

Белорусские партнеры перед заключением контракта на закупку импортного сливочного масла должны учесть производственные возможности продавца-изготовителя и требования к качеству товара.

ра, обусловленные в нормативно-технических документах, действующих в нашей республике.

Доставка сливочного масла должна осуществляться в рефрижераторном транспортном средстве, в котором при перевозке товара температура не должна превышать минус 10 градусов по Цельсию.

Отгруженное сливочное импортное масло должно сопровождаться следующими документами:

- транспортной накладной — 1 оригинал и 3 копии;
- сертификатом о качестве — 1 оригинал и 2 копии;
- санитарным сертификатом — 1 оригинал и 2 копии;
- ветеринарным сертификатом — 1 оригинал и 2 копии;
- спецификацией — 1 оригинал и 2 копии;
- сертификатом о происхождении товара, выданного ТПП страны продавца — 1 оригинал.

Феликс ДОЗОВСКИЙ,
главный консультант-эксперт ПКФ "ШЭНЬ".

Наша справка

Качество сливочного масла регламентируется еще советским стандартом ГОСТ 37-91 и Международным стандартом А-1 Комиссии Кодекс Алиментариус.

Согласно обоим стандартам продукт "сливочное масло" должен состоять только из молочного жира, правда, в различной концентрации.

По содержанию жира выделяются различные сорта масла: вологодское, сливочное несоленое, любительское, крестьянское, бутербродное, топленое. Содержание молочного жира в топленом масле — 98%, в сливочном несоленом — 82,5%, в бутербродном — 61,5%.

Кроме молочного жира в масле могут содержаться остаток не полностью отделенной молочной сыворотки, вода, белок, молочный сахар и минеральные элементы. Как подкрашивающее вещество может применяться только бета-каротин.

Сорта масла с наполнителями: шоколадное, кофейное, медовое, фруктовое и др. изготавливаются только с использованием одного вида жира — молочного.

Калорийность сливочного масла — от 760 Ккал на 100 г. Степень усвояемости — 96-97%. В состав масла входят витамины А и Д, попадающие туда естественным путем.

Продукт, содержащий кроме молочного другие животные жиры и натуральные растительные масла (пальмовое, кокосовое, рапсовое, кукурузное и т. п.), сливочным маслом не является, вне зависимости от надписи на этикетке. По классификации стандарта это маргарин.

Маргарин производится из пищевых растительных или (и) животных жиров (в том числе с использованием сливочного масла). Жидкие растительные жиры подвергаются отверждению — гидрогенизации. В качестве основы могут использоваться твердые растительные жиры (пальмовое, кокосовое).

В зависимости от предназначения добавляются эмульгаторы и различные вкусовые добавки. Бутербродные маргаины как и сливочное масло могут содержать различные наполнители, их вкусовые качества подобны сливочному маслу.

Изготовленные с соблюдением стандартов и технических условий маргаины оптимально сочетают полноценные животные жиры и натуральные растительные масла. Как правило, в отличие от сливочного масла они не содержат холестерина, однако усвояемость маргаина несколько хуже и естественно хуже вкус.

Органами здравоохранения рекомендуется чаще использовать маргаины с большим содержанием натурального растительного масла или так называемые мягкие маргаины.

Кулинарные и кондитерские жиры предназначены только для конкретных технологических этапов приготовления пищи и не рекомендуются в качестве самостоятельных источников жира в рационе питания.

Презентации

Королевскую посуду — в каждый дом

Миссионеры здоровья — так называют себя представители швейцарской фирмы "Zepher Int.", уже довольно хорошо известной своей экологической посудой и в Беларуси.

Представительство фирмы действует в Минске меньше года, а в ряде распространителей посуды Zepher в Беларуси уже более 500 человек (фирма реализует свою продукцию по системе личных продаж), покупателей же — более 3 тысяч только в Минске, сообщили представители фирмы на своей презентации.

Количество покупателей показало действительно большое, когда журналисты узнали о ценах на эту посуду — от 700 до 2,5 тыс. долларов США в зависимости от количества предметов в наборе и назначения самого набора. Отдельную же посуду (то есть кастрюлю, но представители фирмы их называют исключительно по

судам) в принципе можно купить за 250-400 долларов. Дорого, но... дешево. У фирмы "Zepher" есть секреты успеха.

Во-первых, посуду можно купить в рассрочку от нескольких месяцев до двух лет (без уплаты процентов). А во-вторых, и в главных — Zepher действительно "королевская посуда для экономных людей". Изготовленная из специальной медицинской стали, она обеспечивает здоровое питание нескольким поколениям ее владельцев. Дело в том, что в этой посуде можно готовить при температуре от 60 до 90 гр., благодаря чему в пищу сохраняются витамины и минералы. Кроме того, в одной посуде одновре-

менно можно готовить мясо, рыбу, и, к примеру, запекать яблоки. При этом, как утверждают поклонники Zepher, эти продукты даже не пропитываются запахами друг друга благодаря технологическим секретам производства посуды.

Эти и многие другие секреты и позволяют фирме давать пожизненную гарантию на свою посуду, а ее покупателям — экономить время на приготовление пищи, получать здоровое питание и создавать уют на кухне. Такую возможность, кстати, получила совершенно бесплатно семья жителя Беларуси Михаила Мороза, который благодаря участию в совместном конкурсе газеты "Труд" и фирмы "Zepher" выиграл набор посуды "Принц-6" стоимостью более 700 долларов.



(Окончание.
Начало на 13-й странице).

посредников, доступ которых к нефтепродуктам ограничен правительственным постановлением. В обычных условиях плата за доступ составляет 51 USD из 90-100 за каждую тонну.

Однако новый порядок экспорта существовал недолго.

Международные финансовые институты, представляющие интересы зарубежных держателей акций российского нефтегазового комплекса, потребовали дальнейшей либерализации экспортных операций и отпуща внутренних цен на нефть. МВФ пригрозил приостановлением поступления уже выделенных кредитов и поставил выделение кредита stand-by в размере 6,3 млрд USD в зависимости от снятия нетарифных ограничений.

Так как эти деньги уже были включены в доходную часть бюджета, Президент РФ Борис Ельцин, идя навстречу рекомендациям МВФ, подписал указ о полной либерализации внешней торговли.

Количественные ограничения по экспорту и импорту и любые другие нетарифные ограничения сохраняются только при выполнении правительством международных обязательств, для поддержания обороноспособности и в некоторых особых случаях. Полностью упраздняется институт спецэкспортеров и многочисленные таможенные льготы отдельным категориям экспортеров.

Ситуация на мировом рынке и в московских кабинетах власти немедленно повлияла на рынок нефти и нефтепродуктов в России и СНГ. В декабре-январе нефть подорожала более чем на 75% в рублях РФ. К середине января наступила пауза и цены предложения зафиксировались на уровне 195 тыс. руб. РФ/тонна (около 50 USD). Правда, цены реальных сделок были существенно ниже — в среднем 152 тыс. руб./тонна (до 40 USD).

В феврале рост цен на нефть и нефтепродукты продолжился, однако более низкими темпами. Нефть дорожала быстрее нефтепродуктов (на 20% в рублях РФ) и вскоре возможности роста цен на нее при действующих экспортных тарифах были практически исчерпаны. Во-первых, разрыв внутренних и мировых цен сократился до такой степени, что если закупить нефть для экспорта по цене 195 тыс. руб./тонна, то цена FOB составит около 110 USD /тонна (50 USD — собственно нефть и 60 USD — пошлины и накладные расходы).

При мировом уровне цен на нефть, который колеблется около 120 USD/тонна, это дает продавцу непримлемо малый доход, что усугубляется отменой тарифных льгот для экспортеров, так как при этом продавец будет включен в цену и оплачен покупателям.

Во-вторых, к началу марта сократился экспорт нефти. Это произошло не только за счет уменьшения поставок на запад, но еще и потому что в первые два месяца 1995 г. из бывших республик Союза и бывших союзных поставок осуществлялись только в Беларусь и на Украину как транзитные территории. Причина — в неподготовленности межгосударственных договоров на 1995 г.

Если перечисленные выше факторы противодействуют росту внутренних цен, то продолжались и в этом году сокращение уровня нефтедобычи при непрерывном росте издержек производителей. Оппозиционно говорит о предстоящем росте цен. Прогноз профессионалов, работающих в этом секторе рынка, дает на ближайшее будущее уровень отпускных цен производителей около 210-240 тыс. руб. РФ/тонна (или 55-60 USD).

Чтобы в этих условиях (при росте отпускных цен) поддержать доходность экспортных операций хотя бы в прежних пределах, производители просто вынуждены будут усилить давление на правительство РФ, требуя дальнейшего снижения вывозной пошлины и платы за прокачку по трубопроводам, так как в условиях неплатежей нефтяники только и существуют за счет поступлений от экспорта. Однако необходимость пополнения бюджета ставит предел уступчивости правительства в этих вопросах.

Понятно, что наращивание цен на энергоносители еще более усугубит положение производителей, которые (ввиду отсутствия инвестиций на реконструкцию) не смогут сократить нормы расхода и единственным вариантом экономии для них станет сглаженная периодическая, а затем и окончательная остановка производства.

Вполне естественно, что подорожание нефти отразилось на стоимости продуктов ее переработки, однако главным фактором роста явилось включение нефтеперерабатывающих заводов в цену своей продукции затрат на погашение задолженности добывающим предприятиям. По оценкам журнала "Коммерсант" возврат долгов нефтяникам обусловил примерно 60%

Нефть и нефтепродукты:

Страсти по нефти

прироста цен на нефтепродукты и лишь 40% пришлось на повышение издержек переработки.

Так как задолженность НПЗ весьма велика, рост цен на нефтепродукты по этой причине будет продолжаться и в будущем.

А это, несомненно, породит проблемы со сбытом. Если учесть, что в декабре-январе цены на нефтепродукты в рублях РФ подскочили на 50-80%, а в феврале в РФ произошло повышение на 26% тарифов на железнодорожные перевозки, то вполне реальна ситуация, когда импорт нефтепродуктов из-за пределов СНГ может оказаться выгоднее его закупок по внутрироссийским ценам.

Если бы не разница в ширине железнодорожной колеи на территории бывшего СССР и в Европе (а перестановка полных цистерн на границе сейчас достаточна дорога), то поток западно-европейского бензина уже сейчас хлынул бы в пределы СНГ.

Соответственно возникают проблемы с экспортом российских нефтепродуктов. Единственным реальным путем их разрешения, как и в предыдущем случае, может быть снижение вывозных пошлин российским правительством.

Очень деликатной является ситуация с транзитом российской нефти и нефтепродуктов в Европу через территории Беларуси и Украины.

Если в Беларуси борьба вокруг стоимости транзита только разгорается, то Украина с 1 января 1995 г. в одностороннем порядке повысила стоимость транзита с 1,3 до 2,5 USD/тонна. В связи с этим Россия уже несколько раз приостанавливала поставки нефти в Чехию, Словакию и Венгрию, зависящим в этом вопросе исключительно от России.

Восточно-европейские страны не намерены долго терпеть такую ситуацию и предпринимают попытки найти альтернативных поставщиков, тем более, что в Европе растояния невелики и существует достаточно разветвленная сеть трубопроводов.

Чехия, например, намерена построить в текущем году свою ветку для присоединения к Трансальпийскому нефтепроводу.

Что теряет Россия понятно, но неясно, что приобретает Украина. На начало марта средняя внебиржевая цена нефти без учета стоимости транспортировки составляла 190 тыс. руб. РФ/тонна или в районе 42 USD.

9 марта на Московской товарной бирже стоимость контракта на 100 000 тонн восточно-сибирской нефти составила 55 USD/тонна. (Подробнее см. табл. 4).

Коммерческая цена сырой нефти с поставкой в Беларусь оценивается в пределах 90-95 USD/тонна.

Хотя нет полной ясности, стоимость нефти по межгосударственным поставкам на 1995 г. для Беларуси, вероятно, не превысит 75 USD/тонна.

Чтобы сразу исключить спекуляции на этих цифрах, скажем, что сравнение их с ценами на Лондонской бирже неправомерно, так как там нефть продается на условиях FOB — Северо-Западной Европы. Во что обойдется поставка промышленных объемов этой нефти из портов Северного и Балтийского морей в Беларусь подсчитать довольно трудно из-за многофакторного влияния. Тут и односторонняя напыленность трубопроводов на Беларусь, разница в ширине колеи железных дорог и т. д. и т. п.

Ясно одно, что железнодорожные перевозки по европейским тарифам резко поднимут конечную цену.

То что на будущее надо диверсифицировать источники нефти — это факт, но и то, что на сегодняшний момент Россия для Беларуси является единственным реальным источником нефти — это факт еще более неоспоримый.

(По данным Министрат РБ, с начала 1995 года увеличились поставки нефти в Беларусь из России (см. табл. 5), что стимулировало работу НПЗ. Переработано за 2 месяца 1995 г. 2,235 млн. тонн нефти, что на 62,7% выше уровня прошлого года. Выработка автомобильного бензина составила 319,2 тыс. тонн (прирост 65,6%), дизельного топлива — 577 тыс. тонн (76,1%), мазута — 1,059 млн. тонн (56,5%). Вся нефть поступала в республику на коммерческих условиях. Собственно белорусской нефти добыто 318,3 тыс. тонн или на 1,5% меньше, чем в 1994 г.).

Оценивая все вышесказанное можно сказать, что после бурных событий конца 1994 — начала 1995 годов как на внутреннем рынке СНГ, так и на международном наступила некоторая стабилизация, которая по всем признакам не будет долгой.

5. Динамика поставок энергоносителей из РФ в РБ за 1990-1995 г. г.

Вид энергоносителя	1990 г.	1993 г.	1994 г.	январь 1994	1995
Нефть млн тонн	47,5	118	112	0,3	0,7
Газ млрд. куб. м	18,8	16,1	14,1	1,5	6

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	БЕР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ
ТЕЛЕКС					
Адаптер МТС-21-ТА 0	для IBM XT/AT 2 канальных, 2 г. г. 1 порт (универсальный, комбинированный)	40	40	МИКРОКОД КЭРРКОМ	129725
ТЕЛЕФОНЫ					
ACER/UX F-22F-25	2X311 память, подключение к PC 6 мес. гар.	440	440	ПРОГРАММА	320135
CANON B 50	для IBM XT/AT 2 канальных, 2 г. г. 1 порт	300	300	Электросервис и К	660215
CANON B 160	для IBM XT/AT 2 канальных, 2 г. г. 1 порт	335	335	Электросервис и К	660215
адаптер к телефонным CANON B 50, 160, 170		38	38		660215
DAEWOO DF 50	АЧМ, 1 г. г.	375	375	ФОРТРЕС	768304
LANIER	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	440	440	ГРЕНАД	367036
OLIVETTI OFX 100T	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	454	454	ТУССОН	365293
OLIVETTI OFX 3 00T	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	13 0	13 0	ТУССОН	465293
PANAFAX UF 460	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	535	535	МЕГАТЕРЦ	63711
PANASONIC KX-P5050	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	420	420	ЭЛЕКТРОН	266407
PANASONIC KX-F5050	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	440	440	ВКЛ	395289
PANASONIC KX-F700	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	550	550	ВКЛ	395289
PANASONIC KX-F750T	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	5 5	5 5	ЭЛЕКТРОН	266405
PANASONIC KX-F7000	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	1300	1300	ПРОГРАММА	320135
PANASONIC KX-1308X	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	410	410	КОНТАКТ 89	200135
PANASONIC KX 308X	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	440	440	ТЕРКУЛ	450956
PANASONIC KX1308X	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	435	435	АЛЬВИТОН	201135
PANASONIC KX1308X	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	470	470	ВКЛ	295135
PANASONIC KX2308X	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	500	500	ТЕРКУЛ	450956
PHILIPS HFC-8	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	480	480	ДИЛМОР	200135
SAMSUNG SF 505	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	337	337	ИНТЕХ К.С.	660215
SANYO SF SF 705	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	50	50	ИНТЕХ К.С.	660215
АВТООТВЕТЧИКИ					
PANASONIC 2470	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	18	18	МЕГАТЕРЦ	63711
PANASONIC 2470	АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.	11	11	Электросервис и К	660215
ТЕЛЕФОНЫ					
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		35	35	БРЛ	640135
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		9 5	9 5	СТРИНКО	546 74
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		140	140	МПОВТ	311757
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		50	50	ВКЛ	785289
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		50	50	ТЕРКУЛ	450956
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		52	52	МЕГАТЕРЦ	63711
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		56	56	МЕГАТЕРЦ	63711
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		60	60	ТЕРКУЛ	450956
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		70	70	ТЕРКУЛ	450956
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		78	78	ИНФОТЕХ	270113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		236	236	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		110	110	ТЕРКУЛ	450956
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		186	186	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		35	35	РССВАМ	320135
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		45	45	КОРЬИ ВЕК	660215
РАДИОТЕЛЕФОНЫ					
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		36	36	ФРИАЛ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		2 5	2 5	ВКЛ	785289
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		250	250	Электросервис и К	660215
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		410	410	ВКЛ	395289
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		340	340	ИНТЕРНОДЕПО	251558
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		01151	01151	ИНТЕРНОДЕПО	251558
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		45	45	ИНТЕРНОДЕПО	251558
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		420	420	ФРИАЛ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		420	420	Электросервис и К	660215
ОСНОВНАЯ ТЕЛЕФОННАЯ СТАНЦИЯ					
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		30	30	МПУВТ	311757
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		640	640	МПУВТ	311757
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		248	248	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		248	248	ТЕРКУЛ	450956
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		504	504	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		846	846	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		833	833	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		18	18	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		63	63	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		198	198	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		144	144	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		176	176	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		123.	123.	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		468	468	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		965	965	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		2047	2047	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		204	204	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		233	233	МЕГАТЕРЦ	637113
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		CS&C	CS&C	704530	704530
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		CS&C	CS&C	704530	704530
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		ЛОЗКОМ	ЛОЗКОМ	611110	611110
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		ЛОЗКОМ	ЛОЗКОМ	769724	769724
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		КСЕНИЯ	КСЕНИЯ	2 0 4072	2 0 4072
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		КСЕНИЯ	КСЕНИЯ	2 0 4072	2 0 4072
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		СЭНТЭКС	СЭНТЭКС	391043	391043
АЧМ, подключение к ПК, 6 мес. гар.		СЭНТЭКС	СЭНТЭКС	391043	391043
СРЕДСТВА РАДИОСВЯЗИ					
Радиостанция радиосвязи дежурного МВ		100	100	МАС Электроник	151201
MOTOROLA	сис. связи для радиосвязи радиосвязи			NDCL	625198
MOT. станция	сис. связи для радиосвязи радиосвязи			NDCL	625198
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ					
OXA 400		7350		УВК	49385
OXA 400/500	8 отд., 2 ленты 1 г. г.		600	ЦТИ	394307
OXA 500	2 ленты	6550		ДИСПЕРАДО	639 21
ЗКР 3101	10 отд., 2 ленты 18 мес. гар.		515	ЦТИ	394307
ЗПА-101	9 отд., 9 лент фиксированная память, контр. нумер. ленты		550	ЗИКО	7682 1
ЗПА-101	2 ленты, 12 роллов, установка, ремонт		525	НОВЫЙ ВЕК	664404
CASIO 117 ER	2 отдела 7 роллов, отчеты		240	ЗИКО	7682 3
CASIO 230 ER	4 отдела, кассовый чек		392	ЗИКО	7682 3
CASIO CE 2300	5 отделов, контр. нумер. ленты		600	ЗИКО	7682 3
OLIVETTI CRF 000	8 отделов, 9 входов, программир., 1 г. г.		6 8	ТУССОН	365293
SAMSUNG ER 100	2 отдела, 7 роллов, отчеты		74	ЗИКО	7682 3
SAMSUNG ER 220	8 отд. 30 фич. пач. пач. 3 лент, фич. пач. отс.		295	МИНТЕХПРОМ	20820
SAMSUNG ER 4615F	15 отд., 1500 фич. пач. фич. блок		499	МИНТЕХПРОМ	20820
SHARP XE A. 50	5 отделов, 7 роллов, кассовый чек, отчеты		402	ЗИКО	7682 3
SILEX 7004	9 отд., 2 ленты, чек, фич. отчет, память, сертификат, 1 г. г.		450	ТД Электроник	327854
SL 280	для обмена, памяти, роллов, 386 процессор, VGA, 1 г. г.		2480	НОВЫЙ ВЕК	664404
бухгал. 38/44/57/60мм для касс Ока, Редук, Сапо, Sony, Olivetti				ЗИКО	7682 3
IR 40, экран, кнопки для касс и касс. с пач.			2 76	ЗИКО	7682 3
ДЕТЕКТОРЫ ВАЛЮТ					
ПНН	нестационал., уф. 2 пучка, дисплей, свет, 1 г. г.		88	ФРИАЛ	360135
ПНН	1 г. г.		88	МЕГАТЕРЦ	21700
BY 202	универсальный, 1 г. г.		170	ФРИАЛ	360135
CASHSCAN	дет. USD, отс. от Дит/ром, 1 г. г.		168, 79	Электросервис и К	660215
REGULA 4003	профессиональный, 2 г. г.		265	РЕГУЛА	327146
REGULA 4004	профессиональный, 2 г. г.		650	РЕГУЛА	327146
DBC-02	дет. евро, USD, 5 уровней, универсальн. коммутир., суммы дет. USD, мультиязыч. коммутир. и суммы		2570	ФРИАЛ	360135
SUPERSCAN 2 00	дет. USD, мультиязыч. коммутир. и суммы		480	МЕГАСОФТ	2 700
SUPERSCAN 0	дет. USD, мультиязыч. коммутир. и суммы		1330	ФРИАЛ	360135
SUPERSCAN II	дет. USD, мультиязыч. коммутир. и суммы		1490	Электросервис и К	660215
ULTRAMAG 25L	универсальный, профессионал., 4 вида контроля		200	МЕГАСОФТ	2 700
Ленты для детекторов валют ПНН, XNHD				ФРИАЛ	360135
СЧЕТЧИКИ БАНКОТ					
БАНКОТ А	4 валюты, суммирование покупок, 1 г. г.		450	ЭКСТРИМ	31186
БАНКОТ А 1	1 г. г.		550	ТД Электроник	207854
MCK-1 MCK-3	1 г. г.	3690		ПОЛЮРИТЕХ	2955 8
MCK-3	1 г. г., опт	3780		ДИСПЕРАДО	599 12
MCK-3	интерфейс, 1 г. г.	3800		УВК	785395
MCK-3	интерфейс, 1 г. г.		300	ТД Электроник	207854
MCK-3	интерфейс, 1 г. г.		350	ЦТИ	394307
MCK-3	1 год гарантии			Электросервис и К	660215
CM 4	Россия, пересчет 6 мес. гар.		295	МЕГАСОФТ	21700
УПБ-2	Россия, пересчет 6 мес. гар.		450	ТД Электроник	207854
УПАВ-2	Россия, ультраинфракрасная детекция, 6 мес. гар.		520	ТД Электроник	207854
MAGNET 35,	Япония, 220 В, 1 г. г.		1 00	ФРИАЛ	360135
TECHNITROL TC05	США, 220В 1 г. г.		780	ФРИАЛ	360135
TECHNITROL T70	1 г. г.			Электросервис и К	660215

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Т. БЕР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
BISTEC	8-16 разрядов, 1 г.г.		4.29	ТУССОН	365493
BISTEC	16 разрядов, часы, календарь, 6 мес. гар.		25	СЕОС-Minsk	587683
CITIZEN SB 745P	10 разрядов	38		ДНСПЕРАДО	639122
CITIZEN 344	2 разр., буз., дв. лит		20.09	ЗИКО	768213
CITIZEN SDC 750N	12 разрядов, карм	39		ДНСПЕРАДО	639122
CITIZEN SDC 888	12 разр., дв. лит., 1 г.г., опт. сканир		18	РАСЕАНД	673697
CITIZEN SDC 888	12 разрядов, дв. питание, 1 г.г.		20.8	МИНТЕХПРОМ	208201
CITIZEN 888	12 разр., буз.		20.8	ЗИКО	768213
CITIZEN 895	16 разр., буз.		32	ЗИКО	788213
CITIZEN 233C	12 разр., двукрат. печать		50.9	ЗИКО	768213
CITIZEN 403C	14 разр., двукрат. печать		73.08	ЗИКО	768213
CITIZEN 4620P	16 разр., двукрат. скор. печать		174	ЗИКО	768213
CITIZEN	8- 4 разр., дв. лит., карм. буз., банк., 1 г.г.			МИНТЕХПРОМ	208201
CITIZEN	10-14 разр., 1 г.г.		7-29	ТУССОН	365293
CITIZEN	8-14 разр., карманные, бухгалтерские			ЗИКО	768213
CITIZEN AURORA	10-16 разр., буз., карм.			С.С.М.	493006
OLYMET LOGOS 92	12 разр., лит. от сеты и битр., печать, 1 г.г.		30	ТУССОН	365293
OLYMET 354	напр.л. печать, 14 разр., питание от сеты, 1 г.г.		48	РАСЕАНД	673697
OLYMET	8-16 разрядов, карманные и бухгалт., 1 г.г.		7-99	ТУССОН	365293
AURORA	8-16 разрядов, карм. и буз., 1 г.г.		5.5-38	ТУССОН	365293
AURORA PR-170	16 разрядов, двукратит. печать, 1 г.г.		95	ФОРМАЛ	364019
AURORA DB 465A	8 разрядов, 2 питания		26	ФОРМАЛ	364019
AURORA DB 465A	16 разрядов, дв. питание, печать, 1 г.г.		30.6	МИНТЕХПРОМ	208201
AURORA	14-16 разрядов, дв. лит. буз., банк. 1 г.г.			МИНТЕХПРОМ	208201
CASIO P. 150L	6-16 разр. ЖКИ (разрешимост. пикс. 52мм. 1 г.г.)		197	МИНТЕХПРОМ	208201

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ			
CITIZEN MB 60R	8-й раз. номер	2,8	76213
CITIZEN ED 500RX	8 Kb, русиф.	35,07	768213
CITIZEN ED 500RX	8 Kb, русиф., 1 г.г.	38 68	МИНТЕКПРОМ 208201
CITIZEN	русифицированные 1 г.г.	50	ПОЛИОМЕТЫ 3955-8
CITIZEN ED3000		6,0	ДИСПЕРАДО 639122
CITIZEN ED3000RX	32 Kb, русиф., 1 г.г.	45	МЕГАЕРЦ 637113
CITIZEN ED3000RX	32 Kb, русиф.	49,27	766213
CITIZEN ED7700RX	32 Kb, русиф. IBM-совместим.	51,2	МИНТЕКПРОМ 208201
CITIZEN ED7700RX	32 Kb, русиф., связь с IBM	174	ZIKO 766213
CITIZEN ED7700RX	64 Kb, рус./англ., 1 г.г.	185	ТУССОН 365293
CASIO SF R10	28 Kb, IBM-совместим.	360	НОВЫЙ ВЕК 668482
CASIO SF R20	28 Kb, 1 г.г., 1 Mb, RAM, связь	3 8	ZIKO 764213

ДИКТОФОНЫ				
PANASONIC RN 202	2 экз., встроен. миф. гнзод. для нудинам. 16 г	45	ФРНАЛ	3440 9
PANASONIC RN 202	2 экз., встроен. миф. гнзод. для нудинам. 16 г	40	Электросвязи и К	660215
PANASONIC RN 302	2 экз., макс. контрол. востр. миф. гнзод. для нудинам. 16 г	51	Электросвязи и К	660215
PANASONIC			МЕГАТЕРЦ	634 3

ДИСКЕТЫ			
	3.5" 2 HD 6 мес. гтр.	0.65	CEOS Mmek
3M*	3.5" DS/HD 10 шт.	9	ДАЙНОВА
3M	3.5" 2HD CUSA	1.25	ТУССОН
BASF MEGA	3.5" 2HD, гарантия, розница, скидка	0.8	БенСибПромСонс
BASF EXTRA	3.5" 2HD, DOS формат, гарантия, розница, скидка	0.89	БенСибПромСонс
BASF MEGA	3.5" 2HD, 10 шт. пл. бокс	11.3	COMTRIS
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2HD	0.72/0.82	ТАМР-ЛУВР
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2HD	0.98/0.98	COMTRIS
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2HD DOS формат., пластин "Радуга"	1.05/1.05	ТАМР-ЛУВР
SONY	3.5" 2HD 20 шт в боксе	0.5	МИНТЕКПРОМ
TOYSAN	3.5" 2 HD гарантия, CUSA	0.95	БРЦ
VERBATIM	3.5" HD, DataLife, логикон гарантия	0.9	ИНФОТРОНИК
VERBATIM	3.5" HD, DataLife, логикон DataLife	0.9	БЕЛХАН
VERBATIM	3.5", информат.	0.9	SBI-TRADE
VERBATIM	3.5" HD, DataLife, gap Lifetime, форм./информ.	0.91/0.9	ДРАВ
VERBATIM	3.5" HD, DataLife, формат., логикон, гарантия	0.9	ИНФОТРОНИК
VERBARIM	3.5" формат	0.94	АмериканПодпись
VERBATIM	3.5" HD, DataLifePlus, тейлон, формат., логикон, gap.	1.13	ИНФОТРОНИК
VERBATIM	3.5" тейлон, формат	1.13	SBI-TRADE
3M*	5.25" DS/HD, 0 шт	7	ДАЙНОВА
BASF EXTRA	5.25" 2S/HD гарантия розница скидка	0.6	БенСибПромСонс
BASF DATAID	5.25" 2S/HD гарантия розница скидка	0.6	БенСибПромСонс
BASF DATA/EXTRA	5.25" 2S/HD	0.47/0.59	ТАМР-ЛУВР
DYMAN	5.25" 10 шт., пластин. кейтбейер, запад. I	8	ЛИМНС
EMCIX	5.25"	6	МЕГАСОФТ
VERBATIM	5.25" HD, DataLife, gap. Lifetime, форм./информ.	0.71/0.71	ДРАВ
	5.25"/3.5" 2S/HD 10 шт.	3.5	ПРОГРАММА
3M*	5.25"/3.5", 0 шт., запад. I	7	ЛИМНС
BASF	5.25"/3.5" 2DD	0.39/0.1	ТАМР-ЛУВР
FASF	5.25"/3.5" 2HD 10 шт.	7.5/5.9	МИНТЕКПРОМ
POLAROID	5.25, 3.5, 0 шт	7.0	POLAROID RB
VERBATIM	5.25"/3.5" 2HD, тейлон	0.71	ТАМР-ЛУВР
VBATIM	5.25"/3.5" HD DataLife plus, тейлон, формат/тр	0.75, 1	БЕЛХАН
VERBATIM	5.25"/3.5" HD DataLife plus, тейлон	0.81/1	ДРАВ
боксы BASF для дискет 3.5" x 10 x 40 / x 80 с замком		7.6	ТАМР-ЛУВР
	3.5 x 10 x 40	7	ЛИМНС

MULTIMEDIA			
№	ИТ	А	Б
SONY 556/PANASONIC 5628	IDE, 2 speed, anap.	1 r.s.	79, 83
MITSUBISHI FDD01D	double speed, internal, 1 r.s., anap.	170	ЛИМЕНС
MITSUBISHI FDD01D	double speed, internal, 1 r.s., anap.	170	ЛИМЕНС
CDR 260	double speed, IDE, internal, 1 r.s., anap.	190	ЛИМЕНС
MITSUBISHI	double speed, IDE, internal, 1 r.s., anap.	350	ЛИМЕНС
PLEXTOR 43CS	SCSI II, 4 speed 256 Mb, anap + CDD, 1 r.s.	260	ПЯРИТ
Ultra Sound M6	16-bit stereo, Waveable up to 88, 1024 Mz, 32 channels, interleaved CD-ROM (Sony, Microsoft, Panasonic)	280	ДЕТЯМЕНС
Sound Blaster 16	CMC/ASP Creative Labs, 1 r.s.	137/ 96	ПЯРИТ
Sound Blaster 32 AWE	Creative Labs, 1 r.s.	299	ПЯРИТ
Sound Blaster 64	Creative Labs, 1 r.s.	573	ПЯРИТ

ОПТИЧЕСКИЕ ЗАПОМИНАЮЩИЕ УСТРОЙСТВА			
5	270 Мб, IDE 135 мкс, планшета 1 г	450	ЛИС
4	40 Мб, Verbatim Multisec 50 Мб, IDE interface 8 мкс (считывание) 150 Мб	650	DETRIMEX
3	50 Мб, Verbatim Disk 50 Мб, считывание данных от JOMEGA Verbatim, 150 Мб	105	DETRIMEX
2	PIIUTSU 230 M2 12A 3.5", 230 Мб, 35 мкс, SCSI II, внутр., 1 г	734	ПИРИТ
1	PIIUTSU IDF 230 M5 230 Мб, 28 мкс, 3.5", 2 г	947	БалаВМ
	PIIUTSU IDF 128 128 Мб 30 мкс 3.5" 2 г	01 000	БЕЛЛОТ
	PIIUTSU IDF 230 230 Мб, 40 мкс, SCSI 2 Western Digital, набор CD-ROM, 230 Мб, 40 мкс, SCSI 2, диск для чтения компакт-дисков, 1 г	1040	ДАЙНОВА
	PIIUTSU IDF 230 230 Мб, 35 мкс, 3.5" 2 г	01 000	БЕЛЛОТ
	PIIUTSU/IDE 230-K1 переносимый, 1 г	1173	ЭЛЕНГ
	OLIMPUS дискунет 230 Мб, выносной комплект	1300	ДРАЙВ
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	2336	БалаВМ
	PIIUTSU IDF 300-A CD-R 1002 650 Мб, Double Speed, Corel CD-Creator 1 г	2510	ЛИМЕНС
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	2519/2624	ПИРИТ
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	2750	ЛИМЕНС
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	2800	ДРАЙВ
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	2850	ДРАЙВ
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	33	БелСибПромКонс
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	43	БелСибПромКонс
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	36	ИНФОТРОНИК
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	38 78	ДРАЙВ
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	45	ДАЙНОВА
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	108 2	ДРАЙВ
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	14	ЛИМЕНС
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	15	ЛИМЕНС
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	157	ДРАЙВ
	PIIUTSU IDF 300-A 1300 Мб, 28 мкс, 3.5" 2 г	80	ЛИС

СТРИММЕРЫ И КАССЕТЫ К НИМ			
4RRE 4,42 Mb	нб. ст., кассетный, склад, 1 кг	305	ДАИЛЭНД
MP Colorado Junior 250	внутренний, 250 Mb, 1 кг	259	ВЕРСА Комбинат
Colorado F-Blocker	250 Mb, внешний, склад	458	РЕСТА
MB0 120 Mb	внутренний, склад	171	РЕСТА
MB0 250 Mb	внутренний, склад	241	РЕСТА
Power Tape	1 в. SCSI II, 2Mb/сек, внутренний, 1 кг	750	ЛИМЕНС
2 5"	DC2 2, 20, 200 Mb, DC2 2, 20, 200 Mb	17	БЕЛХАНТ
OC 3 5" Variatim	DC2 2, 20, 200 Mb, кассета, 1 кг	19 5	ДРАЙД
OC 3 5" Verbatim	DC 6250 250 Mb, кассета, 1 кг.	28 08	ДРАЙД
	DYSAN DY 2, 20, 250 Mb	17	ЛИАС
	BASF DC 2, 20, 120/250Mb	17	БелСибПромСист
	Verbatim DC2 20, 250 Mb, OIC-80	19	КИНОФОРНИК
	DYSAN DY 6250 250 Mb	24	ЛИАС
	к стриммеру 3M DC 20 2 1 кг склад	18	ЛИМЕНС
	SONY OW5122 400 Mb форматер, склад, 1 кг	30	ДАИЛЭНД
	к стриммеру 3M DC6525 1 кг склад	36	ЛИМЕНС
	к стриммеру для стриммера 3M DC2000, склад	37	ЛИМЕНС

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Т.БЕР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ
КОПИРОВАТЕЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
CANON PC 300	A4, с картриджем E-16 6 мес. гар.	640	ФИНАЛ	3698 3	
CANON PC 310	A4, картридж 12.2	655	УНИВЕСТ	395939	
CANON PC 320	A4, картридж E-6 6 месяцев, 6 мес. гар.	735	ФИНАЛ	3640 9	
CANON PC 330	1 г.г.	720	АЛЬБИТОН	201329	
CANON FC 330	с картриджами	798	Рефран-Алгоритм	521451	
CANON FC 330	A4, автомат, инст. рус., 1 г.г., CIF/ром	925/060	Электросервис и К	6602/5	
CANON NP 1550	A3, 15ppm 50-200%, 1 г.г., CIF/ром	2700/3095	Электросервис и К	6602/5	
стенд для листов к CANON NP 1550, 1 г.г.		385	Электросервис и К	6602/5	
автоподнос оригиналов к CANON NP1550, 1 г.г.		1420	Электросервис и К	6602/5	
сортер к CANON NP 1550, 1 г.г.		850	Электросервис и К	6602/5	
CANON NP 650	B4/A4, 10ppm, 70-120%, CIF/ром, 1 г.г.	1660/1890	Электросервис и К	6602/5	
CANON NP 450	A3, 40 ppm 50-200%, 2-х, двусторонняя, 1 г.г.	2300	БМС	263538	
устройство контроля доступа к CANON (принтер, набор карт)		547	Электросервис и К	6602/5	
CANON NP3050	A3, 30 к/мин двусторонняя печать, 1 г.г.	5895	Электросервис и К	6602/5	
стенд для листов к CANON NP3050, 1 г.г.		1386	Электросервис и К	6602/5	
сортер-сумматор к CANON NP3050, 1 г.г.		3091	Электросервис и К	6602/5	
автоподнос оригиналов к CANON NP 3050, 1 г.г.		2007	Электросервис и К	6602/5	
картриджи для сортера к CANON NP3050, 1 г.г.		77	Электросервис и К	6602/5	
CANON C.L.C.	копиров. лоподы. A3, 5-10ppm, 50-400%, слайд-проектор, 1 г.г.	8500	БМС	263538	
CANON CLC 110	A4, 50-200%, full color, принтер, сканер, 1 г.г.	4035	ЭЛМО	346609	
CANON CLC-350	A3 планшет, 50-400% док-мент на 2000 коп., блок интеллектуального подбора, 1 г.г.	20150	Электросервис и К	6602/5	
KONICA U-BXK 1015	A3, 15 к/мин, масштаб, 1 г.г.	3137	НИССА	646120	
KONICA U-BXK 3135	A3, 35 к/мин, масштаб, 1 г.г.	7256	НИССА	646120	
LANIER 6112	A4, 12ppm 3000 к/мин, 1 г.г.	1500	ГРЕНАДА		
LANIER 6616	A3, 15ppm 50-200% 8000 к/мин, 1 г.г.	3060	ГРЕНАДА		
LANIER 6735	A3, 30ppm Duplex, доплоск. RADF, сортер, 50-200%, 2000 к/мин, 1 г.г.	6600	ГРЕНАДА	365936	
LANIER	10-100 ppm официальный дистрибутор		ГРЕНАДА		
LANIER	A4-A3, 12-100 ppm, 1 г.г., любая комплектация		ГРЕНАДА		
OLIVETTI 8006	A4, 6ppm портативный, 1 г.г.	884	ТУССОН	365293	
OLIVETTI 8020	A3, 20ppm, 50-200%, базовый, 1 г.г.	2937	ТУССОН	365293	
RICOM FT 4060	A3, 20ppm, 65-115%, 1 г.г.	1300	БМС	263838	
RICOM FT 5070	A3, 30ppm, 50-200%, двустор. печать, 1 г.г.	1700	БМС	263838	
SHARP Z 20	A4, 3 к/мин, гарант	620	СНАМИ	645444	
SHARP Z 20/25	A4, 1 г.г.	609/719	ФОРТРЕС	568304	
SHARP Z 25	A4, 3 к/мин, гарант	733	СНАМИ	645444	
SHARP Z 30	A4, 5 к/мин, гарант	890	СНАМИ	645444	
SHARP SF 2114	B4, 14 к/мин, масштаб, гарант	2030	СНАМИ	645444	
SHARP SF 7800	A3, 5 к/мин, масштаб, гарант	2640	СНАМИ	645444	
SHARP SF 4029	A3, 22 к/мин, масштаб, гарант	4099	СНАМИ	645444	
SHARP SF 7830	A3, 15 к/мин, масштаб, гарант	2850	СНАМИ	645444	
SHARP SF 7850	A3, 15 к/мин, масштаб, гарант	3086	СНАМИ	645444	
TOSHIBA 1210	A4, 12 к/мин, 3000 коп/мес, 1 г.г.	3300	ТрансКОН	6281 11	
TOSHIBA 1350	B4, 13 к/мин, 65-141%, 4500 коп/мес, 1 г.г.	1950	ТрансКОН	676267	
XEROX 5009	A4	1045	АСТРОН	396794	
XEROX 5009 RE	A3, 8ppm 1 г.г.	937	СОМТРИС	612121	
XEROX 5009 RE	A4, масштаб	1210	АСТРОН	396794	
XEROX 5220	A4, 5ppm 1 г.г.	725	СОМТРИС	612121	
XEROX 5316	A3, 3ppm масштабирование, 1 г.г.	2603	СОМТРИС	612121	
XEROX 5316	3-х/мн, ум.ум.	2800	АСТРОН	336 94	
XEROX 5317	двухматр. 80000 копий	3150	ГРАНО	206635	
XEROX 5333	A3, 26 к/мин, ум.ум.	4450	АСТРОН	336794	
XEROX 5333	тучевой комплект + расходни. 00000 коп	4300	ГРАНО	265364	

РИЗОГРАФИ			мг/мл	БИС	263656
RIICOH Priprint V71730	A4, 80-130 ppm, 400 dpi, 1 т.р.		6 00	БИС	263658
RIICOH Priprint S5950	A3, 80-130 ppm, 1 т.р.		9130	БИС	263658
RIICOH Priprint V72105	A4, 40-130 ppm, 50-200% dpi, 1 т.р.		4020	БИС	263656
RIICOH Priprint V7C500	A3, 40-130 ppm, 50-200% dpi, 400 dpi, 1 т.р.		4900	БЕЛФОРТ	449652
RISO 6300	A3, 400 dpi, 9-10 т.р. ресурсы: 2 млн. изображений, 400 dpi, 1 т.р.			R 50 LA	
RISO	изображений, 400 dpi, 1 т.р.				

СХЕМА			
GENIUS Color page I, A4	1200 dpi	1,5	63%
GENIUS Color page II, A4	2400 dpi	1,5	96%
HS ColorScan 256	800 dpi	256 grey levels, Twain, 1,5	124
HS ColorScan 24 bit	800 dpi	16M color levels, Twain, 1,5	329
Image Artist (Muskelec)	800 dpi	64/256 grey levels, Twain, 1,5	125
Twain in Color 800 Muskelec	800 dpi	16M color levels, Twain, 1,5	335

PriMScan (Music)	300px,64gry,288x44dpx, ppi=72, color:RGB,colorProfile:None, 1	249	330	MAS Электроник	35 2%
SunScan (Music)	600px,1200 dpx,256gry, 64M color, RGB,colorProfile:None, 1,r	250	350	MAS Электроник	35 2%
Paragon (Music)	600x1200/800x200 dpx, 16Mcolor,256 grry, none, Twain, 1,r	220	5	MAS Электроник	35 2%
Slide Module for Paragon 1 x 1	1 x 1	3	3	MAS Электроник	35 2%
HP SCANJET II ij	A4, up to 1200 dpi, 256 grey OCR, 1,r , connect	6	80	РЕСТА	764,00
HP SCANJET IIip	8 1/2 inch mono 256gray, pp. 200dpi OCR, connect, r,r	65	15	БЕЛКОД	23901,1
HP SCANJET IIIij	3 1/2 inch mono 1200 dpi OCR	651	65	ЕВРОКОНТАКТ	45455,-

PARAGON Mustrk	600x300µm, color 1 r.s.	805	ЭЛИО	346609
HP SCANJET IIcx	A4, up to 1600 dpi, 24 bit color OCR, 1 r.s. covered	233	РЕСТА	784100
HP SCANJET IIcx	480 dpi, 24 bit color OCR, 2 r.s. covered	302	БЕЛХАРД	239610
HP SCANJET IIcx	24 bit color, 8 bit grey shades, 1600 dpi, OCR	370	ЕВРОКОНТАКТ	454552
HP SCANJET IIcx	24 bit color, 8 bit grey shades, 1600 dpi, OCR	890	ЕВРОКОНТАКТ	454552

ПРОТЕРЫ		
HP Design PNC 300, 1350	для резки и черчения самоклеящихся пленок	2750
HP Design Plus	2 pen drafting plotter A1 A4	4480
HP Design Jet 220	600 dpi, 2 Mb, A1-A4	4480
HP Design Jet 220	A4-A1 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW, склад	3375
HP Design Jet 220	A4-A0 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW, склад	4481
HP Design Jet 600	600 dpi, 4 Mb, A1-A4	6650
HP Design Jet 6500	6000 dpi color, 3000 dpi color 4 Mb, A1-A4	8325
HP 7550 Plus	A3/A4 8 pen	3760

МОНИТОРЫ				
PHILIPS	4 мГц/VA, 15"	125	МАГНИТИК	2508-0
CD-ROM	4 мГц/VA, сертификат соответствия, 15"	130	ИНФОТЕХ	23628
SAMSUNG	VGA 14" color monitor 640x480 0.31 1"	182	BeComData	454405
	0.39 LR, 10" or 10.1"	187	ЛИПЛИМ	368-91
	SVGA, 0.39 LR, Green GS	225	ОРМАСЭЙЛ	33307
	0.28 LR, 10" or 10.1"	228	ЛИПЛИМ	368-91

	0 28 LR, NI, approx 10 int	232	ПИЛИТРИМ	368491
HP Mono	14" EPA, concd	236	РЕСТА	784100
BRIDGE CALD-135M	sVGA, 0.39, 1 r.s	240	Перен. Технологии	364567
	sVGA, 0.28 LR, Green, GS	245	ОРМАСЭЙ	333707
HP D280 B	14" mVGA, белый, плоский, EPA	263	Евроконтакт	454532
Baygona Visionary BU1	433N, 14", sVGA, 0.28, non glare, 1 r.s	266	Перен. Технологии	361457
	sVGA, 0.28 LR NI, Green, Smaie	285	ОРМАСЭЙ	333707

SOMICA	14" sVGA, 0.28, 20.2 см, экран без подсветки, отс. звук	285	ИНФОСТЕЛ	236281
HP Entry Level	14" 0,39, 30GA, EPA, экран	3	РЕСТА	781400
ACER Vibe 33DL	14" 1024x768, 0.28 LR, PowerSave, MPR II, r.r	325	BeComData	454452
HP D2802A	14" sVGA, 0.39 EPA	349	Евроконтакт	454552
HP 024	14" 0.28, sVGA, EPA, Full scan, MultiSyncs, экран	358	РЕСТА	781400
HP Ez dynamic	14" 0.28 sVGA, MPR II, EPA, Full scan, MultiSyncs, экран	381	РЕСТА	781400
AS/Mison, 4l	14" analog 0.28, 1024x768, Multiscan, 3 r.s	389	ТехноПариСет	452087

HP D2804A	14", sVGA, 0.28, EPA, MPR-II, MultiSys, Full scan	398	ЕвроСистем	454552
HP Ergonomic SUGA D2814A	14", sVGA, 0.28, EPA, MPR-II, MultiSys, Full scan	424	ЕвроСистем	454552
ASTMison 4L	14" Dig 0.28, 1024x768, NR, LR, MPR-I 3.3	478	Точное Парение	454552
HP Ergonomic D2824 1805	14", sVGA, 0.28, EPA, MPR-II, MultiSys, Full scan	503	ЕвроСистем	454552
INTRIA 15"	2800x1024, 0.28, 65kHz, 100Hz/Hz Flat Screen, 1 yr	360	МАС Электроникс	35120
INVERA View 56L	15", 1024x600, 0.45 inch dot pitch, RPS, MPR-II, color, 1 yr	486	BeICom	494405
HP Ergonomic Ultra 15"	1024x768 0.28, MPR-II, EPA, Full scan, MultiSys, 3-yr	578	РЕСТА	784100

HF Argonide V50A 1200RM	13	0249	0.68	0.28	EPMA, MPR II	MultiScan, Full scan	642	ЕвроПлатСерМ	459532
AST Vison 5L	15	PSI	0.024	0.28	+024.6764M, LPR, MPR II	MultiScan, 3.1 r	644	ТомскПлатСерМ	452087
GoldSht 1725DM	16	0.28	0.28	multi system, halidulph, LPR, MPR II	1, r, r	825	SurfNISE	344336	
Argon View 76	17	2600	0.024	0.28	Net scan, LPR, PS, MPR II	dry control, 1, r	912	BelComDate	041005
AST Vison 7L	17	PSI	0.024	0.28	+024.6764M, LPR, MPR II	MultiScan, 3.1 r	1049	ТомскПлатСерМ	452087
HF Ultra V50A 1200RM	17	12800	0.024	0.28	Net scan, LPR, EPMA, Full scan, MultiScan, 3.1 r	0.024	1084	PECTA	784100
HF V50A 1280 D207T	17	12800	0.024	0.28	EPMA, MPR II	MultiScan, Full scan	1275	ЕвроПлатСерМ	459532
PLUUS-4800-200A, 7T	17	Talvolta	0.024	0.28	M.I.R.		1326	БЕЛКОМДАТЕ	304556

PHILIPS AC065282 174" 17" s VGA 0.26 NLR	1427	ДАЙНОВА	307056
ASTVision 20N 126" Digital 0.31 1280x1024 Mx LPR, MPR-II, Multiscan, 3 or 4	2491	ТелеюпарСети	459087
HP VISA 1000 color Display D1190A, 2" 1600x700, 0.26 EPA MPR-II Multiscan, Full size	2990	Евроконтент	464552
SMILE, 14" 15", 17", 20", Mx 1280x 024, 1600x 026 0.26 2.0 f.s	0.1400	МАС Электроник	351201
SMILE, 14" 15", 17", s VGA, CR MPR II		ПРОГРАММА	327835

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	У БЭР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ
КОРПУСА					
Desktop	от 101 10 шт		42	ПИЛГРИМ	368491
MiniTower			43	ОРМАСЭЛ	333707
FullTower	от 101 10 шт		62	ПИЛГРИМ	368491
MiniTower	от 101 10 шт		40 5	ПИЛГРИМ	368491
MiniTower	200 Вт инверсия 1 л.г	43/48		ИНФОКОНТАКТ	533935
MiddleTower	от 101 10 шт		45	ПИЛГРИМ	368491
Standard Case "Schneider", 1 л.г			50	ЛНС	360157
Standard Case			70	SUNRISE	144356

		FDD			
PANASONIC 3.5"			34	OPMAC3M1	333707
EPSON 1.44 Mb	1 r r		40	SUNRISE	344356
EPSON 1.2 Mb	1 r r		51	SUNRISE	344356
MIT SUMI 5.25" x 3.5"			79	OPMAC3M1	333707

HDD				
SEAGATE ST 225	20 Mb, MFM, 6 мкс. габ.	69	ПРОГРАММА	3287,5
K5504	42 Mb MFM	73	ДРАЙВ	225489
MAXTOR 7131A	130 Mb, 15 мс, IDE, 1 габ.	147	ПРИНТ	394207
IBM OEM	170 Mb, IDE, 1 габ., опуск	159	ИФА	325122
SEAGATE ST3250A	2,0 Mb, 14 мс, IDE, 1 габ.	155/166	НОМЕОКОНТАКТ	553035
TEAC	250 Mb, 16 мс	165	ОРИСКОУП	333197
BUJUS LM288 T444	264 Mb, 16 мс, Enh. IDE, 1 габ.	188	ВМАНУАЛ	394702

IBM	270 Mib, 11 ms	180	ОПАСАЯ	320707
Western Digital Corder	340 Mib, WDAC 2340, 11 ms, IDE, 3 r/r	219	МЕГАТЕРМ	637 113
CONNER CF340A	340 Mib, IDE, 13 ms	225	БЕЛСОНТ	253745
IBM OEM	340 Mib, IDE, 1 r/r c/s/s/d	235	ИВА	316 22
QUANTUM LT3640 I2	365 Mib, IDE, 11 ms	236	БЕЛСОНТ	253746
QUANTUM	420 Mib, 13 ms	204	ОПАСАЯ	333707
MAXTOR 7420AY	420 Mib, 12 ms, Enh. IDE, 2 r/r	209	ПНР КТ	394207

QUANTUM	420 MB, 1 r/s	210	МАГНЕТИК	25580
Western Digital Corp.	420 MB, WDAC 2420, 11ms, 10E, 3 r/s	210	МЕГАТЕК	637202
CONNER	420 MB	245	СУНРАИС	344356
SEAGATE	510 MB	295	SNR185	344356
QUANTUM "Maverick"	540 MB, 10E, 11 ms, 1 r/s	245/276	НИФОНКОТАКТ	553035
QUANTUM	540 MB, 1 r/s	260	МАГНЕТИК	255870
QUANTUM	540 MB, 10E, 6 ms, 3 r/s	285	ПРОГРАММА	328735
IBM OEM	540 MB, 10E, 1 r/s, 6 ms, 3 r/s	305	ИВА	325, 22

IBM OEM	540 Mb SCSI, 1 r.s., 2 r.w.	325	1BA	325122
SEAGATE ST3560A	545 Mb, 2 r.ms, Enh.+DE, 2 r.w.	373	PIRMT	394207
SEAGATE ST5560A	545 Mb IDE, 2ms	290	БЕЛСОН	253276
SAMSUNG	560 Mb, 12 ms	223	ОМАССЭИ/	323707
IBM OEM	720 Mb IDE, 1 r.s., 2 r.w.	460	1BA	326122
Western Digital Caviar	730 Mb, WDAC 2700 19ms, IDE, 3 r.w.	3 9	МЕТАГЕРЦ	317302
MAXTOR 7850AV	850 Mb, 12 ms, Enh. IDE, 2 r.w.	330	PIRMT	394207
PLATON PL2064AFSA	850 Mb SCSI II, 1 r.ms, 2 r.w.	330	БЕЛСОН	394207

CONNER	60, 8 ms	720	SUNRISE	244356
CONNER	200 MB, 7 ms	5	ОРМАСЭЙЛ	333107
MAXTOR 7126DA	260 MB, 12 ms, Enh IDE, 2 r/r	477	ПНРИТ	392407
BM OEM	2 Gb, SCSI 3 r/r, 60000	620	ИВА	125, 02
КЛАВИАТУРА				
IBM AT/XT EC 18	мод. 122 кн.ч. и 60 кн.ч. 18 кн.ч. гар	7	ЭЛЬКОР	25 484
	01 кн.ч.	19	ОРМАСЭЙЛ	333707

CHICHONY 53.	101 key, half an inch 6 мес. гар	24	ИНФОТЕХ	23628.
(накладные русские для клавиатуры, склад		3	ЛИМЕРС	23629.
ЭЛЕКТРОННЫЕ				
LOOKING SAVER	стекло-акрилатик, 14" экран	6	КРИС-БИЧ	5502.00
SEPOIM	с колл, лобовое зеркало, дисплея	6	Удальчик Выбор	565852
	стекло, акрилатик, замочелок	6 Б5	ЭКОПРОЕКТ	5498.40
	приско, акрилатик, замочелок, Тайпан, отп/рх	5/7.5	ИРИАЛ	3640.90
		0	ФОРНА	3020.00

[illegible]

ЛМ	2006L Anti-Glare/Anti-Barbours 19" экран	0	ЛИМЕНС	2196 руб.
POLAROID 14"	СР дисплей	20	Polaroid RB	6345 руб.
POLAROID 20"	СР Web-диск	20	Polaroid RB	6345 руб.
набор: 3М	для черной заливки экрана	2	ЛИМЕНС	30 руб.
МАНИПУЛЯТОРЫ И КОВРИКИ				
СБОМ	мульт. 3 экранные	1	ОРМАС ЗИЛ	300 руб.
	мульт. 3 экранные, доставка	1	Удальцов Выбор	5685 руб.
	мульт.	9	ЛАНИОНА	7020 руб.

NEC	мышь, 3 кнопки	17	ФИНАЛ	39981
Power Click	мышь, скролл	17	ЛИМЕНС	
Trackball "AA"	скролл	36	ЛИМЕНС	29913
Macrosoft mouse 2 D	1 г т скролл	38	ЛИМЕНС	
комплект для мыши	скролл	28	ЛИМЕНС	236164
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ				
Микропроцессор, комплект, микроконтроль, физический интерфейс, Uid, 3-г				Перев. Токоскопик
				361457

Материалы на R8232 для серповидное морское V.32, 18 мс, стр., обмотку	25	КЭРИКОМ	97726
Печатные платы МПД, ДПП, ОПД по заказу европейского качества		МЗМ ЭВМ	537146
Плата телевизора для PC, 1 г.г., слухи	50	ДИНГ	783512
Multi I/O GoldStar IDE	12	ОРМАСЭЙЛ	338397
Multi I/O ISA	4, 5	ИНФОКОНТАКТ	553935
Multi I/O GoldStar IDE 2x p. g. trs	16	Паритет Телепорт	36 457
Multi I/O VLB IDE	20	ОРМАСЭЙЛ	133707
Multi I/O Feb INF FDC 2xind in VESA 1.1	29	ПИРЕТ	734208

АДАПТЕР	FIRST SCSI-2, 5-VOLTS/VESA PCI, 1 yr.		ПИРИТ	33407
Enh. IDE card TS-8310	Enh. IDE, PCI, 1 yr.	22	ПИРИТ	334207
GALAXY 600CF	cache comp. ISA/IDE, no 16MB, 5Mb/s, 1 yr.	135	МАС Электроникс	35120
GALAXY 680C	cache comp. VLB/IDE, no 16Mb, 20Mb/s, 1 yr.	75	МАС Электроникс	35120
GALAXY DC 690B	cache comp. PCI/IDE, no 6Mb, 8Mb/s, 1 yr.	249	МАС Электроникс	35120
GALAXY DC 800B	cache comp. ISA/SCSI-2, no 5Mb, 10Mb/s, 1 yr.	245	МАС Электроникс	35120
GALAXY DC 300B	comp., ISA/SCSI-2, 512Kb on board, 1 yr.	2	МАС Электроникс	35120

ГЛАХАУ ДС 380	Совт: VLB/SCSI-2 25MB/s, 512KB on board, 1.5	246	МАС Электроникс	35/26
ГЛАХАУ ДС 380	cache cont: VLB/SCSI-2, up 16MB; 25MB/s; 1.5	246	МАС Электроникс	35/26
ГЛАХАУ ДС 380	Trident 9420, 1 Mbs, PCI, 1.5	110	Перел Телематикс	33/487
Видеокарты	ATI 9420 4 Kb RT	18	ОРМАСЭЛ	
Видеокарты	с VGA 256 Kb RT	28	ОРМАСЭЛ	333/28
Видеокарты	с VGA 256 * Multi/IO	36	ОРМАСЭЛ	
Видеокарты	TRIDENT 9000 с VGA, 5.2 Kb	42/45	ИНФОКОНКТАК	55/3935
Видеокарты	\$3 805 Win acc., Mh (2Mb) VLB 1.5	39	ПРМТ	3940/27

Видеоадаптеры	SV 864, Win acc. 1 Mb (2Mb), PCI, 1 ч.	25	ПЯРКТ	13920
Видеокарты	AGENDA LOGIC Win acc. 1 Mb, 2Mb, VL/PCI 1 ч.	25	ПЯРКТ	139207
Видеоплаты	ChipsSet Win acc. 2Mb, VL/PCI 1 ч.	9	ПЯРКТ	1394207
VIZIO VLB IDE/2FD/2D	win acc. control, радиомодуль, 16 Mb	116	ДАЙНОВА	203236
VIZIO VLB IDE/4FD/2D/1p	fast control, радиомод. 16 Mb, high speed	22	ДАЙНОВА	203236
Вспомогат. для CPU 486/1	Cash Card, 1 ч.с. канал	8	ЛЯМЕНС	137913
CPU/IMC	486 SX2/80	57	СОТА	139477
CPU/IMC	486 SX2/80	58	ОРИС-ЭВ	

СРМ СУЯВХ	486 DX/40	94	ОРМАСЭЙЛ	333707
СРМ СУЯВХ	486 DX2/50	99	ОРМАСЭЙЛ	333726
СРМ СУЯВХ	486 DX2/66	30	ОРМАСЭЙЛ	
СРМ СУЯВХ	486 DX2/80	45	ОРМАСЭЙЛ	
СРМ jntel	50486 DX2/66, intel Original, 1 r.r	50	Портал, Тээвэр/Холбоо	361457
СРМ AMD	486 DX2/66, 5V	77	СОТА	334477
СРМ AMD	486 DX2/66 486 DX2/80 3.3V 1 r.r	18	МРИТ	334407

CPU AMD/Intel	486 DX2/80 / DX2/66, 1 r/s	180, 38	ИНФОКОНТАКТ	553935
CPU AMD	486 DX4/100, 3.3V, 1 r/s	290, 39	ПИРИТ	394207
MB OPT	486 SX/DX/DX2	100	ОРМАС-ЭЙЛ	333107
MB JMC	486 DX/DX2/DX4 3V-5V	110	ОРМАС-ЭЙЛ	333728
MB 486/SX DX4	cache 256 Kb, VL8, 3.3V, Green, 1 r/s	110/125	ОРМАС-ЭЙЛ	553935
MB 486/25 SX	256Kb, cache CPU, All GreenFeature, universal SX/DX/DX2, 1 r/s	125	Перпет. Телеком	161457
MB 486 SX/25/33/40	+CPU USX8 486 33F 1 r/s	120, 35	ОРМАС-ЭЙЛ	553935
SIMM	MB, 30, min 70 ns	100	ИНФОКОНТАКТ	333707

SIMM	1 Mb, 30 pin, 60 ns	42	ОРМАСЭИЛ	233728
SIMM	1 Mb 30 pin, 70 ns	42	ОТА	234777
SIMM	1/4 Mb, 30/72 pin, 70 ns, 1 r.r	42, 56	ИНФОКОНТАКТ	553995
SIMM	4 Mb, 30 pin, true parity, PCCOM	152	ОТА	234777
SIMM	4 Mb, 72 pin, 60 ns	160	ОРМАСЭИЛ	233797
SIMM	4 Mb, 72 pin, w/o parity, PCCOM	165	ОТА	234777
SIMM	16 Mb, 72 pin, PCCOM	595	ОТА	234777
SIMM 30 pin	256Kb, 30 pin, 70 ns		ДИКИТ	234797

СИММ 72 pin	4Mb x 32Mb 70 нс	ПАРУТ	394207
Блок питания	SY 200/SY230, 200/230 Вт	28/32	Перен. Тестовые 36 x 47

№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	УПАК.	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	г.р.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ												
315	TARGA series II	486 SX/33	4			VGA 4"	512	10.28 LR, NetCard Access, Accel mouse, SA 5422, Intel Workstation, cert. Novell, German	84		ПНС	31-71-253276
316	DELL OptiPlex	486 SX/33	4	2.5"		VGA 4"	512	Горючая станция IDE 0.28 LR, VESA, Win acc	75	16	БЕЛСОФТ	27-74-253276
317	ACER ACROS	486 SX/50	4	2.5"		VGA 4"	128	Горючая станция K-256, IDE 0.28 LR, VESA, Win acc	108	24	BelComData	1494405
318	DELL OptiPlex	486 DX/50	4	2.5"		VGA 4"	1	Горючая станция IDE 0.28 LR, VESA, Win acc	735	2	БЕЛСОФТ	25-64-253276
319	COMPAQ	486 DX/50	8	40		VGA 4"	1	Горючая станция IDE 0.28 LR, VESA, Win acc	1049	36	БелАВМ	31-71-253276
320	COMPAQ	486 SX/66	4	270	1.5"	VGA 4"	1	Горючая станция IDE 0.28 LR, VESA, Win acc	417	36	БелАВМ	31-71-253276
321	COMPAQ	486 SX/66	4	4		VGA 4"	1	Presario 520 Multimedia, Intel/Morot, MS DOS 6.2 Win 3.1, Jet/Works, 0.28 NI	417	36	БелАВМ	31-71-253276
322	Acer Altos 7000	486 DX/2	3	13.5"		VGA 4"	512	K-256, 1 канал, Green PC, VLB/ISA, enh. IDE, fast SCSI II cert. Novell, Jet, multiport, option	2	4	BelComData	494405
323	DELL OptiPlex	486 DX/2	4			VGA 4"	1	Горючая станция K-256, IDE 0.28 LR, VESA, Win acc	1049	36	БелАВМ	31-71-253276
324	ACER ACROS	486 DX/66	4	4		VGA 4"	512	Горючая станция VLB/ISA, enh. IDE, Chip up, Green PC, DOS/Win, cert. Novell, Unix Windows	241	36	БелComData	1494405
325	AST Premium	486 DX/66	2	3.5"		VGA 4"	1	VLB/MI, DOS Windows, enh. IDE	241	36	ТехноПаркСети	452087
326	AUTH POWER	486 DX/66	8			VGA 4"	1	K-256, 1 канал, Green PC, VLB/ISA, enh. IDE, fast SCSI II cert. Novell, Jet, multiport, option	241	36	БелComData	1494405
327	HP NetServer LC	486 DX/2	8			VGA 4"	512	Горючая станция VLB/ISA, enh. IDE, Chip up, Green PC, DOS/Win, cert. Novell, Unix Windows	241	36	БелComData	1494405
328	HP NetServer LC	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
329	HP NetServer LF	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
330	HP NetServer LF	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
331	HP NetServer LM	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
332	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
333	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
334	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
335	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
336	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
337	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
338	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
339	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
340	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
341	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
342	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
343	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
344	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
345	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
346	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
347	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
348	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
349	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
350	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
351	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
352	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
353	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
354	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
355	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
356	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
357	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
358	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
359	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
360	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
361	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
362	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
363	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
364	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
365	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
366	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
367	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
368	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
369	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
370	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
371	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
372	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
373	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
374	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
375	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
376	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
377	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
378	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
379	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
380	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
381	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
382	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
383	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
384	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
385	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
386	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
387	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
388	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
389	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
390	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
391	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
392	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
393	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
394	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
395	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
396	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
397	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
398	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
399	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
400	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
401	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
402	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
403	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
404	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
405	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
406	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
407	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
408	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
409	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
410	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
411	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
412	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
413	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
414	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
415	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
416	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36	БелComData	1494405
417	DELL OptiPlex	486 DX/2/66	8			VGA 4"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI 2	241	36		

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Г. ВВР	USD	ПРОДВЕЦ	ТЕЛ.
АВТОМОБИЛИ					
ГАЗ, ГАЗ САЗ		0	2100	МИДВИСЛАНА	309
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Системы и офисные	Финляндия	30-40	Организация	3307	
Электрические веса	АВТОМАТ-КС 7500P до 6 м	540	НОВЫЙ ВЕК		
ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
Коммутатор автом.	модель 2FC 1 Printer, 2 кабеля 25М 25М, с каб.	35	ЛИМЕНС	230119	
DataSwitch 2x	4x1 6 мост гар	18(2)	ПРОГРАММА	3	
AutoSwitch 2x	4x1, 6 мост ар.	25/45	ПРОГРАММА	328735	
Трансформатор	110/220 50, 00W с каб.	6.15	ЛИМЕНС		
Удлинитель для монитора	15М 15F, с каб.	5	ЛИМЕНС	230119	
Переходник от клавиатуры	PS/2 к AT 8F 5M с каб.	5	ЛИМЕНС		
Переходник от клавиатуры	AT к PS/2 4F 5M с каб.	5	ЛИМЕНС		
КАБЕЛЬ					
Соединения	для принтеров	2.5	ФОРНАЛ	309	
RS232	M25-M25 1.8 м, с каб.	4	КОТБИС	309	
	принтеры с каб.	3	ЛИМЕНС		
	25M 25M 1 7/3 м, с каб.	5/7	ЛИМЕНС	230119	
	кабели шифр 9C5a2, с каб.	6	ЛИМЕНС		
	SCSI и SCSI HD50M с каб.	36	ЛИМЕНС		
ЛИФТСЫ					
Скорость 4.0 м/сек	руководство, кабель	4.70	ЛИМЕНС		
Скорость 4.0 м/сек	руководство, кабель	7	ДАИКОВА		
Скорость 4.0 м/сек	руководство, кабель	35	ЛИМЕНС		
НАСТОЯЩАЯ СТУДИЯ ВИДЕОМОНТАЖА					
Есть Видеокамера, НТС, АУДИО, СЕСАМ	с каб.	1800	ОБЪЕКТ	309	
ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ					
Система видеонаблюдения	полупроводники для видеонаблюдения, офисная и т.д.	от 299	ТЕХНОЦЕНТР		
Система промышленного телевидения	для крупных объектов		ТЕХНОЦЕНТР		
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
Холодильники	1 м 10 м 15 м 20 м 25 м 30 м 35 м 40 м 45 м 50 м 55 м 60 м 65 м 70 м 75 м 80 м 85 м 90 м 95 м 100 м 105 м 110 м 115 м 120 м 125 м 130 м 135 м 140 м 145 м 150 м 155 м 160 м 165 м 170 м 175 м 180 м 185 м 190 м 195 м 200 м 205 м 210 м 215 м 220 м 225 м 230 м 235 м 240 м 245 м 250 м 255 м 260 м 265 м 270 м 275 м 280 м 285 м 290 м 295 м 300 м 305 м 310 м 315 м 320 м 325 м 330 м 335 м 340 м 345 м 350 м 355 м 360 м 365 м 370 м 375 м 380 м 385 м 390 м 395 м 400 м 405 м 410 м 415 м 420 м 425 м 430 м 435 м 440 м 445 м 450 м 455 м 460 м 465 м 470 м 475 м 480 м 485 м 490 м 495 м 500 м 505 м 510 м 515 м 520 м 525 м 530 м 535 м 540 м 545 м 550 м 555 м 560 м 565 м 570 м 575 м 580 м 585 м 590 м 595 м 600 м 605 м 610 м 615 м 620 м 625 м 630 м 635 м 640 м 645 м 650 м 655 м 660 м 665 м 670 м 675 м 680 м 685 м 690 м 695 м 700 м 705 м 710 м 715 м 720 м 725 м 730 м 735 м 740 м 745 м 750 м 755 м 760 м 765 м 770 м 775 м 780 м 785 м 790 м 795 м 800 м 805 м 810 м 815 м 820 м 825 м 830 м 835 м 840 м 845 м 850 м 855 м 860 м 865 м 870 м 875 м 880 м 885 м 890 м 895 м 900 м 905 м 910 м 915 м 920 м 925 м 930 м 935 м 940 м 945 м 950 м 955 м 960 м 965 м 970 м 975 м 980 м 985 м 990 м 995 м 1000 м 1005 м 1010 м 1015 м 1020 м 1025 м 1030 м 1035 м 1040 м 1045 м 1050 м 1055 м 1060 м 1065 м 1070 м 1075 м 1080 м 1085 м 1090 м 1095 м 1100 м 1105 м 1110 м 1115 м 1120 м 1125 м 1130 м 1135 м 1140 м 1145 м 1150 м 1155 м 1160 м 1165 м 1170 м 1175 м 1180 м 1185 м 1190 м 1195 м 1200 м 1205 м 1210 м 1215 м 1220 м 1225 м 1230 м 1235 м 1240 м 1245 м 1250 м 1255 м 1260 м 1265 м 1270 м 1275 м 1280 м 1285 м 1290 м 1295 м 1300 м 1305 м 1310 м 1315 м 1320 м 1325 м 1330 м 1335 м 1340 м 1345 м 1350 м 1355 м 1360 м 1365 м 1370 м 1375 м 1380 м 1385 м 1390 м 1395 м 1400 м 1405 м 1410 м 1415 м 1420 м 1425 м 1430 м 1435 м 1440 м 1445 м 1450 м 1455 м 1460 м 1465 м 1470 м 1475 м 1480 м 1485 м 1490 м 1495 м 1500 м 1505 м 1510 м 1515 м 1520 м 1525 м 1530 м 1535 м 1540 м 1545 м 1550 м 1555 м 1560 м 1565 м 1570 м 1575 м 1580 м 1585 м 1590 м 1595 м 1600 м 1605 м 1610 м 1615 м 1620 м 1625 м 1630 м 1635 м 1640 м 1645 м 1650 м 1655 м 1660 м 1665 м 1670 м 1675 м 1680 м 1685 м 1690 м 1695 м 1700 м 1705 м 1710 м 1715 м 1720 м 1725 м 1730 м 1735 м 1740 м 1745 м 1750 м 1755 м 1760 м 1765 м 1770 м 1775 м 1780 м 1785 м 1790 м 1795 м 1800 м 1805 м 1810 м 1815 м 1820 м 1825 м 1830 м 1835 м 1840 м 1845 м 1850 м 1855 м 1860 м 1865 м 1870 м 1875 м 1880 м 1885 м 1890 м 1895 м 1900 м 1905 м 1910 м 1915 м 1920 м 1925 м 1930 м 1935 м 1940 м 1945 м 1950 м 1955 м 1960 м 1965 м 1970 м 1975 м 1980 м 1985 м 1990 м 1995 м 2000 м 2005 м 2010 м 2015 м 2020 м 2025 м 2030 м 2035 м 2040 м 2045 м 2050 м 2055 м 2060 м 2065 м 2070 м 2075 м 2080 м 2085 м 2090 м 2095 м 2100 м 2105 м 2110 м 2115 м 2120 м 2125 м 2130 м 2135 м 2140 м 2145 м 2150 м 2155 м 2160 м 2165 м 2170 м 2175 м 2180 м 2185 м 2190 м 2195 м 2200 м 2205 м 2210 м 2215 м 2220 м 2225 м 2230 м 2235 м 2240 м 2245 м 2250 м 2255 м 2260 м 2265 м 2270 м 2275 м 2280 м 2285 м 2290 м 2295 м 2300 м 2305 м 2310 м 2315 м 2320 м 2325 м 2330 м 2335 м 2340 м 2345 м 2350 м 2355 м 2360 м 2365 м 2370 м 2375 м 2380 м 2385 м 2390 м 2395 м 2400 м 2405 м 2410 м 2415 м 2420 м 2425 м 2430 м 2435 м 2440 м 2445 м 2450 м 2455 м 2460 м 2465 м 2470 м 2475 м 2480 м 2485 м 2490 м 2495 м 2500 м 2505 м 2510 м 2515 м 2520 м 2525 м 2530 м 2535 м 2540 м 2545 м 2550 м 2555 м 2560 м 2565 м 2570 м 2575 м 2580 м 2585 м 2590 м 2595 м 2600 м 2605 м 2610 м 2615 м 2620 м 2625 м 2630 м 2635 м 2640 м 2645 м 2650 м 2655 м 2660 м 2665 м 2670 м 2675 м 2680 м 2685 м 2690 м 2695 м 2700 м 2705 м 2710 м 2715 м 2720 м 2725 м 2730 м 2735 м 2740 м 2745 м 2750 м 2755 м 2760 м 2765 м 2770 м 2775 м 2780 м 2785 м 2790 м 2795 м 2800 м 2805 м 2810 м 2815 м 2820 м 2825 м 2830 м 2835 м 2840 м 2845 м 2850 м 2855 м 2860 м 2865 м 2870 м 2875 м 2880 м 2885 м 2890 м 2895 м 2900 м 2905 м 2910 м 2915 м 2920 м 2925 м 2930 м 2935 м 2940 м 2945 м 2950 м 2955 м 2960 м 2965 м 2970 м 2975 м 2980 м 2985 м 2990 м 2995 м 3000 м 3005 м 3010 м 3015 м 3020 м 3025 м 3030 м 3035 м 3040 м 3045 м 3050 м 3055 м 3060 м 3065 м 3070 м 3075 м 3080 м 3085 м 3090 м 3095 м 3100 м 3105 м 3110 м 3115 м 3120 м 3125 м 3130 м 3135 м 3140 м 3145 м 3150 м 3155 м 3160 м 3165 м 3170 м 3175 м 3180 м 3185 м 3190 м 3195 м 3200 м 3205 м 3210 м 3215 м 3220 м 3225 м 3230 м 3235 м 3240 м 3245 м 3250 м 3255 м 3260 м 3265 м 3270 м 3275 м 3280 м 3285 м 3290 м 3295 м 3300 м 3305 м 3310 м 3315 м 3320 м 3325 м 3330 м 3335 м 3340 м 3345 м 3350 м 3355 м 3360 м 3365 м 3370 м 3375 м 3380 м 3385 м 3390 м 3395 м 3400 м 3405 м 3410 м 3415 м 3420 м 3425 м 3430 м 3435 м 3440 м 3445 м 3450 м 3455 м 3460 м 3465 м 3470 м 3475 м 3480 м 3485 м 3490 м 3495 м 3500 м 3505 м 3510 м 3515 м 3520 м 3525 м 3530 м 3535 м 3540 м 3545 м 3550 м 3555 м 3560 м 3565 м 3570 м 3575 м 3580 м 3585 м 3590 м 3595 м 3600 м 3605 м 3610 м 3615 м 3620 м 3625 м 3630 м 3635 м 3640 м 3645 м 3650 м 3655 м 3660 м 3665 м 3670 м 3675 м 3680 м 3685 м 3690 м 3695 м 3700 м 3705 м 3710 м 3715 м 3720 м 3725 м 3730 м 3735 м 3740 м 3745 м 3750 м 3755 м 3760 м 3765 м 3770 м 3775 м 3780 м 3785 м 3790 м 3795 м 3800 м 3805 м 3810 м 3815 м 3820 м 3825 м 3830 м 3835 м 3840 м 3845 м 3850 м 3855 м 3860 м 3865 м 3870 м 3875 м 3880 м 3885 м 3890 м 3895 м 3900 м 3905 м 3910 м 3915 м 3920 м 3925 м 3930 м 3935 м 3940 м 3945 м 3950 м 3955 м 3960 м 3965 м 3970 м 3975 м 3980 м 3985 м 3990 м 3995 м 4000 м 4005 м 4010 м 4015 м 4020 м 4025 м 4030 м 4035 м 4040 м 4045 м 4050 м 4055 м 4060 м 4065 м 4070 м 4075 м 4080 м 4085 м 4090 м 4095 м 4100 м 4105 м 4110 м 4115 м 4120 м 4125 м 4130 м 4135 м 4140 м 4145 м 4150 м 4155 м 4160 м 4165 м 4170 м 4175 м 4180 м 4185 м 4190 м 4195 м 4200 м 4205 м 4210 м 4215 м 4220 м 4225 м 4230 м 4235 м 4240 м 4245 м 4250 м 4255 м 4260 м 4265 м 4270 м 4275 м 4280 м 4285 м 4290 м 4295 м 4300 м 4305 м 4310 м 4315 м 4320 м 4325 м 4330 м 4335 м 4340 м 4345 м 4350 м 4355 м 4360 м 4365 м 4370 м 4375 м 4380 м 4385 м 4390 м 4395 м 4400 м 4405 м 4410 м 4415 м 4420 м 4425 м 4430 м 4435 м 4440 м 4445 м 4450 м 4455 м 4460 м 4465 м 4470 м 4475 м 4480 м 4485 м 4490 м 4495 м 4500 м 4505 м 4510 м 4515 м 4520 м 4525 м 4530 м 4535 м 4540 м 4545 м 4550 м 4555 м 4560 м 4565 м 4570 м 4575 м 4580 м 4585 м 4590 м 4595 м 4600 м 4605 м 4610 м 4615 м 4620 м 4625 м 4630 м 4635 м 4640 м 4645 м 4650 м 4655 м 4660 м 4665 м 4670 м 4675 м 4680 м 4685 м 4690 м 4695 м 4700 м 4705 м 4710 м 4715 м 4720 м 4725 м 4730 м 4735 м 4740 м 4745 м 4750 м 4755 м 4760 м 4765 м 4770 м 4775 м 4780 м 4785 м 4790 м 4795 м 4800 м 4805 м 4810 м 4815 м 4820 м 4825 м 4830 м 4835 м 4840 м 4845 м 4850 м 4855 м 4860 м 4865 м 4870 м 4875 м 4880 м 4885 м 4890 м 4895 м 4900 м 4905 м 4910 м 4915 м 4920 м 4925 м 4930 м 4935 м 4940 м 4945 м 4950 м 4955 м 4960 м 4965 м 4970 м 4975 м 4980 м 4985 м 4990 м 4995 м 5000 м 5005 м 5010 м 5015 м 5020 м 5025 м 5030 м 5035 м 5040 м 5045 м 5050 м 5055 м 5060 м 5065 м 5070 м 5075 м 5080 м 5085 м 5090 м 5095 м 5100 м 5105 м 5110 м 5115 м 5120 м 5125 м 5130 м 5135 м 5140 м 5145 м 5150 м 5155 м 5160 м 5165 м 5170 м 5175 м 5180 м 5185 м 5190 м 5195 м 5200 м 5205 м 5210 м 5215 м 5220 м 5225 м 5230 м 5235 м 5240 м 5245 м 5250 м 5255 м 5260 м 5265 м 5270 м 5275 м 5280 м 5285 м 5290 м 5295 м 5300 м 5305 м 5310 м 5315 м 5320 м 5325 м 5330 м 5335 м 5340 м 5345 м 5350 м 5355 м 5360 м 5365 м 5370 м 5375 м 5380 м 5385 м 5390 м 5395 м 5400 м 5405 м 5410 м 5415 м 5420 м 5425 м 5430 м 5435 м 5440 м 5445 м 5450 м 5455 м 5460 м 5465 м 5470 м 5475 м 5480 м 5485 м 5490 м 5495 м 5500 м 5505 м 5510 м 5515 м 5520 м 5525 м 5530 м 5535 м 5540 м 5545 м 5550 м 5555 м 5560 м 5565 м 5570 м 5575 м 5580 м 5585 м 5590 м 5595 м 5600 м 5605 м 5610 м 5615 м 5620 м 5625 м 5630 м 5635 м 5640 м 5645 м 5650 м 5655 м 5660 м 5665 м 5670 м 5675 м 5680 м 5685 м 5690 м 5695 м 5700 м 5705 м 5710 м 5715 м 5720 м 5725 м 5730 м 5735 м 5740 м 5745 м 5750 м 5755 м 5760 м 5765 м 5770 м 5775 м 5780 м 5785 м 5790 м 5795 м 5800 м 5805 м 5810 м 5815 м 5820 м 5825 м 5830 м 5835 м 5840 м 5845 м 5850 м 5855 м 5860 м 5865 м 5870 м 5875 м 5880 м 5885 м 5890 м 5895 м 5900 м 5905 м 5910 м 5915 м 5920 м 5925 м 5930 м 5935 м 5940 м 5945 м 5950 м 5955 м 5960 м 5965 м 5970 м 5975 м 5980 м 5985 м 5990 м 5995 м 6000 м 6005 м 6010 м 6015 м 6020 м 6025 м 6030 м 6035 м 6040 м 6045 м 6050 м 6055 м 6060 м 6065 м 6070 м 6075 м 6080 м 6085 м 6090 м 6095 м 6100 м 6105 м 6110 м 6115 м 6120 м 6125 м 6130 м 6135 м 6140 м 6145 м 6150 м 6155 м 6160 м 6165 м 6170 м 6175 м 6180 м 6185 м 6190 м 6195 м 6200 м 6205 м 6210 м 6215 м 6220 м 6225 м 6230 м 6235 м 6240 м 6245 м 6250 м 6255 м 6260 м 6265 м 6270 м 6275 м 6280 м 6285 м 6290 м 6295 м 6300 м 6305 м 6310 м 6315 м 6320 м 6325 м 6330 м 6335 м 6340 м 6345 м 6350 м 6355 м 6360 м 6365 м 6370 м 6375 м 6380 м 6385 м 6390 м 6395 м 6400 м 6405 м 6410 м 6415 м 6420 м 6425 м 6430 м 6435 м 6440 м 6445 м 6450 м 6455 м 6460 м 6465 м 6470 м 6475 м 6480 м 6485 м 6490 м 6495 м 6500 м 6505 м 6510 м 6515 м 6520 м 6525 м 6530 м 6535 м 6540 м 6545 м 6550 м 6555 м 6560 м 6565 м 6570 м 6575 м 6580 м 6585 м 6590 м 6595 м 6600 м 6605 м 6610 м 6615 м 6620 м 6625 м 6630 м 6635 м 6640 м 6645 м 6650 м 6655 м 6660 м 6665 м 6670 м 6675 м 6680 м 6685 м 6690 м 6695 м 6700 м 6705 м 6710 м 6715 м 6720 м 6725 м 6730 м 6735 м 6740 м 6745 м 6750 м 6755 м 6760 м 6765 м 6770 м 6775 м 6780 м 6785 м 6790 м 6795 м 6800 м 6805 м 6810 м 6815 м 6820 м 6825 м 6830 м 6835 м 6840 м 6845 м 6850 м 6855 м 6860 м 6865 м 6870 м 6875 м 6880 м 6885 м 6890 м 6895 м 6900 м 6905 м 6910 м 6915 м 6920 м 6925 м 6930 м 6935 м 6940 м 6945 м 6950 м 6955 м 6960 м 6965 м 6970 м 6975 м 6980 м 6985 м 6990 м 6995 м 7000 м 7005 м 7010 м 7015 м 7020 м 7025 м 7030 м 7035 м 7040 м 7045 м 7050 м 7055 м 7060 м 7065 м 7070 м 7075 м 7080 м 7085 м 7090 м 7095 м 7100 м 7105 м 7110 м 7115 м 7120 м 7125 м 7130 м 7135 м 7140 м 7145 м 7150 м 7155 м 7160 м 7165 м 7170 м 7175 м 7180 м 7185 м 7190 м 7195 м 7200 м 7205 м 7210 м 7215 м 7220 м 7225 м 7230 м 7235 м 7240 м 7245 м 7250 м 7255 м 7260 м 7265 м 7270 м 7275 м 7280 м 7285 м 7290 м 7295 м 7300 м 7305 м 7310 м 7315 м 7320 м 7325 м 7330 м 7335 м 7340 м 7345 м 7350 м 7355 м 7360 м 7365 м 7370 м 7375 м 7380 м 7385 м 7390 м 7395 м 7400 м 7405 м 7410 м 7415 м 7420 м 7425 м 7430 м 7435 м 7440 м 7445 м 7450 м 7455 м 7460 м 7465 м 7470 м 7475 м 7480 м 7485 м 7490 м 7495 м 7500 м 7505 м 7510 м 7515 м 7520 м 7525 м 7530 м 7535 м 7540 м 7545 м 7550 м 7555 м 7560 м 7565 м 7570 м 7575 м 7580 м 7585 м 7590 м 7595 м 7600 м 7605 м 7610 м 7615 м 7620 м 7625 м 7630 м 7635 м 7640 м 7645 м 7650 м 7655 м 7660 м 7665 м 7670 м 7675 м 7680 м 7685 м 7690 м 7695 м 7700 м 7705 м 7710 м 7715 м 7720 м 7725 м 7730 м 7735 м 7740 м 7745 м 7750 м 7755 м 7760 м 7765 м 7770 м 7775 м 7780 м 7785 м 7790 м 7795 м 7800 м 7805 м 7810 м 7815 м 7820 м 7825 м 7830 м 7835 м 7840 м 7845 м 7850 м 7855 м 7860 м 7865 м 7870 м 7875 м 7880 м 7885 м 7890 м 7895 м 7900 м 7905 м 7910 м 7915 м 7920 м 7925 м 7930 м 7935 м 7940 м 7945 м 7950 м 7955 м 7960 м 7965 м 7970 м 7975 м 7980 м 7985 м 7990 м 7995 м 8000 м 8005 м 8010 м 8015 м 8020 м 8025 м 8030 м 8035 м 8040 м 8045 м 8050 м 8055 м 8060 м 8065 м 8070 м 8075 м 8080 м 8085 м 8090 м 8095 м 8100 м 8105 м 8110 м 8115 м 8120 м 8125 м 8130 м 8135 м 8140 м 8145 м 8150 м 8155 м 8160 м 8165 м 8170 м 8175 м 8180 м 8185 м 8190 м 8195 м 8200 м 8205 м 8210 м 8215 м 8220 м 8225 м 8230 м 8235 м 8240 м 8245 м 8250 м 8255 м 8260 м 8265 м 8270 м 8275 м 8280 м 8285 м 8290 м 8295 м 8300 м 8305 м 8310 м 8315 м 8320 м 8325 м 8330 м 8335 м 8340 м 8345 м 8350 м 8355 м 8360 м 8365 м 8370 м 8375 м 8380 м 8385 м 8390 м 8395 м 8400 м 8405 м 8410 м 8415 м 8420 м 8425 м 8430 м 8435 м 8440 м 8445 м 8450 м 8455 м 8460 м 8465 м 8470 м 8475 м 8480 м 8485 м 8490 м 8495 м 8500 м 8505 м 8510 м 8515 м 8520 м 8525 м 8530 м 8535 м 8540 м 8545 м 8550 м 8555 м 8560 м 8565 м 8570 м 8575 м 8580 м 8585 м 8590 м 8595 м 8600 м 8605 м 8610 м 8615 м 8620 м 8625 м 8630 м 8635 м 8640 м 8645 м 8650 м 8655 м 8660 м 8665 м 8670 м 8675 м 8680 м 8685 м 8690 м 8695 м 8700 м 8705 м 8710 м 8715 м 8720 м 8725 м 8730 м 8735 м 8740 м 8745 м 8750 м 8755 м 8760 м 8765 м 8770 м 8775 м 8780 м 8785 м 8790 м 8795 м 8800 м 8805 м 8810 м 8815 м 8820 м 8825 м 8830 м 8835 м 8840 м 8845 м 8850 м 8855 м 8860 м 8865 м 8870 м 8875 м 8880 м 8885 м 8890 м 8895 м 8900 м 8905 м 8910 м 8915 м 8920 м 8925 м 8930 м 8935 м 8940 м 8945 м 8950 м 8955 м 8960 м 8965 м 8970 м 8975 м 8980 м 8985 м 8990 м 8995 м 9000 м 9005 м 9010 м 9015 м 9020 м 9025 м 9030 м 9035 м 9040 м 9045 м 9050 м 9055 м 9060 м 9065 м 9070 м 9075 м 9080 м 9085 м 9090 м 9095 м 9100 м 9105 м 9110 м 9115 м 9120 м 9125 м 9130 м 9135 м 9140 м 9145 м 9150 м 9155 м 9160 м 9165 м 9170 м 9175 м 9180 м 9185 м 9190 м 9195 м 9200 м 9205 м 9210 м 9215 м 9220 м 9225 м 9230 м 9235 м 9240 м 9245 м 9250 м 9255 м 9				



Положение обязывает

Согласно ГОСТу 6.38-90, все документы, оформленные на бланках формы А4, должны иметь заголовок к тексту. Заголовок должен кратко раскрывать содержание документа и предназначен для облегчения поиска, для регистрации в канцелярии без предварительного прочтения текста, при контроле исполнения.

Тем не менее, 40 документов Минфина РБ и 35 документов ГНИ, опубликованных в журнале Минфина РБ "Нормативные документы по финансам, налогам, бухгалтерскому учету" (НДФНБУ) в 1994 г., заголовков не имеют. Один значится как документ ГНИ, хотя в нем содержится информация Минфина РБ за подписью заместителя министра финансов. Двенадцать значатся как документы Минфина РБ, хотя в них содержится информация ГНИ и подписаны они заместителями начальников ГНИ. Как должны восприниматься такие документы?

Согласно Постановлению Совмина РБ от 13.05.93 г. № 316, нормативные акты министерств, госкомитетов и ведомств, касающиеся прав, свобод и обязанностей граждан или носящие

межведомственный характер, независимо от срока действия и характера содержащихся в них сведений, подлежат государственной регистрации в Минюсте РБ. Из журнала НДФНБУ явствует, что в Минюсте РБ зарегистрировано 12 из 75 вышеуказанных документов без заголовков. В условиях, когда предпринимательство осуществляется физическими лицами, подавляющее большинство издаваемых документов в той или иной мере регламентируют действия граждан и, следовательно, должны быть зарегистрированы.

Согласно Положению "О порядке государственной регистрации нормативных актов...", Минюст РБ мог отказать Минфину РБ в регистрации нормативных актов, оформленных с нарушением требований. Но не сделал

этого. Спрашивается, являются ли 63 незарегистрированных документа (из числа 75 опубликованных) нормативными актами, имеющими юридическую силу? Если да, то почему они не прошли государственную регистрацию? Если нет, то почему помещены в специализированном журнале "Нормативные документы...", хотя ряд востребованных актов Минфина РБ, зарегистрированных в Минюсте РБ и опубликованных в бюллетене нормативно-правовой информации, в журнал НДФНБУ не попал.

В заключение напомним, что в актах управления реализуются полномочия соответствующих госорганов, содержатся правила и предписания, обязательные к исполнению. Соответственно, документы должны содержать все реквизиты, обеспечивающие им необходимую юридическую силу.

Валентин ПАВЛОВ,
тел.: (0172) 39-51-73.

Все о залоге

ПРОДОЛЖАЕМ ПУБЛИКАЦИЮ
МАТЕРИАЛОВ ОБ ОДНОМ
ИЗ СТАРЕЙШИХ ИНСТИТУТОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Залог товаров в обороте характеризуется следующими особенностями: заложный товар остается у залогодателя; залогодатель имеет право заменять одни предметы заложенной товарной массы другими в пределах ассортимента и суммы, обусловленной сторонами. Залогодержатель не ограничен в правах владения, пользования, распоряжения предметом залога. При реализации товара последний перестает быть предметом залога с момента перехода права собственности к приобретателю. Таким образом, при данном виде залога отсутствует необходимая индивидуализация заложенного объекта, которая необходима для существования вещного права. Отсутствует право следования, то есть реализованные залогодателем заложенные товары не могут быть истребованы залогодержателем у третьих лиц. Указанные особенности залога товаров в обороте наводят на мысль, что этот вид залога не является вещным правом. По своей сути — это привилегия залогодержателя в отношении других кредиторов залогодателя. При этом преимущество залогодержателя находится в зависимости от исполнения залогодателем возложенных на него обязанностей.

Нельзя приравнивать данный вид залога к залого имущества, которое может поступить в собственность залогодателя в будущем (в дальнейшем — "залог будущих вещей"). Так при залоге будущих вещей существует и право преимущественного приобретения, а залогодатель ограничен в правах распоряжения заложенной вещью. При залоге товаров в обороте поступающие к залогодателю товары могут быть свободно реализованы.

Специфика рассматриваемого вида залога определила и некоторые специфические права и обязанности сторон. В частности, залог должен быть предметом залога, не уменьшалась, и вести особый учет операций по заложенному товару. Залогодержатель имеет право в любое время проверять количество, вид, стоимость и условия хранения товара. При невыполнении залогодателем условий договора о залоге залогодержатель вправе требовать передачи ему заложенного товара или оставить товар у залогодержателя под залогом или печатью залогодержателя, или досрочно взыскать долг, обеспеченный залогом. Таким образом, можно сделать вывод о том, что по требованию залогодержателя залог товаров в обороте трансформируется в заклад (твердый заклад).

В этих условиях особое значение приобретает вопрос, что считать нарушением. Сюда следует отнести, в частности, отсутствие особого учета залогодателем заложенных товаров (отдельные реестры, журналы учета), отказ в праве проведения проверки, смена места хранения товара (части товара), а также реализация товара, ведущая к уменьшению общей стоимости предмета залога — то есть если залогодатель реализовал товар (переработал сырье) и не приобрел нового либо приобрел товар, не попадающий под залог. Будет ли нарушением, если залогодатель утром реализовал товар, а вечером приобрел новый? Закон гласит: "...залогодателю предоставляется право заменять предмет залога, с тем, чтобы общая стоимость товара была не меньше, чем определенная в договоре о залоге". То есть даже кратковременный разрыв во времени между реализацией и приобретением является нарушением.

При залоге товаров в обороте приобретенные залогодателем товары, предусмотренные в договоре о залоге, становятся предметом залога с момента возникновения на них права собственности или полного хозяйственного ведения у залогодателя (ст. 43 Закона о залоге). При подобном подходе неизбежно возникает вопрос конкуренции залоговых прав, когда залогодатель заключил несколько договоров залога со схожим предметом залога. В такой ситуации с момента возникновения у залогодателя права собственности на товар одновременно возникает несколько залоговых прав и фактически залогодатель может сам определять порядок удовлетворения претензий залогодержателя, внося записи в книгу залога и указывая, в чью пользу ус-

танавливается залог на тот или иной товар. Несовершенство подобного подхода очевидно.

Предметом залога могут быть товары, сырье, полуфабрикаты, комплектующие изделия, готовая продукция. Можно сделать вывод, что предмет залога может не только отчуждаться, но и перерабатываться (из сырья будет произведен готовый товар). Для сравнения. Закон Российской Федерации "О залоге" именует аналогичный вид залога "залогом товаров в обороте и переработке". При переработке сырья полуфабрикаты, комплектующие превращаются в готовую продукцию — то есть в другую вещь. Переработку может производить как сам залогодержатель, так и третье лицо. При этом право залога прекращается вследствие гибели предмета залога (ст. 28 Закона о залоге). Но для этого переработка должна быть существенной — она должна изменить суть вещи. То есть сортировка, упаковка, комплектование, простые монтажные операции не изменяют сути товаров и эти товары остаются предметом залога. Закупаемые залогодателем новые сырье, материалы включаются в предмет залога. Кроме того, можно включить в предмет залога саму готовую продукцию, выработанную из заложенных сырья, материалов. Для этого надо указать эту продукцию в списке товаров, которыми могут заменяться заложенные товары.

Ст. 43 Закона о залоге говорит, что "залог товаров в обороте может осуществляться путем передачи залогодержателю товарораспределительного документа". Что такое товарораспределительный документ? Действующее законодательство Республики Беларусь не содержит подобного понятия. Если считать, что законодатель имел в виду товарораспределительные документы, то неясно значение передачи подобных документов, так как все равно остается предельная законом обязательность заключения договора залога в письменной форме (ст. 9, 44 Закона о залоге). Остается загадкой, что хотел выразить законодатель.

При применении залога в обороте представляется разумным предпринять следующие меры со стороны залогодержателя:

1) включать как можно больше видов товаров в предмет залога для того, чтобы иметь выбор при необходимости обращения взыскания;

2) подробно оговаривать условия и место хранения. Желательно оговорить отдельное хранение заложенных товаров от иных товаров (например, в отдельном помещении или в отдельных штабелях);

3) заранее определить условия залога, который может возникнуть по требованию залогодержателя в случае нарушения залогодателем своих обязанностей, в частности уплату залогодателем налогов и сборов, связанных с заложенным имуществом, и условия страхования;

4) следует помнить, что товары имеют покупную и отпускную цену. Цены также включают оптовые, розничные и комиссионные скидки и надбавки. Оговаривайте, какая именно цена будет являться базовой для исчисления стоимости товара;

5) при данном виде залога следует учитывать инфляцию. Например, если в мае сторонами была определена общая стоимость заложенного товара в размере 1.000.000 рублей, а в качестве предмета залога выступили холодильники ценной по 10.000 рублей, то интересы кредитора обеспечивались сотней холодильников. В августе цена холодильника поднялась до 25.000 рублей и физическое обеспечение уменьшается до 40 холодильников. Рекомендуется пользоваться различным видом оговорок, снижающими инфляционный риск, в частности валютными ("Общая стоимость товара будет не меньше эквивалента USD в пересчете покупной цены товара по курсу Нацбанка РБ на день соответствующей проверки").

Андрей ВАШКЕВИЧ,
инвестиционно-консультант
фирмы "Системное бизнес-консультирование",
тел.: (0172) 76-81-71.

По следам выступлений

За чтение газет налог не платят

В. Павлов в заметке "Иногда знание закона помогает читать газеты" ("БР" № 7) поставил интересующий практически всех хозяйственников вопрос об отнесении на себестоимость затрат на подписку газет и журналов.

После публикации на страницах журнала "Финансы, учет, аудит" № 7/94 г., в которой утверждалось, что вышеуказанные расходы не включаются в состав себестоимости от членов нашего союза, к нам поступило большое количество запросов: все ли здесь верно.

Союз предпринимателей был вынужден обратиться за разъяснением в Главную государственную налоговую инспекцию РБ. (В скобках заметим, что в случае необходимости наш Союз всегда оперативно получает квалифицированные, а главное — аргументированные консультации в ГНИ).

В данном случае на наш вопрос: "Каким образом осуществляется списание денежных средств, израсходованных на оплату подписки на газеты и иные издания, необходимые для осуществления хозяйственной деятельности и повышения квалификации работников, такие как: газеты "Национальная экономическая", "Белорусский рынок", "Биржи и банки", "Торговая газета", "Коммерсант Беларуси", "Республика", "Деловой мир", "Экономика и жизнь" и т. д., а также соответствующие сборники законов, указов Президента постановлений и распоряжений Кабинета министров и иных нормативных актов министерств и ведомств?" был получен четкий и однозначный ответ (в письме № 053/107 от 6.01.95 г.). Расходы на подписку периодических изданий, необходимых для целей производства и управления им, включаются в себестоимость выпускаемой продукции (работ, услуг). Расходы на подписку периодических изданий для личного потребления работников производства осуществляются за счет прибыли, остающейся в распоряжении предприятия (пункт 9 Основных положений по составу затрат, включаемых в себестоимость выпускаемой продукции (работ, услуг), введенных в действие с 1 января 1993 г.).

Лучается, данный документ будет полезен для всех субъектов хозяйствования республики.

Семер
ДРЕЙЗЕНШТОК,
член совета
Союза предпринимателей РБ.

Эхо события

Можно ли то же сделать по закону?

Немало вопросов оставляет освобождение от должности главного редактора "Народной газеты" И. Середича в соответствии с Указом Президента № 113 от 17 марта 1995 г.

Ведь в соответствии с принятым и вступившим в силу Законом РБ "О печати и других средствах массовой информации" (ст. 3) граждане имеют право беспрепятственно высказывать свои мысли, взгляды и убеждения. По Закону цензура массовой информации, в том числе преследование от редакции со стороны государственных органов, их должностных лиц, предварительного согласия на публикацию сообщений и материалы, не допускается.

В указе причиной увольнения И. Середича названа публикация материала под названием "Письмо к Президенту", который "призывает к насилию и гражданскому противостоянию". Но в перечне ст. 5 указанного Закона нет подобных оснований, которые не допускают использования средств массовой информации. Кроме того, согласно ст. 20 Закона, главный редактор назначается и освобождается от должности учредителем на основании заключенного договора. Не трудно узнать, что учредителем "Народной газеты" является Верховный Совет РБ, который и назначил Середича главным редакто-

ром этого издания. По логике, освободить его от занимаемой должности мог только Верховный Совет, если иное не предусмотрено уставом редакции.

Закон также дает право редакции не называть источник информации и не раскрывать имя лица, представившего сведения, без согласия этого лица, за исключением требования суда, лица, которому закон обязывает сообщать сведения. Автор или другое лицо, обладающее правами на произведение, могут определить условия и характер использования предоставленного редакции материала.

Президент со своей стороны мог бы предложить более законный способ — требование опровержения опубликованных сведений от редакции, если сведения не соответствуют действительности или унижают честь и достоинство.

В данном же случае указ можно рассматривать как ущемление свободы средств массовой информации, то есть вмешательство в деятельность и нарушение профессиональной самостоятельности редакции.

Сергей ТИТОВ,
юрист.

БЭСТ

ПРОГРАММА
АВТОМАТИЗАЦИИ
БУХУЧЕТА,
СКЛАДСКИХ И
ТОРГОВЫХ
ОПЕРАЦИЙ

Приглашаем к сотрудничеству дилеров.
НПЦ "Оргсервис", тел. (0172) 253-222, 303-971.

* Бухгалтерский учет в мультивалютном варианте с мощной аналитикой и удобным интерфейсом.

* Генератор выходных и отчетных форм.

* Работа на отдельном PC и в локальной сети.

* Программа работает в торговых, страховых, строительных, производственных и многопрофильных фирмах.

Четырежды лауреат IV международного конкурса бухгалтерских программ (1994 г.)

Учет всегда в цене

Для сравнения бухгалтерского учета операций договора купли-продажи и договора комиссии предлагается материал из брошюры Министерства финансов Российской Федерации "Бухгалтерское оформление договора" (на основе нового плана счетов). Москва. 1993 г.

ОТРАЖЕНИЕ НА СЧЕТАХ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ОПЕРАЦИЙ ОСНОВНОГО ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ И ДОГОВОРА КОМИССИИ

Договор купли-продажи

По договору купли-продажи продавец обязуется передать имущество (товар, МБП, материалы) в собственность покупателя, а покупатель обязуется принять имущество и уплатить за него определенную денежную сумму (цену). С получением товара покупатель приобретает право собственности и может по своему усмотрению владеть, пользоваться, распоряжаться этим имуществом. Существует несколько

ко разновидностей договоров купли-продажи (основной договор, с залогом со стороны продавца, с залогом со стороны покупателя, с условной продажей, с условной покупкой).

1. Позиция Покупателя

1.1. Если Покупатель производит оплату после получения товаров, то в этом случае сначала возникают изменения на соответствующих данным товарам активных счетах в сторону увеличения с одновременным возникновением задолженности, зафиксированной на пассивном счете. Это отражается следующим образом:

Д 10 "Материалы", 12 "МБП", 41 "Товары" или другие счета по учету ценностей
Д 20 "Основное производство" — при использовании предмета купли в производстве.
Д 08 "Капитальные вложения" — при приобретении основных средств.
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" (в данном случае — с кредиторами).
Данная проводка составляется на сумму стоимости товарно-материальных ценностей, увеличенную на транспортные расходы, если они осуществляются за счет Покупателя, для которого таким образом определяется фактически стоимость купленных ценностей.
Кроме того, одновременно на сумму налога на добавленную стоимость производится запись:
Д 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС"
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами",
которая показывает, что данная сумма НДС причитается к уплате поставщику-продавцу (кредитуются пассивные счета 60, 76).

Заготовление и приобретение материальных ценностей, относящихся к средствам в обороте (включая МБП и др.), может быть отражено, согласно новой методике, и через счет 15 "Заготовление и приобретение материалов". В этом случае при поступлении расчетных документов от Продавца имеет место следующая запись:

Д 15 "Заготовление и приобретение материалов"
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами".
При оприходовании материальных ценностей их стоимость списывается со счета 15 проводкой:

Д 10 "Материалы", 12 "МБП"
К 15 "Заготовление и приобретение материалов".
Сумма разницы в стоимости приобретенных материальных ценностей, исчисленной в фактической себестоимости приобретения и учетных ценах, списывается со счета 15 на счет 16 "Отклонение в стоимости материалов".

Эти отражения операций фиксируются в соответствующих учетных регистрах (журналах-ордерах, ведомостях — в зависимости от формы бухгалтерского учета) после оформления приходных накладных, ордеров, актов в случае установления расхождения при приеме ценностей. Данные документы в свою очередь составляются на основании поступивших товарно-транспортных накладных, счетов поставщика.

После наступления срока платежа Покупатель производит оплату за полученные ценности. Эта операция производится Покупателем либо через банк с оформлением платежного поручения или заранее аккредитива, расчетов чеками, а также могут быть использованы наличные расчеты — в этом случае выписывается расходный кассовый ордер.

В учете оплата долга Продавцу отражается следующей проводкой, составленной на сумму, увеличенную на сумму причитающегося к оплате НДС:

Д 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками" или
76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами"
К 51 "Расчетный счет", или
50 "Касса", или
55 "Специальные счета в банках" — в случае оплаты чеками или аккредитивами.

При этом в результате перечисления денежных средств Покупателем (кредитуются активные счета 50, 51, 55) погашается его задолженность перед поставщиком-кредитором (дебетуются пассивные счета 60, 76).

1.2. Если счет поставщика оплачивается до поступления ценностей, а при приемке их обнаруживается недостача против отфактурованного количества, то сначала на сумму акцепта (то есть согласия на оплату) производится соответствующая запись:

Д 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками"
К 51 "Расчетный счет" — при перечислении денежных средств с расчетного счета.
Операция же оприходования ценностей отражается на счете 10 по их фактически имеющейся в наличии стоимости. Сумма в пределах норм естественной убыли относится Покупателем на счет 84, а недостача сверх норм, несоответствие цен по договору и арифметические ошибки — на счет 63:

Д 10 "Материалы", 12 "МБП", 41 "Товары" и др.
Д 84 "Недостачи и потери от порчи ценностей".
Д 63 "Расчеты по претензиям".
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками".

Эта проводка показывает, что долг Продавца — дебитора погашается за счет оприходования ценностей (дебет активных счетов 10, 12, 41), списания убытков от порчи в пределах норм и, кроме того, часть его фиксируется в виде претензий.

Если в дальнейшем эта сумма не может быть взыскана с Продавца по решению арбитража, то она переносится на счет 84:

Д 84 "Недостачи и потери от порчи ценностей".
К 63 "Расчеты по претензиям".
Взыскание же с Продавца недостачи отражается на ее сумму проводкой:

Д 51 "Расчетный счет", или
К 63 "Расчеты по претензиям",
которая показывает, что полученные средства на расчетный счет (дебет активного счета 51) погашают задолженность Продавца по предъявленным документам Покупателем (кредит активного счета 63).

1.3. Если по условиям Договора Покупатель обязан заплатить аванс Продавцу в счет оплаты ценностей, то его перечисление с расчетного счета оформляется платежным поручением и фиксируется в учете на счете 61:

Д 61 "Расчеты по авансам выданным".
К 51 "Расчетный счет".
В этом случае за счет перечисленных денежных средств (кредит активного счета 51) возрастает сумма выданных авансов (дебетуются активный счет 61).

Затем на сумму по предъявленным документам Покупатель делает проводку:
Д 10 "Материалы", 12 "МБП", 41 "Товары",
07 "Оборудование к установке",
08 "Капитальные вложения" и др.
Д 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС".

К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками".
Таким образом, у Покупателя имеется задолженность перед продавцом на сумму акцептованных документов (кредитуются пассивный счет 60).

Затем при зачете Продавцом выданного ранее аванса в счет оплаты Покупатель отражает эту операцию на счетах 60, 61:

Д 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками".
К 61 "Расчеты по авансам выданным".

В этом случае за счет погашения выданного аванса поставленными ценностями (кредитуются активный счет 61) фиксируется погашение задолженности Продавцу.

1.4. Кроме описанных операций, в случае ненадлежащего выполнения условий договора могут возникнуть непредвиденные прибыли и убытки:

а) В случае признания Продавцом претензий со стороны Покупателя или присуждения арбитражем штрафов, неустоек их сумма фиксируется на счете 80:
Д 63 "Расчеты по претензиям".
К 80 "Прибыли и убытки",
показывая таким образом, что данная прибыль (кредит счета 80) получена за счет признанных или присужденных к оплате претензий (дебет активного счета 63).

При поступлении средств, например на расчетный счет, их сумма снимается с учета на счете 63, что отражается записью:

Д 51 "Расчетный счет".
К 63 "Расчеты по претензиям".

б) В случае же оплаты присужденных или признанных Покупателем претензий Продавцу он при перечислении денежных средств, например с расчетного счета (кредит активного счета 51), сразу относит их на убытки от внебюджетных операций (дебет счета 80):

Д 80 "Прибыли и убытки".
К 51 "Расчетный счет".

Позиция Продавца

2.1. Если оплата Продавцу происходит по Договору после получения ценностей Покупателем, то сначала в учете Продавца отражается отгрузка ценностей. В зависимости от принятого на предприятии порядка учета реализации могут быть использованы счета 45 "Товары отгруженные" или 46 "Реализация продукции (работ, услуг)" (в случае основных средств — счет 47, прочих активов — счет 48).

Новой инструкцией к Плану счетов рекомендовано считать моментом реализации время предъявления расчетных документов Покупателем:

а) Тогда на сумму предмета продажи, указанную в этих документах, Продавцом делается проводка:

Д 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками"
К 46 "Реализация продукции (работ, услуг)".
47 "Реализация и прочее выбытие основных средств",
48 "Реализация прочих активов",
которая показывает, что задолженность покупателей (дебетуются активный счет 62) возникла в результате реализации (кредит 46, 47, 48).

Одновременно себестоимость отгруженных ценностей списывается в дебет счетов 46, 47, 48:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48
К 10 "Материалы", К 12 "МБП", 01 "Основные средства", 04 "Нематериальные активы" и т. д.
45 "Товары отгруженные" — если договором обусловлен отличный от общего порядок перехода права владения.

Аналогично списываются расходы, связанные с реализацией (на тару, упаковку, транспортные расходы и др.), которые ранее были собраны на счете, например 43:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48
К 43 "Коммерческие расходы".

б) При оплате счета Покупателем, Продавец погашает в своем учете его задолженность проводкой:

Д 51 "Расчетный счет", 50 "Касса", 52 "Валютный счет", 55 "Специальные счета в банках".
К 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками".

То есть в результате поступления денежных средств (дебетуются активные счета 50, 51, 52, 55) уменьшилась задолженность Покупателя (кредитуются активный счет 62).

Сумма налога на добавленную стоимость, полученная от Покупателя по реализованным ценностям и учтенная на счетах реализации в составе выручки, отражается Продавцом следующей проводкой:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС".

Таким образом, возросшая задолженность в бюджет по НДС (кредитуются пассивный счет 68) списывается на затраты от реализации (дебет счетов 46, 47, 48),

а) После отражения реализации от данной операции продажи на счетах 46, 47, 48 в зависимости от предмета продажи имеется сальдо, которое является для продавца либо прибылью, либо убытком. Имеющийся остаток данных счетов списывается на счет 80 проводкой:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 80 "Прибыли и убытки",
которая показывает, что прибыль получена (или будет получена) от реализации.

В случае дебетового сальдо счетов 46, 47, 48 имеет место обратная проводка, которая фиксирует убыток от реализации:

2.2. Когда Продавец по Договору получает аванс от Покупателя за планируемую отгрузку ценностей, то он в своем учете использует счет 64 "Расчеты по авансам полученным".

а) Получение аванса, например на расчетный счет, Продавец фиксирует проводкой:

Д 51 "Расчетный счет"
К 64 "Расчеты по авансам полученным",
которая показывает, что увеличение денежных средств на расчетном счете (дебетуются активный счет 51) произошло в результате появившейся задолженности Покупателем — полученного аванса (кредитуются пассивный счет 64).

б) После получения оплаты Продавец отгружает ценности. При предъявлении Покупателем расчетных документов Продавец при соответствующем порядке учета реализации отражает ее факт, учитывая сумму полученного аванса:

Д 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками" — на сумму, причитающуюся к оплате дополнительно.

Д 64 "Расчеты по авансам полученным" — на сумму аванса.
К 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.

Таким образом, Продавец фиксирует, что в результате реализации (кредит счетов 46, 47, 48) погашена задолженность по полученному авансу (дебетуются пассивный счет 64) и возникла дополнительно задолженность Покупателя (дебетуются активный счет 62).

Одновременно на счета по учету реализации списываются себестоимость ценностей, затраты по их реализации:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 10 "Материалы" и др. счета по учету товарно-материальных ценностей, основных средств, нематериальных активов.

К 43 "Коммерческие расходы".
а) После проведения окончательных расчетов по Договору Продавец фиксирует полное погашение долга Покупателя (кредитуются активный счет 62) за счет получения средств, например на расчетный счет (дебетуются активный счет 51):

Д 51 "Расчетный счет".
К 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками".

Сумма НДС, полученная от Покупателя за реализованные ценности, подлежит взносу в бюджет (кредитуются пассивный счет 68) и относится на затраты по реализации (дебет счетов 46, 47, 48) проводкой:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС".

г) Таким образом, после окончания действий по Договору на счетах 46, 47, 48 имеется сальдо, которое списывается на счет 80. В случае кредитового сальдо, оно списывается в дебет счетов 46, 47, 48 проводкой:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 80 "Прибыли и убытки".

В этом случае за счет реализации (дебет 46, 47, 48) получена прибыль (кредит счета 80).

Если же на соответствующих счетах получено дебетовое сальдо, то обратная проводка фиксирует убыток от реализации:

2.3. При выполнении Договора Продавец, как и Покупатель, может платить или получать штрафы, пени, неустойки:

а) В случае признания Покупателем выставленных ему Продавцом претензий или присуждения их арбитражем Продавец на соответствующую сумму составляет проводку:

Д 63 "Расчеты по претензиям".
К 80 "Прибыли и убытки",
которая показывает, что за счет признанных или присужденных Покупателем штрафов, пеней, неустоек (дебет активного счета 62) получена прибыль (кредит счета 80).

Когда происходит оплата данного счета Покупателем, то Продавец фиксирует эту операцию записью:

Д 51 "Расчетный счет".
К 63 "Расчеты по претензиям".

В этом случае поступившие средства (дебет активного счета 51) погашают задолженность Покупателя по расчетам по претензиям (кредит активного счета 63):

б) Если же Продавец признает справедливость выставленных ему Покупателем штрафов, неустоек или их присуждает арбитраж, то оплату данных сумм, например с расчетного счета, он отражает следующим образом:

Д 80 "Прибыли и убытки".
К 51 "Расчетный счет".

2.4. После совершения договора купли-продажи Продавец обязан доплатить налог на добавленную стоимость в бюджет. Оплату эту с расчетного счета он фиксирует проводкой:

Д 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС".
К 51 "Расчетный счет".

При этом за счет перечисления денежных средств (кредитуются активный счет 51) гасится образовавшаяся за счет получения от Покупателя суммы начисленного НДС задолженность бюджету по НДС (дебетуются пассивный счет 68).

(Окончание следует).

Опыт есть, толку — нет

Долгое время государство, в котором мы жили, помпезно называлось общенародным. Это надо было понимать так: каждый гражданин являлся непосредственным собственником всего богатства страны. Потом государство назвали демократическим, но богатство страны осталось государственным. В том числе и землю. В настоящее время происходит своеобразная аграрная "китаизация", в результате которой государство осуществляет порционный раздел земли на дачные и садово-огородные участки, выделяя в частную собственность граждан от 10 соток до одного гектара.

Если бы такие участки выделялись искусным земледельцам — китайцам, да еще в Китае, огромное население этой страны завалило бы продовольствием весь мир. У нас этого, естественно, не получится.

Пока же идет шум по поводу аграрной реформы, и внимание общества направлено на замену лошади в государственной символике на серп и молот, ситуация в сельском хозяйстве страны продолжает ухудшаться.

Так, валовая продукция агросектора за январь-февраль текущего года снизилась по сравнению с аналогичным периодом года прошлого в сопоставимых ценах на 14%, за февраль — на 15%. Задолженность сельхозпредприятий за приобретенные топливо, электроэнергию, корма, минеральные удобрения, стройматериалы, на оплату труда, за услуги сторонних организаций составила 454 млрд. рублей. У колхозов и совхозов тоже есть долги, но они не могут оплатить "всего" 275 миллиардов.

При этом среднемесячная зарплата колхозников и работников совхозов составила 158 тыс. рублей (по народному хозяйству в целом в январе текущего года — 340, в промышленности — 450 тыс. рублей) и снизилась по сравнению с декабрем на 14%.

Избегая политических и иных спекуляций по этому поводу, "БР" предоставляет сегодня свою аграрную полосу ученым, занятым проблемами организации агропромышленного производства и трансформации существующих хозяйств в рыночные структуры. Как утверждают наши авторы, опыт их решения накоплен в мире. Есть он и в нашей стране.

Технология производства

Впереди планеты всей

По уровню производства важнейших продуктов сельского хозяйства Беларусь не уступает развитым странам мира, а по некоторым превышает мировой уровень. Например, в 1986-1990 годах у нас получали в среднем на душу населения мяса — 177, молока — 725, картофеля — 1.085 кг, а в США и странах ЕЭС соответственно 122, 268, 68 и 88, 359, 159 кг. Но затраты труда на производство одного центнера прироста крупного рогатого скота у нас были выше, чем в США в 18,5 раза, свиней — почти в 32 раза, птицы — более чем в 7 раз.

Мясную проблему в республике долгие годы пытались решить, увеличивая и поддерживая большое поголовье скота, но не обеспечивали его полностью сбалансированными кормами. Так, соотношение между белковыми концентратами и кормовым зерном в США составляет 1:4, в странах Западной Европы — 1:3, в Беларуси — примерно 1:17.

Важная структура производства. В США первое место занимает мясо птицы, затем идет говядина и свинина. У нас же на первом месте говядина. Американцы получают большее количество дешевого мяса именно за счет бройлеров. Повышению спроса на мясо птицы в США и европейских странах способствовали новые технологии глубокой переработки тушек. Производство бройлеров там — наиболее динамичная отрасль мясного комплекса.

Промышленная выработка мяса в развитых странах превышает 90% в США — свыше 98, в Великобритании — около 90, в ФРГ — 98, в Австрии — 92, во Франции — 100 процентов. В Беларуси же она значительно меньше и составляет приблизительно 70 процентов. Самые слабые звенья мясного подкомплекса — переработка, хранение, транспортировка и реализация готовой продукции.

Структура нашей мясной промышленности в свое время была скопирована с американской 20-30-х годов. Это предопределяет большие потери в ней, а также крайне низкий уровень технологической оснащенности мясной промышленности.

Низкий технический уровень производства (устарело 60% конвейерных линий, термокамер) и санитарного состояния предприятий отрасли вызывает большие потери и падение качества продукции.

На местах (непосредственно в колхозах, совхозах, арендных, фермерских хозяйствах) или в цехах, построенных на основе межхозяйственной кооперации, процесс переработки можно рационализировать. Однако из-за слабости и несостоятельности производственно-технической базы и здесь наблюдаются значительные потери ценных продуктов.

В последние годы лучшие

ми и проектными институтами республики предложен ряд недорогих проектов мясоперерабатывающих предприятий малой мощности. Так, "Белгипромасомолпром" разработал проект комплекса, предназначенного для убой скота, переработки мяса (до 2,5 т в смену) и производства колбасных изделий (1,2 т/см) в колхозах, совхозах, подсобных хозяйствах промышленных предприятий, кооперативных и частных предприятий.

Интересен и проект Брестского МП "Комплекс". Решение, заложенные в нем, обеспечивают практически безотходную технологию переработки и максимальную рентабельность. Мощность предприятия — 33 гол./см свиней или 12 гол./см крупного рогатого скота. Выработка готовой продукции: вареных колбас — 400 кг в смену, полукопченых колбас — 200, варено-копченых колбас — 200, свиноконисностей — 200 кг. Количество работающих — 10 человек.

Следует отметить, что в ряде хозяйств республики уже построены и функционируют цеха по переработке скота, производству мяса и колбасных изделий. Колхозам, совхозам выгодно поставлять в город готовую мясную продукцию и продавать в своих магазинах, минуя государственную торговлю, чем сдавать скот на мясокомбинаты по фиксированным закупочным ценам, не обеспечивающим покрытие издержек на его производство.

Свои проблемы в молочной отрасли. Здесь тоже ощущается отрицательное воздействие структурных перекосов в производстве. Несмотря на большой объем производства молока, у нас в республике постоянно не хватало молочных продуктов для населения. В первую очередь это относится к детским молочным продуктам, сырам, творожным изделиям, диетическим молочным продуктам и т. д.

Все это нетипично для Запада, где, как например в США, правительства давно проводят в жизнь разные программы по сокращению производства молока. Товарность молока в США составляет 98,2%, а в Беларуси — около 70%. Примерно девять его процентов у нас расходуется на кормовые цели. Сама собой

направляется мысль о строительстве новых заводов или цехов по производству заменителей молока для выращивания молодняка.

Несовершенство структуры использования молока и по другой позиции. В последние годы в Беларуси на масло его перерабатывали 33% (в США — 17%), на сыр — 57% (32%). В виде цельномолочной продукции использовали соответственно 28-30 и 47%, в хозяйствах оставалось 30 и 2%. Большой объем переработки молока на масло в республике объясняется тем, что делать это легче всего. Кроме того, в прежней концепции развития молочной промышленности была поставлена нереальная из-за своей капиталоемкости задача — обеспечить население жирами за счет значительного увеличения выпуска сливочного масла.

За рубежом, пойдя по иному пути, с этой проблемой успешно справились, разработав и применив технологию получения высококачественного маргарина на основе жиров растительного происхождения. По своим питательным и вкусовым свойствам хороший маргарин не уступает сливочному маслу, при этом он гораздо дешевле, содержит меньше холестерина.

В Беларуси маргарин производят всего лишь два завода, чего явно недостаточно. Необходимы дополнительные производственные мощности, при этом надо резко повысить производство масличных культур, что позволит соответственно увеличить и получение шротов, используемых в качестве компонентов комбикормовых смесей.

По стандартам развитых зарубежных стран жир составляет 30% стоимости молока, а 70% — это нежировой остаток, используемый в сыроделии. Переориентация западного производства с масла на сыр была связана как с созданием молокозаводов более высокого технического уровня, так и с существенным улучшением качества поставляемого молока. Естественно, что и нам потребуются выполнить эти условия.

В странах ЕЭС соотношение между производством сыра и масла составляет 2,7:1, в США — 4,7:4,8.

Одно из наиболее важных отличий западной молочной промышленности от нашей — это ориентация на комплексную переработку молока по безотходным технологиям. У нас же потери таких наиболее ценных фракций молока, как молочный белок и молочный сахар, достигают больших величин.

Необходимо признать, что

нельзя проводить наскоком, разрушая создаваемое годами, способное принести пользу обществу. В последнее время появилось немало знающих специалистов, предлагающих растащить коллективное имущество по дворам и на этой основе создать частное предпринимательство на селе.

Такой подход вряд ли приемлем. На пай можно разделить землю, скот, но не подпадают делению фермы, комплексы, мастерские и базы, социальная инфраструктура в целом. Однако жить и работать по-прежнему тоже нельзя. Нельзя сохранять отчуждение работников от средств производства и результатов труда. Нужно искать пути совершенствования отношений собственности.

С этой точки зрения интересен опыт преобразования колхоза "Рассвет" Кировского района Могилевской области в акционерное общество закрытого типа, вызвавший неоднозначную оценку политиков, теоретиков и практиков сельского хозяйства. Будучи приверженцами реальных фактов, мы в своем комментарии постарались избежать соблазна скороспелых заключений.

Общая собственность "Рассвета" представлена тремя группами: сельскохозяйственные предприятия, перерабатывающие предприятия, банк. Первая — это все сельхозпредприятия: тракторы, машины, мастерские, рабочий и продуктивный скот и т. д. Точнее — основные фонды сельскохозяйственного производства. Их общую стоимость разделили на всех колхозников путем выдачи соответствующих документов и в зависимости от трудового стажа.

Работники перерабатывающих производств (мясо, молоко, овощи, фрукты и т. д.) получили право первоочередной покупки акций этих предприятий за деньги. Эти же акции могли покупать и другие колхозники. Несколько особняком стоит межхозяйственный банк. В число его акционеров кроме юридических (три колхоза, деревообрабатывающий комбинат, консервный завод) входят и физические лица: полторы тысячи колхозников. Причем, доля первых в уставном фонде растет, а физических лиц — уменьшается. На 1 января 1993 года она составляла 20,3% уставного фонда, а через год — уже только 6,8%.

Работники хозяйства кроме заработной платы начали получать дивиденды от доли собственности в сельхозпроизводстве и банке. В прошлом году дивиденды составили около 40% суммы их личных доходов.

Опыт "Рассвета" заслуживает внимания, но, конечно, он не универсален и, возможно, лежит в стороне от главного направления реформ. Экономические обстоятельства и желание коллектива могут показывать и другие формы формирования колхозов в рыночные субъекты хозяйствования.

Но в необходимость, а главное, реальность преобразования хозяйства в рыночную структуру, трудно поверить не только рядовому члену артели, но и любому руководителю. И тут, как оказывается, важна не столько экономика сколько психология.

Между тем, в одноименном разрушении коллективистской психологии нет нужды. После раздела земли и имущества на пай (доли) и в рамках реорганизуемого колхоза создаются реальные процессы, которые

Доход от собственности — 40 процентов!

Как показывает практика, в массе своей белорусский крестьянин оказался не готовым к деколлеktivизации и переделу собственности. Поэтому политики-реформаторы, характеризую то или иное свойство крестьянской психологии, оперируют преимущественно потенциальными величинами. Может быть, уже в ближайшем будущем преобразование колхозов и совхозов в акционерные общества и товарищества принесет значительные результаты, но суждение об этом носит гипотетический характер.

Любую реформу, в том числе и аграрную, нельзя проводить наскоком, разрушая создаваемое годами, способное принести пользу обществу. В последнее время появилось немало знающих специалистов, предлагающих растащить коллективное имущество по дворам и на этой основе создать частное предпринимательство на селе.

Такой подход вряд ли приемлем. На пай можно разделить землю, скот, но не подпадают делению фермы, комплексы, мастерские и базы, социальная инфраструктура в целом. Однако жить и работать по-прежнему тоже нельзя. Нельзя сохранять отчуждение работников от средств производства и результатов труда. Нужно искать пути совершенствования отношений собственности.

С этой точки зрения интересен опыт преобразования колхоза "Рассвет" Кировского района Могилевской области в акционерное общество закрытого типа, вызвавший неоднозначную оценку политиков, теоретиков и практиков сельского хозяйства. Будучи приверженцами реальных фактов, мы в своем комментарии постарались избежать соблазна скороспелых заключений.

Общая собственность "Рассвета" представлена тремя группами: сельскохозяйственные предприятия, перерабатывающие предприятия, банк. Первая — это все сельхозпредприятия: тракторы, машины, мастерские, рабочий и продуктивный скот и т. д. Точнее — основные фонды сельскохозяйственного производства. Их общую стоимость разделили на всех колхозников путем выдачи соответствующих документов и в зависимости от трудового стажа.

Работники перерабатывающих производств (мясо, молоко, овощи, фрукты и т. д.) получили право первоочередной покупки акций этих предприятий за деньги. Эти же акции могли покупать и другие колхозники. Несколько особняком стоит межхозяйственный банк. В число его акционеров кроме юридических (три колхоза, деревообрабатывающий комбинат, консервный завод) входят и физические лица: полторы тысячи колхозников. Причем, доля первых в уставном фонде растет, а физических лиц — уменьшается. На 1 января 1993 года она составляла 20,3% уставного фонда, а через год — уже только 6,8%.

Работники хозяйства кроме заработной платы начали получать дивиденды от доли собственности в сельхозпроизводстве и банке. В прошлом году дивиденды составили около 40% суммы их личных доходов.

Опыт "Рассвета" заслуживает внимания, но, конечно, он не универсален и, возможно, лежит в стороне от главного направления реформ. Экономические обстоятельства и желание коллектива могут показывать и другие формы формирования колхозов в рыночные субъекты хозяйствования.

Но в необходимость, а главное, реальность преобразования хозяйства в рыночную структуру, трудно поверить не только рядовому члену артели, но и любому руководителю. И тут, как оказывается, важна не столько экономика сколько психология.

Между тем, в одноименном разрушении коллективистской психологии нет нужды. После раздела земли и имущества на пай (доли) и в рамках реорганизуемого колхоза создаются реальные процессы, которые

превратят крестьянина из наемного работника, каковым он был до сих пор, в совладельца собственности.

В этом плане интересна следующая форма преобразования хозяйства. После акционирования, разделения имущества на пай и объединения в коллективно-долевую собственность, его специализация сохраняется. Но производятся существенные структурные изменения. Создаются мобильные первичные производственные ячейки — фермы акционерного общества (ФАО), в каждой из которых трудятся 3-4 человека.

Один такой коллектив может обрабатывать 200-250 гектаров пахотной земли или выполнять сопоставимые объемы работ в животноводстве, переработке и сфере обслуживания. В ФАО крестьянин ощущает связь с долевой собственностью на конкретном участке работы, что позволяет подбирать для этих первичных звеньев работников, близких по своей ценностной ориентации, формировать коллективы по семейно-родственному принципу.

В зависимости от размеров хозяйства таких первичных хозяйственных формирований может быть создано несколько десятков и более. Разумеется, в них должны трудиться акционеры хозяйства. Отношения между ФАО и административной структурой на чисто договорной основе, по принципу купли-продажи. В договоре указываются объемы и качество обязательных поставок хозяйству, а также оговаривается исключительное право производителя в распоряжении "сверхплановой" продукции.

Деньги, необходимые на производственные цели, авансирует финансово-расчетный центр. По мере развития нового хозяйства он может быть преобразован в банк, все операции по взаиморасчетам осуществляющий на коммерческой основе. Каждая ФАО будет иметь в нем свой счет и обладать правом юридического лица. Баланс хозяйства складывается из балансов первичных коллективов.

Предполагается, что в конечном итоге ФАО обретет свой капитал, выкупит у акционеров землю и основные фонды, которые они в данный момент используют. В конечном итоге возникнет своеобразная фермерская ассоциация на условиях внутрисельскохозяйственной кооперации. При предложенной модели реорганизации такой вариант вполне возможен.

Однако становление новых производственных отношений в деревне сдерживается не только рецидивами коллективистской психологии основной массы рядовых работников и руководителей. Процесс реформирования, который сам по себе требует больших затрат, происходит в крайне неблагоприятных для сельскохозяйственного производства макроэкономических условиях. Длительный период от распада, на продукцию которой цены устанавливались государством, существовала в условиях полной свободы цен на потребляемые ею ресурсы. Ей не обойтись без финансовой поддержки, но эта помощь может дать эффект, окупиться продукцией только в том случае, если попадет в руки собственника.

А это значит, что реформа на селе может проводиться без крайних разрушительных мер

Станислав
БАРАНОВСКИЙ.

Елена ДЬЯКОВА.

Банковская хроника

НББ 30 марта проводит закрытый аукцион по размещению шестого выпуска ГКО. Срок погашения — 89 дней. Номинальная стоимость одной облигации — 100 тыс. рублей. Обращение ГКО на вторичном рынке осуществляется только через биржу. Как сообщили в Управлении ценных бумаг НББ, объем выпуска облигаций будет установлен Минфином в день

проведения аукциона в пределах от 20 до 30 млрд. рублей. Особенность данного выпуска в том, что Минфину предоставлено право досрочного погашения облигаций (но не ранее, чем через 45 дней после выпуска) по стоимости ниже номинальной в случае изменения ставки рефинансирования НББ. Стоимость облигаций при досрочном по-

гашении будет устанавливаться Минфином с учетом предложений НББ.

На прошлой неделе правление НББ утвердило "Правила выпуска и обращения ценных бумаг НББ". Право на выпуск собственных ценных бумаг Нацбанку, как известно, дает закон о Национальном банке РБ. Ни один из ЦБ СНГ собственных ценных бумаг не выпускает. Белорусский НБ последовал примеру

Федерального банка Германии.

Данные бумаги имеют иную цель, нежели ГКО, эмитируемые Минфином. Если ценные бумаги Минфина служат для финансирования дефицита бюджета, то бумаги НББ задуманы как регуляторы денежной массы в обращении. Данный финансовый инструмент для НББ не является прибыльным, а в определенной степени будет даже затратным — Нацбанк не сможет изъять из обращения деньги и вложить в ГКО, на депозит в банк и

т.д. Погашать издержки (обещанные инвесторам проценты) НББ придется из собственного кармана. Технология размещения ценных бумаг НББ в основном схожа с той, которую Минфин использует для ГКО. О предстоящем выпуске ценных бумаг будет сообщено дополнительно.

Рынок финансовых услуг

Данные на 24.03.95 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)									
Наименование банка	Юрид. лица	Годовые процентные ставки						Миним. сумма (доллары США)	Миним. сумма (руб.)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.		
"Олимп", т. 508-565, 508-556	юрид. лица	16-17	—	20-21	21-22	22-23	24	30 000	500 000
	физ. лица	—	12	14	19	20	22	1 001-5 000	свыше 3 001
	—	—	14	16	20	21	23		
	—	—	15	18	21	22	24		

Депозиты (в рублях)									
Наименование банка	Юрид. лица	Годовые процентные ставки						Миним. сумма	Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.		
"Олимп", т. 508-557	юрид. лица	250	—	—	—	—	—	10 млн.	—
	—	—	—	—	—	—	—	—	—

Депозиты (в российских рублях)									
Наименование банка	Юрид. лица	Годовые процентные ставки						Миним. сумма	Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.		
"Олимп", т. 547-342, 508-563	юрид. лица	100-110	—	110-120	—	—	—	100 млн.	—
	—	—	—	—	—	—	—	—	—

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)									
Наименование банка	Юрид. лица	Годовые процентные ставки				Миним. сумма	Миним. сумма	Миним. сумма	Миним. сумма
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней				
"Олимп", т. 508-557	юрид. лица	300	280	260	—	10 млн.	—	—	—
	—	—	—	—	—	—	—	—	—

Вклады сроком "до востребования" (для юридических лиц)									
Наименование банка	Юрид. лица	Годовые процентные ставки				Миним. сумма	Миним. сумма	Миним. сумма	Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.				
Белорусский биржевой банк	юрид. лица	10-50 млн.	200-230	240-270	280-310	691-368, 353-353	—	—	—
	—	—	—	—	—	—	—	—	—

Кредиты предприятиям									
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.			
АКБ "Инфобанк"	USD BRB	—	—	—	—	—	страховка, залог и/или банк. гарантии	504-393	—
"Олимп"	BRB	450	450	500	—	—	банк. гарантии	540-131	—

Межбанковские кредиты (предложение)									
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.			
"Олимп"	BRB	780	—	—	—	—	срочное обязательство	508-557	—

Межбанковские кредиты (спрос)									
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.			
"Олимп"	BRB	300	—	—	—	—	срочное обязательство	508-557	—

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"									
Наименование банка	Сумма сделки	Годовые процентные ставки							
		2-3 дн.	6-12 дн.	13-20 дн.	21-28 дн.	29-45 дн.	46-60 дн.	61-90 дн.	Телефон
АКБ "Инфобанк"	свыше 100 млн.	—	—	—	—	—	—	—	504-393

Эмиссия срочных рублевых векселей									
Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки							
		5 дн.	12 дн.	20 дн.	30 дн.	45 дн.	60 дн.	90 дн.	Телефон
Белорусский биржевой банк	от 10 млн.	—	—	—	—	—	—	—	—
АКБ "Инфобанк"	свыше 100 млн.	—	—	—	—	—	—	—	—
АКБ "Новоком"	50-100 млн.	110	135	150	180	210	—	—	—
	свыше 100 млн.	120	150	180	220	240	—	—	—

Открытие счетов									
Наименование банка	Юрид. лица	Стоимость				Начисление %	Начисление %	Начисление %	Начисление %
		50 USD	—	—	—				
АКБ "Инфобанк", т. 504-396	открытие валютных счетов	50 USD	—	—	—	0,5%	—	—	—
АКБ "Новоком", т. 603-401, 603-402	открытие рублевых счетов* открытие валютных счетов открытие транзитных счетов открытие мультивалютных счетов	бесплатно бесплатно бесплатно бесплатно	—	—	—	130% годовых 5% годовых 130% годовых	—	—	—

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа									
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАН"	393-933, 329-183	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	665-976	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	СП "Грин-лайт"	729-036	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	682-787	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по факту зачисления	"ИР" (лицензия № 26)	395-629	физ. лица и компании	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	510-150	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 100 USD	день в день	по дог.	организ-я	332-201	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	217-765	постоянно	—

Рынок мягких валют стран СНГ. Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубль

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка		Продажа		Сумма
		покупка	продажа	покупка	продажа	
Белорусский биржевой банк, т. 681-111, факс: 395-523, 660-339	RUR/BRB	2,35	2,40	любая	любая	любая
	KRB/BRB	0,081-0,083	0,085-0,087	любая	любая	любая
	KRB/RUR	29,5-30,0	27,5-28,0	любая	любая	любая
	LEI/BRB	2,550	2,700	любая	любая	любая
АКБ "Новоком", т. 603-402, 603-401*	UZS/BRB	160	—	любая	любая	любая
	KTT/BRB	183	210	любая	любая	любая
	RUR/BRB	2,33	2,36	любая	любая	любая
	KRB/BRB	0,079	0,081	любая	любая	любая
"Олимп", т. 547-342	KTT/BRB	170	190	любая	любая	любая
	LTL/BRB	2,910	2,950	любая	любая	любая
	RUR/BRB	2,38-2,42	2,45-2,48	50 млн. и выше	50 млн. и выше	50 млн. и выше
	KRB/BRB	0,083-0,085	0,086-0,089	500 млн. и выше	500 млн. и выше	500 млн. и выше

Рынок внебанковских услуг

Наличная СКВ за безналичную СКВ									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.	Прим.
ФГП, т. 358-332, 358-612, (0232) 531-168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по поступлению денег на счет	ИП "ГАН"	393-933, 329-183	постоянно	—

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАН"	393-933, 329-183	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	665-976	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 10 000 USD	день в день, сегодня на завтра	по поступлению денег на счет	СП "Грин-лайт"	729-036	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	682-787	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	"Fgr-Bland"	207-016	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	769-179	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	ИП "ИН-ЛИ"	262-458	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по дог.	фирма	335-732	—	—
USD	по дог.	любое	от 3 000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989	оплата до 15.30	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по факту зачисления	"ИР" (лицензия № 26)	395-629	физ. лица и компании	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	510-150	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 100 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организ-я	332-201	постоянно	—
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	217-765	постоянно	—

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

за безналичный белорусский рубль. Покупка								
Валюта	Курс	Оформ. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ГЛАН"	393-933, 329-183	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организа-я	665-976	предоплата до 16.00
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	организа-я	769-179	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 3 000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989	оплата до 15.30
USD DM	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра, день в день	по дог.	Fgr. "Bland"	207-016	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150	постоянно
USD	по дог.	любое	от 100 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организация	332-201	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	организация	217-765	постоянно

Все-таки горежем

Беларусь вновь запустит конвейер по ликвидации обычных вооружений как только получит на эти цели 12-14 млн. USD, заявил в беседе с корреспондентом "БР" первый заместитель министра иностранных дел Валерий ЦЕПКАЛО.

В условиях затянувшегося экономического кризиса Беларусь не в состоянии выделить такие средства из своего скудного бюджета, подчеркнул он. Это условие — возобновление работы по договору об обычных вооруженных силах в Европе — содержится и в заявлении, которое вручено на днях группе представителей стран НАТО, аккредитованных в Минске. В документе подчеркива-

ется, что Беларусь "не ставит под сомнение сам договор об ОВС. Она исходит из интересов народа и государства, которое сегодня не может позволить себе в одиночку нести непомерное бремя подобных расходов". Есть в заявлении и напоминание о том, что Беларусь не участвовала в разработке договора, и что ее национальные интересы в некоторых его статьях не учтены.

Семь раз отмерь...

У неверных политических решений есть одно свойство: проблема "висит", пока не получит удовлетворительного разрешения. Причем чем дальше оттягивается принятие правильного решения, тем большие материальные, политические и моральные издержки приходится нести.

Еще при подготовке Договора об ограничении обычных вооружений в Европе ряд независимых экспертов на Западе отмечали, что советская сторона идет на заведомо невыгодные для себя условия в политическом и, главным образом, экономическом плане. Остается только гадать, почему так случилось, и мы оставим в покое незабвенного нобелевского лауреата — творца "нового мышления".

Важно одно: сегодня Беларусь вынуждена выполнять пункты договора, в разработке которого не участвовала и в котором не были учтены ее национальные интересы. Являясь, согласно Беловежским соглашениям, одним из правопреемников СССР, РБ безропотно приняла на себя обязательство уничтожить вооружение и боевую технику двух танковых армий и корпуса быстрого реагирования, находившихся на ее территории на момент подписания договора ОВСЕ. Сюда следует добавить "амуницию" нескольких танковых и мотострелковых дивизий, выведенных из Германии и расформированных на территории РБ.

Из основных видов вооружений уничтожению подлежат 3.605 броневых объектов (танков, БМП, БТР) и 131 самолет. Для сравнения скажем, что РБ должна разрезать танков в 50 раз больше, чем Франция и в 10 раз — чем Великобритания.

На сегодняшний день разделано в металлолом 1.300 танков, 1.000 БМП и 84 самолета. По фактической себестоимости издержки на уничтожение бронетанковой техники уже составили около 5 млн. USD. Для уничтожения всей боевой техники этого вида может понадобиться еще от 2,5 до 3 млн.

USD. Стоимость такого объема работ на Западе во столько раз дороже, во сколько там больше зарплата.

Получить существенную компенсацию этих затрат за счет использования и продажи металлолома республика не имеет возможности.

Белорусский металлургический завод не в состоянии перерабатывать броневую сталь из-за нехватки марганца и других необходимых компонентов.

Западные фирмы, согласившиеся покупать танковый металлолом, назначают за него "ну очень смешные цены".

20 тысяч тонн высококачественной стали с легирующими добавками будет отгружено немецкой фирме "Силс" по цене 110 USD/тонна, что по мировым ценам соответствует низкосортному металлу, реальная цена в 2-2,5 раза выше.

Так что решение Президента РБ о прекращении разделки боевой техники может быть и было не приемлемым по форме, но вполне обосновано экономически.

Жалко, что поздно спохватились и денежки утекли. Вот это-то можно и нужно поставить в вину как исполнителя, так и, главным образом, законодательной власти. Опынейшим возмущением свободы народным избранникам было не до народных денег.

Впредь, принимая на себя обязанности по международным договорам, следует заранее оценить во что это обойдется и попросить у международных организаций возместить затраты, которые граждане Беларуси несут во благо прогрессивного человечества.

Польша обеспокоена

Посольство Республики Польша в Минске распространило коммюнике для прессы с реакцией своего правительства на решение Беларуси приостановить выполнение основных постановлений Договора ОВСЕ.

Польские власти с удивлением и беспокойством восприняли решение о приостановлении Республикой Беларусь выполнения основных постановлений Договора ОВСЕ, касающихся уничтожения тяжелого вооружения с целью его сокращения.

Удивление следует из того, что Беларусь была одним из тех безупречных государств, которые являлись примером в реализации постановлений Договора. Это подтверждают сообщения с заседаний органа стран-участниц Договора в Вене, осуществляющего контроль за выполнением совместно принятых обязательств.

"Обеспокоило нас недопустимое в международных отношениях одностороннее прекращение выполнения юридических международных обязательств и зависимость их дальнейшего выполнения от получения финансовой помощи на эти цели. Мы хорошо понимаем трудности Республики Беларусь, связанные с уничтожением военной техники, но, по нашему мнению, решение этой проблемы необходимо искать в развитии различных форм международного сотрудничества.

С удовлетворением мы восприняли последующее разъяснение компетентных представителей белорусских властей, что причиной их решения явились исключительно экономические и финансовые трудности, а не политические обстоятельства.

Как мы уже многократно подчеркивали, расширение Североатлантичес-

кого Союза не направлено против кого-либо, не будет представлять собой угрозу и для Беларуси, а наоборот, по нашему мнению, оно расширит сферу стабильности на континенте.

Польша, подобно другим странам-участницам Договора ОВСЕ, видит в нем основу новой военно-политической гармонии в Европе, а также считает его отправной точкой в строительстве общей системы безопасности, основанной на сотрудничестве и взаимном доверии. Для Польши, Беларуси и многих других государств этот Договор является важным еще и потому, что ограничивает вооруженные силы соседей и исключает источники недоверия. Мы все снижаем уровень вооружения и боеготовности.

Мы хорошо понимаем финансовые трудности Беларуси. Сами от них терпим. Однако есть надежда, что техническая помощь и, например, дешевые технологии уничтожения вооружения, а также наличие иных способов, позволяющих выполнить договорные обязательства по сокращению, позволят Беларуси как можно быстрее возобновить сокращение и уничтожение вооружения.

Надеемся на это не только как один из 29 партнеров Беларуси в области выполнения постановлений Договора ОВСЕ, но и как сосед, заинтересованный в самом наилучшем развитии наших взаимоотношений".

77-я годовщина БНР

Президент США Билл Клинтон выступил с приветствием американским белорусам в связи с 77 годовщиной объявления независимости Белорусской Народной Республики.

Как подчеркивается в нем, недовольная республика 1918 г. дает важный пример современному поколению. Нация должна быть бдительной, охраняя свой суверенитет. Возобновление в 1991 г. независимости Беларуси, символизируя неумирающий дух белорусской демократии, являет собой осуществление надежд народа на продолжении многих веков.

Поддержка суверенитета, независимости и территориальной целостности Беларуси, заявил Президент Клинтон, стало основным принципом в отношениях Америки с этой страной.

По разрешению Минского горисполкома 25 марта возле Белорусского государственного театра оперы и балета состоялся митинг и торжественный концерт, посвященный 77 годовщине объявления независимости Белорусской Народной Республики. Чуть позднее в Республиканском Дворце искусств открылась специальная праздничная выставка.

Однако праздник был омрачен тем, что на проспекте Ф. Скорины были задержаны по обвинению в нарушении общественного порядка полтора десятка людей с государственными бело-красно-белыми флагами.

По собственному утверждению, эти граждане двигались разрозненно и не могли выглядеть как запрещенное властями шествие. Так Виктор Свирид, учитель из Марьиной Горки, рассказал корреспонденту "БР", что, когда он направлялся к месту проведения митинга около кафе "Весна", неожиданно остановился автобус, выскочили 4 милиционера, вырвали флаг, сломав при этом древко, скрутили руки и доставили в Ленинское РУВД, где составили протокол.

Г-н Свирид, как и остальные задержанные за ношение государственного флага, считает действия милиции неправомерными.

Павлук БЫКОВСКИЙ.

Рубрика

Самый широкий

в Республике Беларусь выбор систем спутникового телевидения

Приемники и позиционеры:

Echostar SR-870C
Echostar LT-870C
Echostar LT-750C
Echostar LT-730
Echostar SR-70 plus
Echostar AP-700+R/C
PACE MSS-1061GD
PACE MSS-1034GP
PACE MSS-334
PACE MSS-232
PACE MSS-534GP
PACE MRD-950 plus
PACE MRD-960 plus
PACE PSR-814 plus
PACE PSR-914 plus
PACE PSR-919
PACE PSR-995
NOKIA 2202 CS
NOKIA 5152
Manhattan 7700
Manhattan 4000
Lasat 2500
Lasat 4000
Lasat 3700
Quadral SR-1003
Allsonyc SR-750
Connexion CX-200A
BS-3
Syntrack-II

Актуаторы:

Echostar Black Jack 12"
Echostar Black Jack 18"
Echostar Black Jack 24"

Антенны:

Offset 0,9 x 1,1
Offset 1,2 x 1,34
Primefocus 1,5
Primefocus 1,8
Primefocus 2,0
Primefocus 3,7

Конверторы:

California Amplifier 0,6 dB
Gardiner 0,6 dB
California Amplifier 0,8 dB, switch
Gardiner 0,8 dB, full
Chapparral 0,7 dB, full
Gardiner 0,9 dB
MTI 1,1 dB, twin
Lasat 0,7 dB, switch
Lasat 1,0 dB, switch
Hyndal 1,0 dB
Hyndal 1,1 dB
TMCL 30 K
Echostar 25 K
Gardiner "C"-feed

техно-инторг

Телефон: (0172) 32-80-63.
Факс: (0172) 46-80-58.

Будут ли покупателями?

За семь дней до проведения первого чекового аукциона, намеченного на 30 марта, Мингосмушество сообщило его потенциальным участникам о необходимости предоставления ряда дополнительных документов.

В частности, требуется предоставить справку о предоставлении в финорганы деклараций об источниках средств, использованных для приобретения чеков.

Узнав об этом, многие будущие инвесторы впали в состояние, близкое к шоковому. Дело в том, что на получение справки в финорганах обычно требуется около месяца, а до начала аукциона оставалось всего 5 рабочих дней.

По мнению специалистов из инвестиционных фондов, это решение Мингосмушества может значительно ограничить число участников аукциона, так как собрать справки в срок многим не удастся.

Доминатор-2

Это не реклама видеопремьеры.

Это не пособие по бодибилдингу.

Это поздравление с Днем рождения.

Одной из ведущих финансовых компаний Республики Беларусь — компании "Доминатор" — в конце марта исполняется два года.

Быть может, в самом начале деятельности название этой компании и ассоциировалось с именем популярного киногероя-киборга. Но два года активной, цивилизованной работы в Беларуси рождает теперь иные ассоциации при упоминании имени "Доминатор". Порядочность, стабильность и постоянный поиск, таковы они теперь.

В свое время, выбирая имя новорожденному, мы руководствовались принципом "как вы яхту назовете, так она и поплывет", — говорит финансовый директор компании Владимир Васильевский. — Мы ставили перед собой цель занять доминирующие позиции на только зарождавшемся тогда рынке финансовых услуг. Насколько нам это удалось, наверное, виднее со стороны.

А со стороны можно увидеть следующее:

"Доминатор" сегодня — это, пожалуй, один из лучших партнеров в Беларуси по срочным взаиморасчетам с Россией, один из крупнейших операторов на рынке коротких денег, это профессиональный участник рынка ценных бумаг, получивший государственную лицензию на консультационную и работу с ценными бумагами. Очереди в фондовый магазин "Доминатора", где, по мнению специалистов, можно очень выгодно продать свои приватизационные чеки или обменять их на акции специализи-

рованных фондов, говорят сами за себя. И, конечно, финансовая компания "Доминатор" — это компания единомышленников, ясно представляющих свою стратегию развития.

— Мы все — очень разные люди, но, может быть, именно в этом, в противоположность обычной картине, — наша сила: каждый из нас ценит своих коллег, уважает их мнение. Каждый имеет возможность заниматься тем, что ему ближе, и рассчитывать на помощь товарищей. Это позволяет нам органично дополнять друг друга, не ущемляя личности каждого, — заметил Денис Васильев, исполнительный директор "Доминатора".

Со стороны может показаться, что два года работы, пусть и в непрерывных "полурывочных" условиях, — не тот период, за который финансовая компания может добиться успеха. Но, оказывается, может, и пример "Доминатора" — тому подтверждение. В компании гордятся тем, что сами, своими руками (или головой), без посторонней помощи, связей сумели поднять "свое" дело, состояться. За два года список клиентов "Доминатора" расширился до тысячи частных фирм и государственных предприятий, клиентами компании стали ведущие белорусские и зарубежные банки.

— И что же, проблем нет? — спросили мы у Максима Воронкова, отвечающего в компании за связи с общественностью.

— Если бы не было проблем, то все бы эдаким "мерседесом". А если серьезно, то проблемы есть всегда, их великое множество. Одна из них состоит в том, что ядро нашей фирмы составили не экономисты и профессиональные управленцы, а математики. Поэтому приходится постоянно повышать профессиональный уровень и сотрудников, и свой, а времени, конечно, не хватает.

Правы те, кто утверждает, что ничего случайного в нашем мире нет. Точно так же не случаен успех "До-

минатора". Он — лишь следствие отношения финансовой компании к своим клиентам. Отношения, которое с первых дней строилось на доверии, уважении к клиентам, заинтересованности во взаимовыгодном сотрудничестве. К слову, все сотрудники "Доминатора" (а это уже более 40 специалистов), как на подбор, демонстрируют эти качества, — говорят даже об особой ментальности компании. Несмотря на достаточно агрессивное название, сотрудники "Доминатора" сумели покорить своих клиентов не только профессионализмом, но и... своей улыбчивостью. И хорошим настроением, которое у них не зависит от капризов погоды и конъюнктуры. Что, впрочем, неудивительно, поскольку занятие с финансами — дело для них любимое, да и сами они — люди очень молодые. Средний возраст работающих в "Доминаторе" — 26 лет...

— Молодость не у всех вызывает доверие. Но в нашем случае этого не стоит опасаться. Ведь свойственный молодежи идеализм, максимализм и горячность уравновешивается у нас здравым смыслом и опытом сорокалетних, — улыбается в усы генеральный директор компании Андрей Викторович Елисеев (возраст 39 лет 11 месяцев 23 дня).

Финансовые компании — сравнительно новый, но динамично развивающийся сектор финансового рынка республики, где конкуренция достаточно сильна. Это не самый прибыльный вид бизнеса на сегодняшний день. Но развитый финансовый рынок, рынок ценных бумаг — неотъемлемый атрибут рыночной экономики. Впереди у него большое будущее.

"Доминатор", одним из первых приняв в этот бизнес, и сегодня сохраняет ведущие позиции.

На то он и "Доминатор".

Агентство IPR.



Кто владеет информацией — тот владеет рынком

Поток рекламной информации в нашей республике огромен по объему и практически не приспособлен для нормального пользования и анализа. Рекламные объявления хаотично публикуются в каждой газете. В одной рекламной блоке соседствуют объявления о продаже автомобилей, породистых щенков и особняков на Кипре. Чтобы найти нужную информацию приходится просмотреть огромное количество изданий.

Так выглядит процесс работы с рекламой для всех, кроме подписчиков журнала "Цены и товары сегодня". Потому что бюллетень коммерческой информации, выпускаемый Издательским домом "Magic" — это издание, выходящее каждую неделю в двух томах, на 350 страницах, тиражом 5.000 экз.

Как найти нужное за минуту?

Вся информация представлена в табличной форме, а каждая строка снабжена специальным индексом. Каждое объявление содержит наименование товара или услуги, модели, особые отличия (производитель, упаковка и т.д.), примечания (нахождение груза, минимальная партия, форма оплаты), цену, название организации (по желанию рекламодателя она может не указываться), телефон, факс. В этом сборнике систематизировано все! Тракторы, трактора, гвозди с гвоздями.

Важны ли для Вас цены?

К чему заставлять каждого подписчика звонить по интересующей его информации и заставлять выяснять стоимость товара и условия продажи, если это могут сделать в редакции и всего один раз. При бюллетене работает диспетчерская служба.

Ценность информации — это скорость ее получения!

Скорость доставки почтовых отправлений и темп современного бизнеса не совместимы, поэтому наш бюллетень доставляется курьерами в день издания.

Что еще можно делать с помощью бюллетеня?

Те, кто активно пользуется бюллетенем, нашли ему массу других применений:

- 1. Определение насыщенности рынка.** Допустим, вам предложили партию баночного пива, но вы не знаете, насколько это перспективно. Посмотрев, как много фирм рекламирует баночное пиво в бюллетене, вы определите насыщенность рынка и ценовой разброс.
- 2. Посредничество.** Сборник содержит как раздел предложения, так и спроса.

Как мы работаем

Работая с журналом, клиент тратит минимум времени и получает максимум информации. Чтобы стать подписчиком, Вам нужно просто позвонить в редакцию. Далее к Вам в офис придет наш агент, объяснит как работать со сборником и оформит Вам подписку. Вы пересылаете на факс копию платежного поручения и с этого момента Вы — подписчик бюллетеня коммерческой информации "Цены и товары сегодня".

Более 50% информации в журнале — реклама подписчиков, которые имеют право размещать в нашем сборнике 25 рекламных строк бесплатно. Это удобно для тех, кто дает рекламу, и для тех, кто ее читает, так как она поступает из первых рук. Минимальный срок подписки — 3 месяца (12 номеров). Издательский дом "Magic" гарантирует, что Вам не придется доплачивать за подписку в связи с ростом инфляции. Обслуживание подписчиков осуществляется по всей Беларуси. Вас заранее предупредят о сроке истечения подписки и высылают агента для ее продления.

Ваших звонков ждут по телефонам: тел/факс 66-48-10, тел/факс 66-95-61, тел. 66-83-25, тел. 69-10-61.

"Цены и товары сегодня" распространяются по подписке. Если Вы работаете не в г. Минске оформить подписку можно у наших региональных представителей (см. список):

- Гомель: АО "Гомельская биржа" тел.: (0232)53-73-28
Гродно: Информационное Агентство Сергея Пранова тел.: (0152)44-13-27
Витебск: Дворкина Евгения Михайловна тел.: (0212)37-33-69
Брест: Фирма "Оргтел" тел.: (01622)3-59-20
Могилев: Голуб Владимир Васильевич тел.: (0222)41-03-72
Барановичи: Информационное Агентство "Дело" тел.: (01634)2-25-18
Бобруйск: Шлак Дмитрий Николаевич тел.: (02251)3-97-16
Солигорск: Яковлев Михаил тел.: (210)5-32-17

ТО, ЧЕГО ВАМ НЕ ХВАТАЛО ДЛЯ ПОЛНОЙ СОЛИДНОСТИ

ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ РАДИОТЕЛЕФОН

МЕНЬШЕ, ЧЕМ ПАЧКА СИГАРЕТ



Vesso-Bel
Пэйджинговая Компания

ОЦЕНИТЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПЭЙДЖЕРА:

- Зона действия: 40-45 км от центра Минска
- Передача сообщений 7 дней в неделю круглосуточно на русском языке
- Неограниченное число сообщений для каждого абонента
- Компактность
- Европейский уровень сервиса
- Информационные каналы
- Полная конфиденциальность
- Обслуживание в России
- Возможность передачи информации на компьютер

Цены снижены более чем в 2 раза!

Телефон: (0172) 207-869, 268-872

ИнТек Сикьюритиз



тел. (0172) 260-398, 768-800

ПРЕДЛАГАЕМ ПОМЕЩЕНИЕ ПОД МАГАЗИН
В центре города (500 кв. м.)
(0172) 201-936, 205-251.

Новый вид упаковки в Беларуси:

- Фирменные пакеты;
 - Скин-пакеты для всех видов промышленной продукции;
 - Блистер-пакеты для шариков, фурнитуры, оптики скобяных изделий;
 - Корекс для кондитерских изделий, мороженого.
- ЗАО "КОРПАК ПЛЮС"**
г. Минск, ул. Кальварийская 24-а.
Тел.: (0172) 234-648, 234-453. Факс: (0172) 232-422.

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ
между Республикой БЕЛАРУСЬ и РОССИЕЙ.
т. (0172) 395-247, 666-653.

ПОСТОЯННО
продаем и покупаем пакеты чеков
предлагаем чековый счет
тел. 27-63-15, 33-07-03

Фирма реализует:

- »Мини-пекарни производительностью 750 кг. хлеба за 12 часов работы и др. хлебопекарное оборудование;
- »мини-мельницы;
- »мини-цеха переработки молока, мяса, рыбы.

Телефоны в Риге:
(0132) 42-74-56, 42-81-61.
Факс: (0132) 41-64-82.

Отчет о прибылях и убытках на 1994 г. ЗАО "Полета", г. Новополоцк, ул. Я. Коласа, 6

Прибыль (тыс. руб.)			Убытки (расходы), тыс. руб.		
1	Страховые взносы по прямому страхованию	451 734	1	Выплаты страхового возмещения и страховых сумм	95 494
2	Средств, привлекаемых из резервов по накопительным и рисковым видам страхования	—	2	Расходы на ведение дела	131 029
3	Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций	—	3	Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования	227 053
4	Прочие доходы от страховой деятельности	4	4	Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	—
5	Доходы от внебюджетных операций	33 981	5	Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	—
	Итого доходов	485 715	6	Прочие расходы	17 048
6	Убытки			Итого расходов	471 524
	Всего		7	Прибыль	
				Всего	14 197

Годовой баланс за 1994 г. ЗАО "Полета", г. Новополоцк, ул. Я. Коласа, 6

Актив			Пассив		
1	Расчетный счет	100	1	Уставный капитал	4 500
2	Валютный счет	—	2	Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев	234 551
3	Счета в банке по средствам резервов платежей	239 099	3	Резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию	5 645
4	Касса	83	4	Фонды и резервы специального назначения	166 671
5	Основные средства и другие долгосрочные активы	187 665	5	Средства в расчетах	24 046
6	Дебиторы	5 239	6	Прочие пассивы	—
7	Прочие активы	2 460			
	Баланс	435 616		Баланс	435 616

Достоверность баланса подтверждена независимой аудиторской фирмой

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ
TIMONS PLUS
Минск, пр. Скорини, 131.
Т/ф: (0172) 32-92-21.

Компания "Майтэс"
предлагает со склада в Минске мелким оптом инструмент:
— режущий;
— мерительный;
— слесарно-монтажный;
— деревообрабатывающий;
— прочий.

Принимаем заказы на поставку инструмента.
Контактные тел.:
(0172) 27-38-60 (офис),
(0172) 27-35-81 (склад).

ИЗМЕРИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА
ХИМИКО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ ЛАБОРАТОРНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

- конструкторским организациям;
- медицинским учреждениям;
- службам санитарно-эпидемиологического и радиационного контроля;
- судебно-медицинским экспертам;
- предприятиям машиностроения, перерабатывающей промышленности, электронного приборостроения;
- сельскому хозяйству и транспорту;
- радио- и телевязи.

АО "ЕВРОКОНТАКТ"
Тел.: (0172) 46-26-78, 45-45-52;
факс: (0172) 45-45-51.



АВТОТЕКС - ЭТО ВАШ УСПЕХ!

Вы хотите построить
БЛАГОУСТРОЕННУЮ
КВАРТИРУ?

Вы хотите защитить
СВОИ ДЕНЬГИ
ОТ ИНФЛЯЦИИ?

Ул. Калинина 9, 2 этаж.
Тел. 66-39-00, 66-00-99,
66-37-41.

Приходите в АВТОТЕКС!

Шутить мы будем 1 апреля

15%
скидке

А пока сообщение о
на все 200 наименований
нашей офисной мебели до 31 марта
можно воспринимать серьезно.

совместное
предприятие
PRO-TRADE

Адрес: ул. Гусовского, 4, к. 501, 507. Тел: (0172) 596-770, факс: (0172) 543-248.

ЮРАТЭ
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



Выставочный зал:
ул. К. Маркса, 36,
магазин
"Политкина";
ул. Платонова, 12-6;
тел. (0172) 39-98-79,
(0172) 47-23-96;
тел./факс:
(0172) 49-73-47.

Это Ваш стиль

ПОДШИПНИКИ от фирмы
"БЕЛСНАБПОДШИПНИК"

•Желаете купить? •Желаете много?
Звоните! Имеющиеся Нет проблем -
в наличии получите доставим на ваш
сразу, нет нужных- склад.
достанем.
•Желаете срочно? Организуем:
•Желаете регулярно? Пожолуйста. мы ценим
Заключим договор. своих клиентов.

Желаете сами продать?
Поможем! Возьмем
на реализацию.

Господа! Работая с нами, Вы
экономите время и деньги.
Клиенты с предоплатой
получают гарантии и
скидки.

Тел.: (0172) 44-69-82.
Факс: (0172) 44-69-92.



КЕРАМИЧЕСКАЯ
ПЛИТКА

ИЗ ИСПАНИИ,
ИТАЛИИ.

Для коттеджей,
ресторанов,
офисов,
баров.

Выставочный
зал:

ул. К. Маркса, 36,
магазин "Политкина";
ул. Платонова, 12-6;
тел. (0172) 39-98-79, (0172) 47-23-96;
тел./факс: (0172) 49-73-47.

Самые мощные
в Беларуси
источники
бесперебойного
питания

Стабилизация
напряжения без
переключения на
батареи 140-276 V

Диапазон
нагрузок
от 250 VA
до 600 000 VA



UPS серии
BACK-UP и
ON-LINE
MAS Elektronik
Тел. (0172) 351-201 (5-линий), факс 351-200

Фирма "ОПЕР"

Покупает:

• Молоко сухое,
масло сливочное,
казеин,
сахар.
• Продукты питания.

Продает:

Масло сливочное, сахар,
газированные напитки и пиво.
Спички, краску НЦ-25, клей ПВА,
смола карбондиформальдегидную
и другую хим. продукцию.

Телефон: (0172) 53-69-26, телефон/факс: (0172) 55-47-73.

внешнеторговая фирма
ДИСПЕРАДО

СРОЧНЫЕ ВЗАИМОРАСЧЕТЫ
РОССИЯ - БЕЛАРУСЬ

В КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ
РЕГИСТРИРУЕТ ПРЕДПРИЯТИЯ
В МОСКВЕ

ТЕЛ. (0172) 63-45-63,
63-90-48, 63-91-22

Минский Международный Автосалон

Мы позаботились о том, чтобы Вы получили настоящее
удовольствие, придя сюда. Здесь будет собрано столько
автомобилей, сколько Вы не увидите одновременно нигде в
Беларуси. Официальную экспозицию выставят "Пежо",
"Рено", "БМВ", "Ауди", "Фольксваген", "Форд", "Лэнд-Ро-
вер", "ФИАТ", "Мазда", "КИА", "ДАФ", "Ивеко", "Ситроен".

Помимо представления хорошо известных машин, на
выставке будет проведена презентация новых, еще не из-
вестных в Беларуси моделей.

И с каждым представленным автомобилем Вы сможете
познакомиться поближе и получить консультацию специа-
листов. Приходите, мы будем Вам рады.

В рамках работы автосалона будут подведены итоги конкурса
на звание "Самый популярный автомобиль Беларуси 1995 г."

ММА

МИНСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
АВТОСАЛОН

2-6 мая. Минск, Машерова, 14, в/к "Минскэкспо"

Организаторы: в/к "Минскэкспо", SECO//MEDIUM СП "SECO-MEDIUM"
Тел: (0172) 26-98-56. Факс: (0172) 26-91-32.

ПЧЕЛОВОДЫ!

АПИСТАН Европейский стандарт

Стоимость: до 500 пластин — 1,25 \$
до 5.000 пластин — 1,19 \$
более 5.000 пластин — 1,15 \$

тел.: (0232) 53-88-45; 55-53-73, факс: (0232) 55-90-44.

ООО "ФОИСК" предлагает:

Широкий ассортимент
бумажной продукции
и канцтовары по умеренным ценам

Тел. в Минске: 33-10-82.

INKO

АКЦИОНЕРНЫЙ БАНК / МИНСКИЙ ФИЛИАЛ

Первый иностранный банк
в Республике Беларусь

- открывает расчетные, валютные и текущие счета с исполь-
зованием системы электронных платежей "Клиент-Банк" 237-780
- производит срочные взаиморасчеты Россия-Беларусь-Украина 268-479
- привлекает на депозит средства юридических лиц в BRB, 235-144
KRB, RUR
- предлагает к размещению срочные векселя для юридичес- 239-213
ких лиц

СУММА рублей

СРОК ПОГАШЕНИЯ ВЕКСЛЯ (ДОХОДНОСТЬ В ГОДОВЫХ)

Сумма, рублей	5 дней	12 дней	20 дней	30 дней	45 дней	60 дней	90 дней
до 500.000.000	190%	210%	230%	250%	по договоренности		
до 1.000.000.000	200%	220%	240%	260%			
св. 1.000.000.000	по повышенным ставкам						